

■二輪車販売の実務と情報

ヤマハニュース

YAMAHA NEWS NO.104

'72 **2** FEB.



《特集》



い
ち
や
ま
は
ス
ノ
ー
モ
ビ
ル

トレール杯争奪モトクロス選手権

▼ヤマハスノーモビル、全日本選手権で完勝▲

2月のスポーツレジャー ハイライト

	▶行事	▶場所	▶主催	▶連絡先
4	金 スノーモビル試乗会	長野・野沢スノーランド	SL会/日本交通公社	東京(03)213-5351
"	"	群馬・草津スノーランド	"	"
4~6	④ スノーモビル教室	兵庫・神鍋スノーサーキット	日本交通公社	"
5	土 スノースクランブル大会	北見・若松スキー場	北網開発/北見新聞社	
5~6	④ スノーモビル教室	青森・三沢レンタル	SL会/日本交通公社	東京(03)213-5351
"	SL会スノーモビル教室	岐阜・数河サーキット	"	"
6	④ MFJ公認スノースクランブル 関東選手権シリーズ第2戦	長野・菅平スノーランド	東京トレールメイツ	東京(03)572-2021
"	MFJ公認スノースクランブル 東北選手権シリーズ第3戦	福島・岳温泉	MFJ東北地方本部	仙台(0222)48-5747
"	MFJ公認スノースクランブル 中部選手権シリーズ第3戦	福井・奥越サーキット	奥越サーキット	勝山(0779)8-0369
"	スノーモビル教室	函館・日吉町	スピード商会	函館(0138)52-1417
10~13	④ スノーモビル教室	兵庫・神鍋スノーサーキット	SL会/日本交通公社	東京(03)213-5351
11	金 スノーモビル試乗会	群馬・草津スノーランド	"	"
12~13	④ SL会スノーモビル教室	岐阜・ひるがの高原スノーサーキット	"	"
"	スノーモビル教室	宮城・鬼首高原	"	"
13	④ MFJ公認スノースクランブル 全日本選手権シリーズ第3戦	宮城・鬼首高原	MFJ東北地方本部	仙台(0222)48-5747
"	MFJ公認スノースクランブル 中部選手権シリーズ第4戦	岐阜・数河サーキット	MFJ中部スポーツ委員会/数河サーキット	名古屋(052)201-2111
"	MFJ公認スノーモビル教室	長野・野沢スノーランド	東京トレールメイツ	東京(03)572-2021
"	駒ヶ岳スピード選手権第3戦	水沢・駒ヶ岳スノーレンタル	水沢駒ヶ岳スノーレンタル	水沢(01972)3-5663
"	スノーモビル教室	広島・道後山	大阪支店・福山営業所	福山(0849)22-5445
15	火 スノーモビルフェスティバル	滋賀・箱館山	近江鉄道㈱	彦根(07429)2-3301
18	金 スノーモビル試乗会	長野・野沢スノーランド	SL会/日本交通公社	東京(03)213-5351
18~20	④ スノーモビル教室	兵庫・神鍋スノーサーキット	SL会/日本交通公社	東京(03)213-5351
19~20	④ SL会スノーモビル教室	岐阜・ひるがの高原	"	"
20	④ MFJ公認スノースクランブル 関東選手権シリーズ第3戦	新潟・石打後楽園	東京トレールメイツ	東京(03)572-2021
"	MFJ公認スノースクランブル 東北選手権シリーズ第4戦	青森・三沢スノーランド	MFJ東北地方本部	仙台(0222)48-5747
"	スノースクランブル 全道選手権シリーズ室蘭大会	室蘭・ポロトフ湖	北海道ヤマハ室蘭支店	室蘭(0143)4-4100
25~27	④ スノーモビル教室	兵庫・神鍋スノーサーキット	SL会/日本交通公社	東京(03)213-5351
26~27	④ スノーモビル教室	福島・磐梯国際スノーランド	"	"
"	SL会スノーモビル教室	岐阜・ひるがの高原サーキット	"	"
27	④ MFJ公認スノースクランブル 全日本選手権シリーズ第4戦	岐阜・ひるがの高原サーキット	中日新聞 中部スポーツ委員会	名古屋(052)913-2121
"	MFJ公認スノーモビル教室	群馬・草津スノーランド	東京トレールメイツ	東京(03)572-2021
"	スノースクランブル 全道選手権函館大会	函館・横津岳国際スキー場	北海道ヤマハ函館支店	"
"	スノースクランブル	水沢・駒ヶ岳スノーレンタル	水沢駒ヶ岳スノーレンタル	水沢(01972)3-5663
"	駒ヶ岳スピード選手権第4戦	兵庫・神鍋スノーサーキット	ヤマハ和歌山自動車㈱	和歌山(0734)71-2811
"	スノーモビル試乗会			

梅にうぐいすの訪れを聞き、春の気分が日ましに濃くなっていく地方があるかと思えば、北国では積雪が最深。雪のレジャーの最盛期です。

二月……例年になくSL行事のスタートが早く、トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズをはじめ、オートバイスポーツが活発に展開されています。

一方、雪が少なかつた十二月、一月の反動もあって、スノースポーツはいまや花ざかり。とくにスノーモビル関係の行事に焦点をしばったレジャーカレンダーをお贈りしましょう。

500人を越えるフレンド店の皆様でいっぱい
の関西地区会場（ホテルプラザ）



需要創造は 経営拡大の原動力

'72ヤマハフレンド店新年総会ひらく

新春恒例のヤマハフレンド店新年総会が大阪、名古屋、九州、仙台、東京、四国など全国各地で盛大にひらかれました。

ドルショックと円切り上げにもなう不景気のもとに迎えた'72年は、二輪車業界にとっても容易な



新年度の基本方針を発表する小池専務

らぬ年ではありますが、会場は各地とも不況ムードにおしながされることなくさらに前進の年に、と意気あがる多数のフレンド店のみなさまがつめかけ、ヤマハと共に合言葉に固い結束を誓いあいま

した。



小池専務より表彰額と記念品を贈られる関東地区の優秀フレンド店の皆さん（京王プラザホテル）

▼わきにわいた関西会場の手打式



東京地区における新年総会は一月二十一日京王プラザホテルでひらかれ、まず71年度の優秀フレンド店さんの表彰にはじまり、つづいてヤマハ発動機・小池久雄専務取締役より年頭のあいさつが行なわれました。

小池専務はこの中で、71年の後半は不況のあおりもあって販売の伸びは業界としては横ばい状態がつづいたが、ヤマハはフレンド店みなさまのご協力により最高の伸長率をおさめることができた。しかし、今年の経済情勢はさらにきびしいものになると予測される。これを上向きにもっていくためには従来にも増して需要創造活動に徹し、商圏の拡大につ

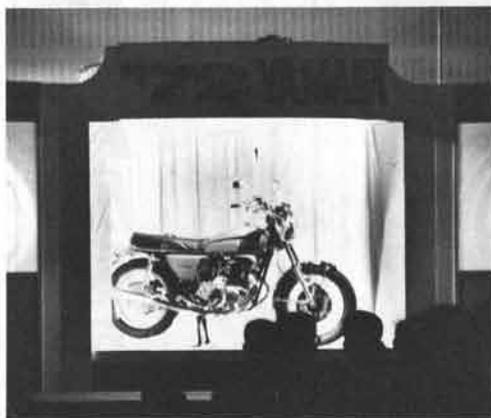
とめなければならない。不況下ほど商売の格差が大きくあらわれるものだ……等々、大要次のように述べました。

①免許教室をさらに積極化していこう。ヤマハ免許教室は三年目をむかえ、その功績は社会的にも高く評価され、新規需要の開拓に大きく役立つ。この四月には免許法が改正され、原付免許はさらに取得しやすくなる。とうぜん受講者の数も増し、新規需要が拡大される。ヤマハ免許教室を需要創造の大きな柱として積極的な活動をおしすすめていただきたい。それが発展へのみちびきとなる。

②商圏の拡大につとめよう。計画性のない経営では失敗する。どういうかたちでお店を経営していくか、どうお店を発展していくか本年こそ真剣に考えなければならない。店舗の形態、用品販売、オートローンなどを含めて、お客さまの集りやすい、買いやすい、サービスをうけやすい店づくりに努めるべきだ。そのためには競争相手の存在をゆるささないような決意で商圏の拡大を図らなければならない。不況下ほど企業の格差はひろがる。日本には九百万台におよぶ保有台数があるが、年間の販売は一〇〇万ないし一二〇万台程度である。九〇〇万を一二〇万で割れば七・五、つまりユーザーは平均して一台の車で七年半は乗っている勘定になる。こんなことはない。新規需要にプラス代替え促進、このような問題をよく考えて商圏の拡大につとめ、お客さまの喜ぶ近代的な店づくりをしていただきたい。



2月からスタートするトレール杯争奪モトクロス選手権のカップと用品類が展示された関東会場。



▲今春発売予定の新商品の発表も行なわれました

威勢のよい鏡開きを行なうのは右よりヤマハ和歌山早川さん、ヤマハの杉山重役、京都丸栄商会さん。関西会場



もちろんこれらを強力に、効果的におしすすめていくために、ヤマハ発動機としては、(1)魅力ある商品開発を徹底して行なう。2&4をベースに、ヤマハは最大限に技術力を発揮していく。そのために、ヤマハでは不況といわれる本年においても積極的に設備投資をしていく。4サイクルのバイプレス機構や特許の燃料噴射装置など、魅力ある商品は次々と開発されている。

(2)レジャーバイクを含めオートバイ、スノーモビル、ボート、船外機など、ヤマハ製品全般についての需要を高め、市場のリーダーシップを発揮する政策も用意した。

——等々、共に手をたづさえて繁栄への道を歩む決意を示して熱烈な拍手を浴びました。

このあと二輪車業界の推移、'72ヤマハの営業政策がスライドにより説明され、二輪車の楽しさを発見し、需要の普及をめざした「トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズ」および「ヤマハブランドスポーツフェスティバル」の新行事が紹介されました。

つづいて伴野支店長がフレンド店に望むものと題して挨拶を行ない政策徹底のためのご協力をお願いしました。

今年発売が予定されている新商品の紹介のあと会場を移して懇親パーティーが催され、芸能人の活気あふれるステージもあって、和気あいあいのうちにも試練の'72年を乗り切る意気盛んなヤマハフレンド店新年総会でした。



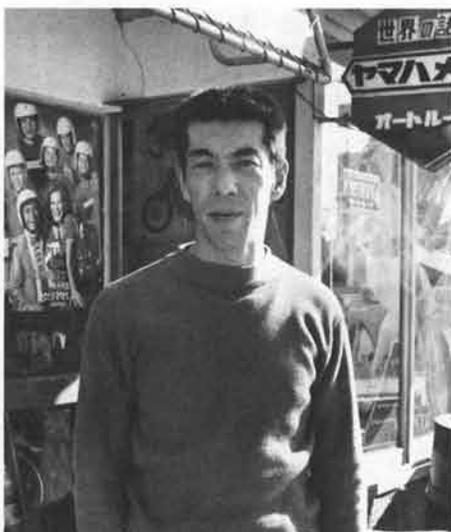
合格率・実売率ともに90%以上!! ありがとうヤマハ原付免許教室

業界あげての交通安全活動がスタートした72年。ヤマハ運転免許教室の三年間にわたる実績が、大きな注目を集めています。

とくに、安全運転推進委員会の主催する原付免許教室には、出張試験が行なわれるようになるため、その事前講習としてのヤマハ原付免許教室は、さらに効果も高まってくるというわけです。

この原付免許教室で、合格率は90%以上とお客さまにも喜ばれ、販売実績もまた90%以上と、驚くべき成果を上げてお店の実績も大巾に伸ばしている長野県飯田地区のフレンド店さんをご紹介します。

アフターフォローで
実売率一〇〇%



三幸モータース・松村幸男さん

「うちは昨年の5月に第一回の原付免許教室を開いたんですが、集まった人が四十三人、三十七人が合格して、実売に結びついたのが三十四台、合格者の92%ですね」と開口一ばん景気のいいデータを披露してくれたのは、天竜川をはさんで飯田市と向いあっている豊岡村のヤマハフレンド店・三幸モーターズのご主人・松村幸男さん。

このように非常に高い合格率、また実売率は、ここ長野県飯田地区では、特にめずらしいケースというわけではないようですが、まずは、三幸モーターズさんの免許教室大成功のカギをたずねてみました。

部落の有線放送を利用した受講生集め、区

農協の貸付制度を紹介して

豊岡村から車でさらに山間部に入ると喬木村、ここは氏乗、大和知、富田の三部落五〇戸からなる村で、オートバイ販売店は、木下モーターズさん一軒という所。

木下さんでは、二回にわたり、一二〇名を集めて原付免許教室を開講、一一八名を合格させ、もつかのころ半数の方が、メイトを生活の足として利用しています。

「残り50%のお客さまも、何回も訪問していろいろと事情をたずねてみると、購入する必要はあるんですが、経済的な問題で購入できないているお客さまが多いんですね、そこで農協の団体貸付制度の利用を紹介して活用してもらっているのです」

民館を利用しての教室開講、会費はテキスト代二百円、(このうち50円ぐらいをお茶とお茶菓子代に割当て)受験日の2〜3日前に復習会を再び開講、受験申請の一かつ代行、試験日はバスの時間を連絡して試験場へ案内といったPRから合格までの指導は、この地域の免許教室の共通したパターンですが、三幸モーターズさんの特筆すべき点は、合格後のお客さまへのアフターフォローの完璧さにあります。「試験の合格発表を見て、合格したお客さまを調べ、その日のうちに訪問予定を立ててしまいます。それに従って一晩に二〜三軒ぐらいの割で合格したお客さまの家を回ってセールスするわけです」

「お客さまも、免許教室で免許をとらせてもらったからという感謝の気持を持ってくれるので、一回でOKという人もずいぶんいました。もちろん長期月賦の人もいます。」
おかげで、昨年度の総売上げの八〇%は原付免許教室の成果によるといいます。「さらに合格したお客さまが、家の子供にもとか他所の人にもと紹介してくれたのも含めれば、一〇〇%どころか、二〇〇%ですよ、それに免許教室を開いていない、よそのお店のお客さまも拾え、あとの商売にも結びついてきたしともかく拡販のきっかけをつくる意味だけでも原付免許教室は絶対ですよ」というほどの大成功ぶりです。

71才でも らくらく合格



71才ますます元気な福沢さん(左)と、木下モーターズ・木下陽夫さん

福沢丑造さんは、明治35年生まれの71才。木下モーターズさんの免許教室で免許をとった人の最年長組の一人です。

「テキストは一回見ればわかるし、講師の人もはつきりていいい、なにもむずかしいこととはあらんよ」

「メイトだつて、お宮で2〜3回まわっただけで、今じゃ自転車の方がおっかない」というほど。なにしろ試験当日、合格発表までの間に絶対受かったと、街に出てイッパイやってくるほどの元気、メイトで山間部をらくらくと走りまわっています。

すでに二組、十名の方が、このシステムで
メイトを購入されましたが、この場合でも木
下モーターズさんでは、このグループ購入の
説明会をひらいたり、おくさんがお客さまの
書類手続きの代行を行ったりと熱の入れ方
もひとしおです。

グループ販売といえば、木下さんではす
でに購入された約六〇名のお客さまの場合も、

市街地では事情も二変

三幸モーターズさん、木
下モーターズさんともに、
非常に高い合格者と販売実
績の結びつきを示していま
すが、この二店に共通した
条件は、アフターフォロー
の完璧さにありますが、そ
れにもまして強いのは、お
客さま側のお店に対する感
謝の気持です。そして、こ

の二店の環境が、ほとんどが村部の農家を中
心としていることも見逃せません。
というのも、市街地それも新興住宅地の多
い地区では、実売率への結びつき方の事情も
だいぶ異なってきました。

たとえば、周囲を新興住宅地に囲まれた、
飯田市松尾の松浦自動車さんでは、お客さま
とお店という連帯意識がうすく「免許をとら
せてあげた、こんなにしておいたという考え
ではまったく通用しません」というわけで

す。

「ですから、免許教室を効率よく生かすた
めに、一応合格後は購入予定のあるお客さま
に限って受講生を募集したわけです。それで
も、合格された方が、すんなり購入とはなか
ないかないものです」

「やはり訪問計画をきちんと練って、アフ
ターフォローを完全に行なわなくてはダメで
すね。いくら購入契約をしたお客さまでも、
次の攻めがなければ、実際問題すぐには販売
には結びつかないものです。ですから受講生
集めも、合格後訪問できる範囲の人数に押え
ることが理想でしょう」

「というように、村部と市街地とか、古
くからの街と新興住宅地というように、お店
の商圏による、お客さまとお店の意識的な結
びつきの変化というものは、どこのお店にお
いても十分に認識しておかなければならない
ことでしょう。」

逆に、どんな場合でも共通していることは
やはりアフター・フォローの重要性です。

お客さまは語る「メイトに乗って生活二変」

では、ヤマハ原付免許教室で免許を手にし
たお客さまの声は？ 以下はいずれも高森町
の熊谷モーターズさんの免許教室を終了した

(いままでの総受講者数約二三〇名、90%以
上の合格率はもちろん、そのうちの90%近く
は女性、そしてさらに女性の70%ぐらいが中
年のご婦人というところ)方たちのナマ

の声です。

原 うめ子さん(36才)

「私のところは、街まで出るのに朝、昼、晩
の三便しかバスがないので、メイトは完全に
生活の必需品です。でも、なかなか自分で勉
強して免許とる気にはなれませんでしたア。
教室が終ってから試験までは、どこ行くに



ストーブを囲んで楽しかった免許教室を語りあう、前列右から寺沢さん、唐沢さん、宮田
さん、原さん。後列右は熊谷さんご夫妻とセールスマンの片桐さん。



女性が目立つ飯田地区のヤマハ原付免許教室。

もテキスト持って、ひまさえあれば眺めていました。おかげで今では、これまで半日がかりだった子供の学校の参加日も、早くかえってひと仕事できるほどのです。』

唐沢武子さん（27才）

メイトを先に入れちゃったんで、一生懸命勉強しました。おちたらはずかしいんで、内職をほっといても勉強したほどです。おかげで、本試験の方が楽でしたヨ。

うちのおじいちゃんなんか、一カ月間大好きなテレビも新聞も見ずにテキストばかり

“どうしても免許とってメイトに乗るんだ”って一日おきに熊谷さんに通ってたほどです。

宮田利子さん（37才）

前にも免許持ってたんですが更新わすれて切れちゃいました。前の時三回目で受かったんで、今度も気おくれしてたら有線で熊谷さんの免許教室があると聞いてすぐ受けたんです。テキストは判りやすいし、やっぱり学校ですネ、ありがたいもんですワア。

免許教室がなかったら、今でもボロ自転車でもトコトコ走ってたでしょうネ。いまじゃ寒くともメイトで飛んでっちゃいます。

寺沢清一さん（57才）

教室もそうだし、テキストもだけど試験に必要なことばかりか、街を走るのに必要な知識がもり込まれているので、免許とってから

も楽ですね。こんどは、ぜひ自動二輪とって

最後に、飯田地区の免許教室のインストラクターを一手にひきうけ、このような好結果を生んだ影の力ともいえる特約店・飯田モーターズ平沢営業部長は――

お客さまの要望と販売店さんの考え方がピッタリ合致

ここ飯田地区は、山間部が多いうえに、過疎でバスの便が減ったり、値上がりしてるんです、そこで当然お客さまはメイトのような乗り物が必要になってくるわけですね。

また販売店さんは、免許教室のような販売にすぐ結びつく企画は、販促のメドが立つという事でやはりやりやすいのでしよう。それに女性が多いので、販売も教室以後伸びやすいですしネ。

お客さまの方では、口コミで『ヤマハの教室に行けば受かるヨ』とどんどん広まっていますしネ。

お客さまの要望と、お店の販促条件が、まさに免許教室でピッタリ合致したというところですね。

90ccぐらいに乗ってみたいネ。

——というようなお客さまの感謝の声中で熊谷さんは、『やはり実生活では、本を読んで勉強するという習慣は、年をとるほど忘れちゃいますから、免許教室は必要ですネ絶対。うちの場合は、合格率は非常に高いですけど、合格した人がすぐ乗るようになってくればそれはありがたいけど、そうじゃなくてもいいという気もします。それでもお客さまが新しいお客さまを呼んでくれて、効率は決してわるくはありません。』と免許教室の社会性も大きく活かしています。

そして、この結果は昨年度、この地区第一の販売実績となってみごとに表われたのです。

つちやうし、お客さまの要望と、お店の販促条件が、まさに免許教室でピッタリ合致したというところですね。

二年間で四〇店が開講、一、八六八人が参加して、91%の二、五一〇人が合格、うち七八〇名が新車を購入され、残りの方も30%が、すでに納車することになっていきます。そして残っている人のため、毎月二〇日と日を決めて、うちで各お店のお客さまを集めて教室を開いています。

——というわけで、いまでは飯田地区の月例になっていくヤマハ原付免許教室、お客さまにも、いつまでも、長い目で続けてほしいとの声しきりで、合格率、実売率ともに90%以上、もなるほどとうなづけるところです。

販売実績“日本チャンピオン”

こんにちは……
ヤマハ
……です

神奈川県横浜市●野口モータース

すでに第1級のライダーもまじえ、すべての従業員さんがレースに参加する



★レースの栄光が商売に反映

野口種晴さん(38才)——オートバイのレース界では、あまりにも有名な存在です。日本一強いレーシングチームとして知られる「スポートライダース」の主宰者であると同時に、ヤマハスポーツ店「野口モータース」の経営者でもあります。

日本のアマチュアレースの揺らん期に行なわれた「富士登山レース」「浅間火山レース」で、ヤマハの勇名をとどろかせ、その後、世界グランプリロードレースにも出場した名ライダー。

スポートライダースにあつては、本橋明泰、三室恵義、鈴木忠男などの名選手をぞくぞく育て上げ、日本のレースのレベルアップに大きく貢献しています。

レースの栄光と、そのかげにある信頼される技術力がものをいって、昨年のヤマハオートバイの販売実績がなんと日本一。しかもその大半を二五〇cc以上のトレール、スポーツで占め、販売競争でも日本チャンピオンの座を占めました。

業界生活二十二年。野口モータースを開店させてからも早くも八年。その間、先んじてレースに打込んできた努力が実を結んだのです。

★競技車は三分の一

「販売が伸びたのもレースに力を注いだおかげです。昔から自分でも乗ってたし、その



明るい新店舗の真中で、チューニングアップされたレーサーが技術力を誇示。



二階の事務所。商談も一〇〇%近くが成立する。

後、いろいろな選手たちが、レースをつうじて宣伝してくれたし、うちでチューニングした車は、わりあい成績がよいということでお客さまから信頼していただけるようになりました」

昨年販売したヤマハオートバイのうち、半数以上がDT、RTのトレール車。しかしレース用のチューニング車は、ロードレース用、モトクロス用を合わせて全体の三分の一ぐらいで、三分の二近くは、レース用以外に使われているお客さまを獲得しているのです。

いいかえれば、ツーリングその他の用途にオートバイを使用する人びとも、レースをつうじて、野口モータースさんの信頼度を評価しているわけです。

★お客さまの理解のもとに

「レースに勝つことは、すばらしい宣伝になります。レースを主体に商売をしていくのは、現状では、大変なことです。レース自体で利益を上げることができていません」

そういう野口さんですが、レースのお客さまに対しても、決して過剰サービスをしていくわけではありません。

「よい技術なら、高くても買ってくれ」という信念をつらぬいてきました。

スポーツライダースに所属する選手だけでも四十人をこえるほど。その他、お客さまによって組織されているレーシングクラブやツーリングクラブも多数あり、とても、こまかい援助はゆきわたるがありません。

お客さま同士、自主的にモーターススポーツを楽しむ、ときには相談や雑談に、野口モータースさんを訪れるといった間柄です。

野口モータースさんのセールス担当者は野口さんただ一人。そのかわり、サービスに当たる従業員さんは十人もいます。技術を誇る野口モータースさんらしい構成です。

そのかわり、お客さまの方から車を買ってきてくださる。修理の車もお客さまの方からトラックで持ち込み、引きとりにみえる。といった習慣が、早くからついているのです。

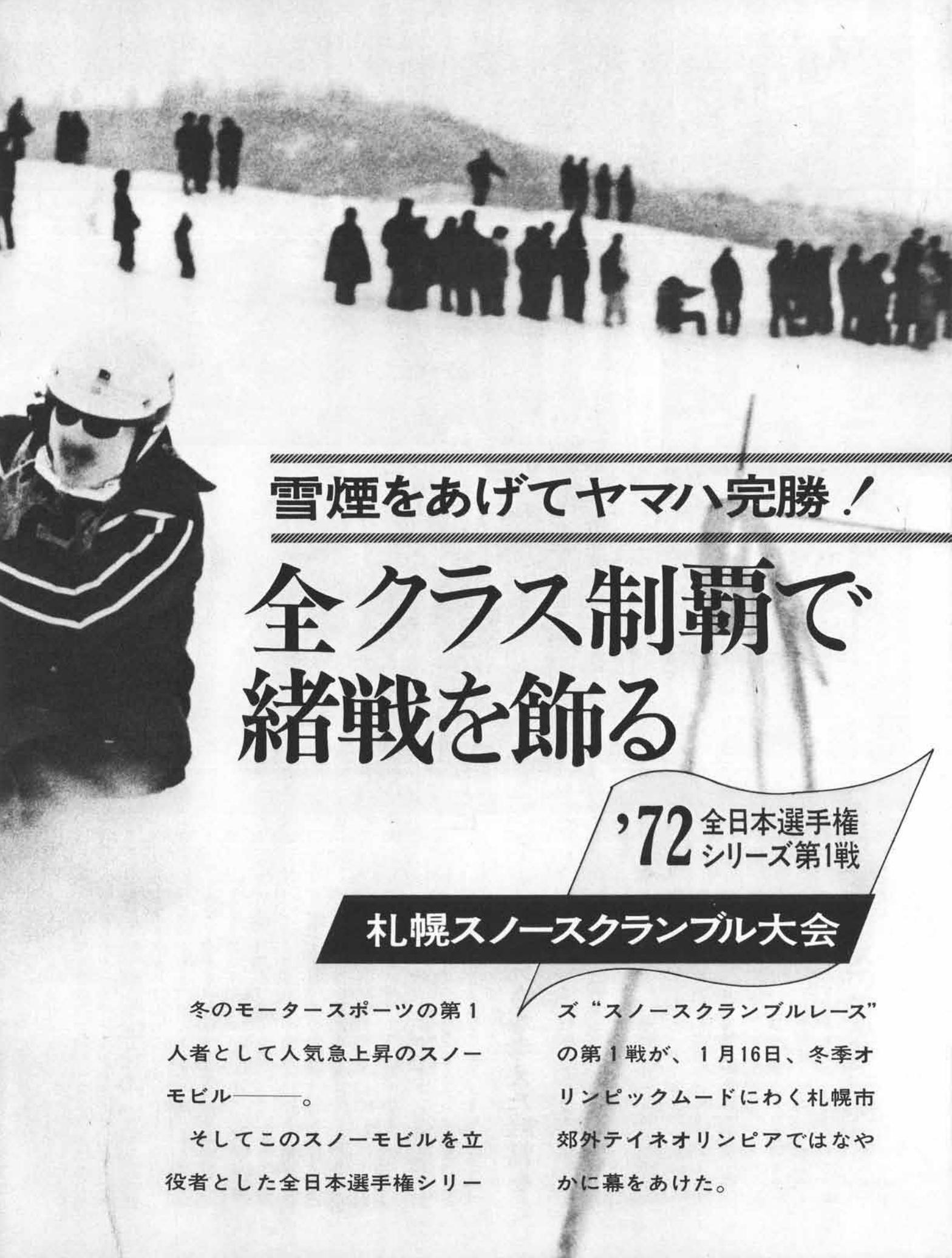
「例えば東京まで売込みに行き、納車に行くとしたら、人件費やガソリン代を含めて一万円近い経費がかかります。それよりも、ヘルメットをひとつ、サービスしたほうが、喜ばれます。だから、お客さまに事情を説明して、遠方の場合には、三台ぐらいまとまってから納車に行くことにしています」

★一歩先きを考えた経営を

お店によって、いろいろな行き方がありますが、このように積極的、効率的な商売が野口さんの特徴です。

そのかわり、つねにこれからのレジヤールの傾向を早めに見通し、研究する。よそより一歩前進して、新しい需要をつくり上げる努力をする。こうした姿勢を持ちつつづけているのです。

昨年十一月、野口モータースの新店舗が完成しました。これを契機にスポーツ用品やメイトをはじめとする実用車の売行きまでが伸びています。しかし、あくまでも「レースの野口モータース」として、個性を持った経営をこころざす野口さんです。



雪煙をあげてヤマハ完勝！

全クラス制覇で 緒戦を飾る

'72 全日本選手権
シリーズ第1戦

札幌スノースクランブル大会

冬のモータースポーツの第1人者として人気急上昇のスノーモビル——。

そしてこのスノーモビルを立役者とした全日本選手権シリー

ズ“スノースクランブルレース”の第1戦が、1月16日、冬季オリンピックムードにわく札幌市郊外テイネオリンピアではなやかに幕をあけた。



400cc級ですばらしいテクニックをみせた丹治章選手（磐梯マリンレーシング）

やったぜ！ おなじみのヤマハ・トリオ。右から300cc級、オープン級の2重勝をなしとげた青木雅和、オープン2位大月信和（ともに東京トレールメイツ）、400cc級優勝の丹治章（磐梯マリーンレーシング）の3選手。



レース結果

●'72全日本選手権シリーズ第1戦・札幌スノースクランブル

300cc	400cc	オープン
1. 青木雅和(ヤマハ)	1. 丹治 章(ヤマハ)	1. 青木雅和(ヤマハ)
2. 丹治 章(ヤマハ)	2. 青木雅和(ヤマハ)	2. 大月信和(ヤマハ)
	3. 大月信和(ヤマハ)	3. 丹治 章(ヤマハ)
		4. 米倉征三(ヤマハ)
		5. 高橋道雄(スズキ)
		6. 小田切信雄(スズキ)

●'72北海道新聞社杯争奪・全道スノースクランブル

300cc	400cc	オープン
1. 金崎武士(ヤマハ)	1. 金崎武士(ヤマハ)	1. 桶田 進(ヤマハ)
2. 桶田 進(ヤマハ)	2. 桶田 進(ヤマハ)	2. 金崎武士(ヤマハ)
3. 矢野俊明(ヤマハ)	3. 亀井慶一(ヤマハ)	3. 亀井慶一(ヤマハ)
4. 森田 敏(ヤマハ)	4. 榊 博明(ヤマハ)	4. 市川君夫(スズキ)
5. 坂井輝雄(ヤマハ)	5. 津島勝明(ヤマハ)	5. 矢野俊明(ヤマハ)
6. 津島勝明(ヤマハ)	6. 千葉 斉(ヤマハ)	6. 藤本 博(ヤマハ)

レースは三〇〇cc、四〇〇cc、オープンの三クラスで、それぞれ全日本選手権をかけたほかに、北海道新聞社杯をかけた道新杯争奪戦も組まれ、延べ五十二名の出場者を数える盛況ぶり。コースはスタートからゆるい勾配を登って左にまがる一周約一・七キロのオーバルコースで、ここにヤマハをはじめスズキ、共立などのマシンが第一戦のタイトルを競った。

心配されていた雪も、前日の降雪があつてまずは絶好のコンディション。当日も小雪がちらつくという天候であつたが、地元ファン

やオリンピック関係の外人が見守る中で激しい熱戦が展開された。

結果は、別表のとおりヤマハ勢の圧勝でさすがスノーモビルのパイオニアと、賞賛の声を浴びたものだが、各地のスキー場やその近辺につくられて好評のスノーランドでみかけるレンタル・スノーモビルの人気ぶりからみて、実用はもとより、今後はウィンタースポーツの花形としてスノーモビルの市場も大きく拡大されていくものと、その実感をつよくしたものである。

なお、全日本選手権シリーズは四戦で、第二戦は一月三十日に新潟・石打後楽園スキー場、第三戦は二月十三日宮城・鳴子温泉鬼首スキー場、第四戦は二月二十七日岐阜・ひるがのスノーサーキットで行なわれるほか、東北選手権、関東選手権、中部選手権など、地区大会のシリーズ戦も組まれている。

また今号表紙うらにもあるように、スノーモビル教室や日本交通公社のエースなどもあつて、スノーモビル・ファンは日を追つてその数を増している。



スノースクランブル^{★★}

COLOR HIGHLIGHT

雪上に競うスピードと技術

人気、実力ともにピカールのヤマハスノーモビル。今回の全日本選手権シリーズ第1戦におけるはなばなしい活躍ぶりは、2年連続チャンピオンへの力強いスタートである。



重心を内側に、スピードをのせてのコーナリング。操縦性もピカーだ

強力マシンが勢揃いした雪のパドック

トラックが雪を噛み、急加速



それッ、
スタート

スノースクランブル★COLOR HIGHLIGHT

選手宣誓。昨年度チャンピオンの大月選手



雪煙をあげて、
スピードはさらに増す

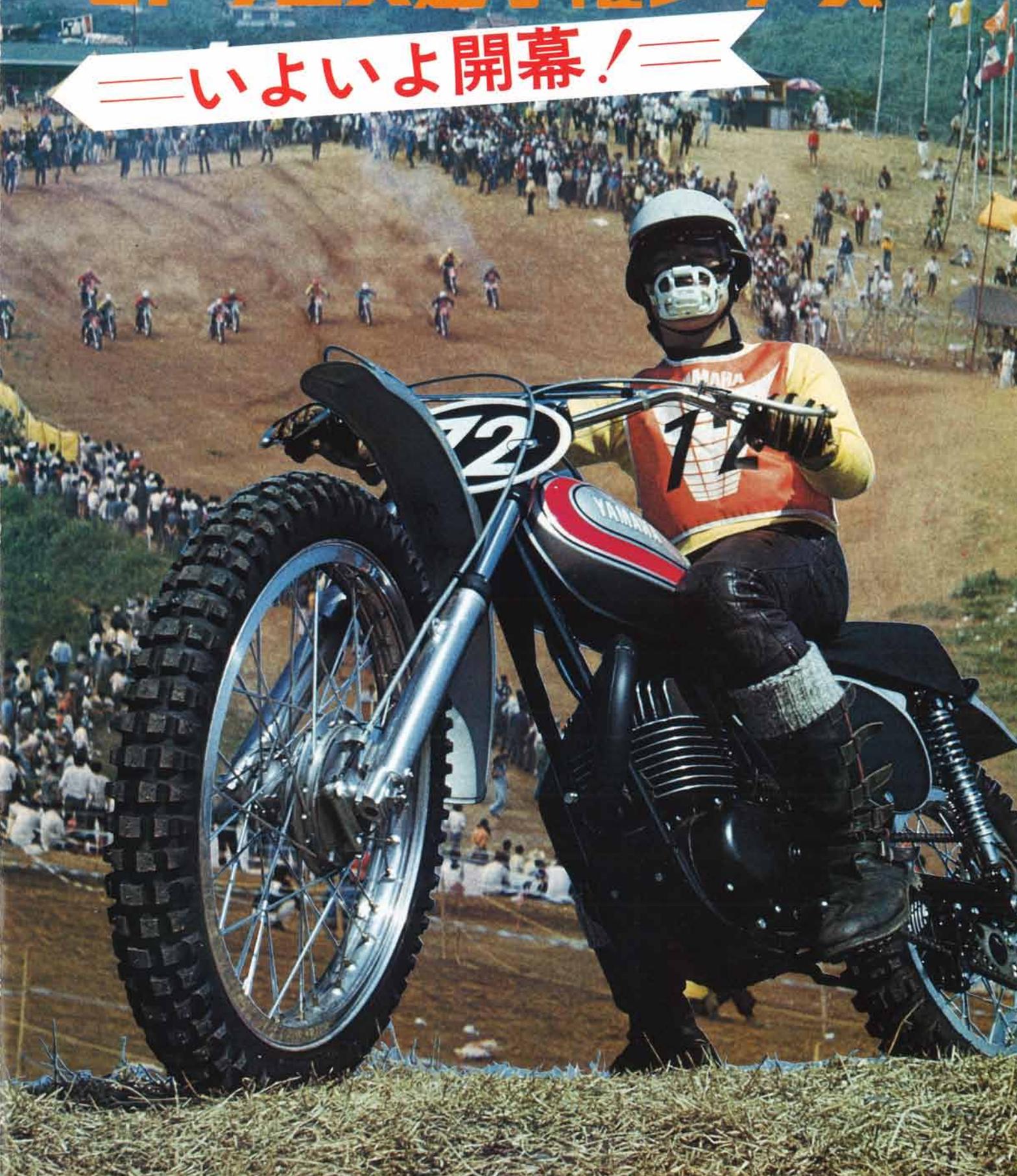


混戦の第1カーブはヤマハ、ヤマハ



トレール杯争奪 モトクロス選手権シリーズ

いよいよ開幕！



YAMAHA

モータースポーツの世界に新風を吹き込む「トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズ」が、いよいよ各地で開幕します。

“楽しさと安全”をテーマに、需要創造活動を推進するヤマハが、

この企画を

●お店に

役立ててください

モータースポーツ人口の拡大を図って展開するシリーズ戦です。

この企画をお店の業績アップに大いに活用していただくとともに、業界の繁栄のために、ご協力をお願いいたします。

杯争奪モトクロス 選手権大会

トレール教室の成果もあって、国内のモトクロス人口は増大の一途をたどっています。

これらモトクロス愛好者に、もつともつと、出場の機会を与えるとともに、レースに関心を持ちながら、まだ出場したことのないヤングにも、どんどん参加してもらおうというのがトレール杯争奪モトクロス選手権シリーズの狙いです。

だから、市販車レースもあればミニレースもあり、はじめての人でも気軽に参加できる内容です。

一方、ベテランには、セニアライダーと一緒に走って、技術をみがくチャンスがあるなど、巾広い層が楽しく参加できる催しです。

地方によって、相違はありますが、シーズン開幕早々の二月から十月にかけて、全国八ブロックごとにシリーズ戦が展開され、各地にチャンピオンが誕生します。



トレール

モトクロス選手権
トレール杯争奪

シリーズ
こうすれば販促に結びつく

★受付窓口になつてください

あなたのお店が窓口になつて、トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズの出場希望者の受付を行なつてください。

申込みの締切りは、原則として開催日の一週間前ですが、例外として、当日の受付も認めます。

申込書は、大会実施拠点（ヤマハ特約店、営業所、販売会社）担当者が、まとめて受理いたします。そして、ただちに競技者ライセンスを発行します。

フリーのお客さま、ヤマハ以外のお客さまの出走も受付けて、新しいお客さまとの接触の機会をつくってください。

★トレール教室の効果を高めます

これまで、モトクロスに出場したくないお客さまにも、参加を呼びかけてください。

こんなに気軽にモトクロスに入門できるチャンスは、ほかにはありません。

選手権シリーズと並行して、トレール教室を開催してください。オフ・ロード走行の基本を身につけることによって、

モトクロスに挑戦する意欲を燃やすヤングがふえるでしょう。

★スポーツ好きのヤングをお店に

トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズは、モータースポーツの世界を広げ、新しい需要を創造します。

この催しをつうじて展開されるお店のスポーツ活動は、スポーツを好むヤング層をお店に引きつけます。

★お店のイメージに

この催しへの積極的なご参加によって、ヤングに理解のあるお店、モータースポーツを推進するお店としてのイメージが強まります。

★クラブをつくるチャンスに活用

選手権シリーズに参加するお客さまを中心に、スポーツクラブを結成するチャンスです。すでにクラブをお持ちのお店には、それを強化するのに役立ちます。応援団も組織してください。

★特別セールやSL活動に

あなたのお店のトレールランドでもトレール杯争奪モトクロス選手権レースが開かれることでしょう。観戦する会などを催して、お客さまをSL活動に近づけてください。お店との密着度もますます。

★ギットパーツ

わずかな手間で、ヤマハトレールをモトクロスサーに改造できるギットパーツ（純正ヤマハチューニングパーツ）が豊富にそろっています。お店の売上げ増強にご利用いただけます。

★用品の売上げを伸ばせます

スポーツレジャーの雰囲気につつまれたお店では、用品類がよく売れます。ヘルメット、ゴッグル、ライダース・ウェア、手袋、シューズ、そして各種のアクセサリーまで。「オートバイ用品はオートバイ販売店で」というお客さまがふえています。



START



レースの概要

トレール杯争奪

モトクロス選手権シリーズは

このように開催されます

全国八ブロックで

開催されます

ミニのモトクロスも

開催

〔地区ブロック〕

全国を八ブロックにわけ、それぞれ六戦から九戦程度のシリーズ戦を開催します。

〔期間〕

モトクロス・シーズンたけなわの二月から十月にかけて開催されます。

〔会場〕

ヤマハトレールランド・常設モトクロス場で開催されます。

〔種目〕

なるべく多くの人が参加できるように、五〇cc級レースからオープン級レースまで、多彩です。
スタンダード車によるレースや、楽しいミニバイクのレースもあります。もちろん、ヤマハ以外のミニバイクも出場できます。

☆☆☆☆

＊お店次第で
企画も生きる



静岡県熱海市
沢口商会
沢口 恒康さん

いくら、いい企画の催しをやってもらっても、これを積極的に生かせるかどうかは、それぞれの販売店の営業方針にかかっています。うちの場合は、以前からモトクロスをフルに活用してきましたから、これの延長ということになります。

まあ、これからの業界のすずみ方として、アメリカの販売業者がやってきたように、モータースポーツ熱が上ってきた時点で、こういう企画を推進するのはよいことだと思います。

トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズに参加する層は、MFJやMCFAJの選手権レースとちがって、どちらかというと、初心者が多く参加するようになるでしょうね。だから、モータースポーツの底辺の拡大には、すくく役立つのではないのでしょうか。

きよ年の動向をみますと、モトクロスに参加する初心者クラスがかなりふえています。また、販売店側もかなり協力する傾向が強まっています。

こうしたムードは、積極的に盛り上げることによって、さらによくなるでしょう。トレール杯モトクロスによってかもし出されたムードが販売につながるのには、二、三ヵ月先きになるでしょう。たとえ半年先きになつたって、いいじゃないかと、わたしは考えます。



Finish



はじめての人も
気軽に参加を!

「出場者の資格」

どなたでも参加できます。モトクロスの出場経験のない人にも参加を呼びかけてください。

「ライセンス」

レースに参加する場合は、トレール杯争奪モトクロス選手権大会（TCMS大会）事務局発行のライセンスが必要です。

「ライダー区分」

ノービス、ジュニア、エキスパート・ジュニアの三段階に区分されます。MFJまたはMCFAJに加入している人は、これらの競技団体で認定されているランクとおりの区分となります。ただし、両方の団体に所属していて、それぞれのランクが異なっている場合は、上級のランクを採ります。

会場はこちら……案内板



☆☆☆☆

ヤマハ以外の車でも
出られます

「出走車の規定」

銘柄を問いません。市販されているオートバイであれば、すべて参加できます。

「参加料」

一種目につき、出走料一、〇〇〇円を基準とし、このほかライダー保険四〇〇円が加算されます。

只今のレースは……



☆☆☆☆

表彰台……
収納箱兼用



＊お客さまが
待っていた!



岩手県花巻市
桜田モーターズ
桜田 耕司さん

うちではヤマハのお客さまが多いので、ヤマハにモトクロスを主催してほしいという要望が、お客さまの間で高まっていたところで

す。
他のメーカーの主催のモトクロスに出場しても、車の銘柄がちがうから賞品をもらえないというので、不満なお客さまもあつたわけです。

モトクロスが好きなお客さままで結成している花巻SSSクラブのメンバーが三人もランキング入りしているほどの好成绩。おかげでモトクロスが店の宣伝になっていることは事実ですが、いろいろ大変なことも多く、これ以上、モトクロスに力を入れまいと思つたこともありました。とにかく、毎週のようにレースに出ているんですから。

改造車で苛酷なレースに出ると、どうしても故障をしがちです。でも、最近では、ほとんどの故障を自分で直してしまうお客さまもふえたのと、トレールランドスペシャル250MXのように、本格的なモトクロッサーとして組み立てられるマシンが出てきたので、これからに期待しています。

それに、以前は、高校生などが、家の者にかくれて出場しなければならなかったモトクロスも、最近では、すっかり一般の認識が高まり、家族ぐるみで応援するような傾向です。うちのお客さまも、レースに出場する人のために、毎回、大勢で応援に行くなど、盛り上りをみせています。



YAMAHA

地区チャンピオンが誕生します

「最優秀選手の決定」

シリーズ戦をつうじて、もつとも成績のよかった選手を各クラスとも六人ずつ表彰します。一位の選手には、もちろん地区チャンピオンとして、トレール杯が授与されます。

「総合得点の採点法」

有効得点制度とし、五戦を有効とします。だから、シリーズ戦のすべてに参加できなかった選手でも、チャンピオンになるチャンスは十分にあります。

《レースの種目》

ライセンス		ノビ	ジュニア	エキスパート ジュニア
スタンダード車	ミニ 50cc			
	ミニ 60cc			
	100cc以下		—	—
	101cc以上		—	—
改造車	50cc		—	—
	90cc			—
	125cc			
	250cc			
	オープン			

上位の選手は ヤマハ・グランド・ スポーツフェスティバル に優待参加

スポーツレジャーの祭典「ヤマハ・グランドスポーツ・フェスティバル」が八月五日、六日の両日にわたって、はなやかに開催されます。モトクロス、ロードレース、ジム・カーナ、安全運転コンテスト、オートキャンプ大会…と、ヤマハ車・ファンのための行事も盛り沢山です。

「トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズ」で上位の成績を収めている選手は、この「Y・G・S・F・モトクロス大会」に優待参加できます。

*モータースポーツの 底辺を広げる



静岡県清水市
三光モーターズ
遠藤 正己さん

この辺は、比較的モトクロスが開かれる回数が少ないので、トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズを機会に、レースに出場する人がだんだんふえてくるのではないのでしょうか。

とくにミニレースやスタンダードレースもあるなど、種目を排気量別にこまかく分けてくれれば、モトクロスには出たいけど、いまままで二の足を踏んでいた人々も出場すると思いますね。

この催しが、モトクロスは初めてという人にも、どんどん参加してもらおう方針だということも、よく説明すれば、スタンダード車で出場する人もかなり出てくると期待できます。トレール教室とのつながりですが、本来、不整地を安全に走行する技術を学ぶ教室で、ツーリングや、ふだんの安全運転に役立てているお客さまが大半です。

なかには、トレール教室の経験をモトクロスに生かしてみたいという人も出てくるでしょうね。

モトクロスがさかんになれば、用品の売上げにも多少、影響はあります。直接レースに出場しない人でも、見て、かつこよければ、いろいろ身につけたり、車につけたりしますがりますからね。

競技規則もバッチリ



会場のムードをいやがうえにも高めるのほり

スマートで行動的な
競技役員ユニフォーム



各種の案内板

米楽しく明るいとトレール杯に



宮城県柴田郡大河原町
トレールショップ 武田
武田 敏秀さん

トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズが、ヤマハの主催でありながら、出場車をヤマハの車だけに限定しないそうですね。その辺をオープンにしたところを、強く打出してほしいですね。

モトクロスといえば、限られた人しか出場できないというイメージが、まだ強いですが、ミニレースやスタンダード車によるレースも行なうということで、新しく興味を持つ人も出てくるのではないのでしょうか。

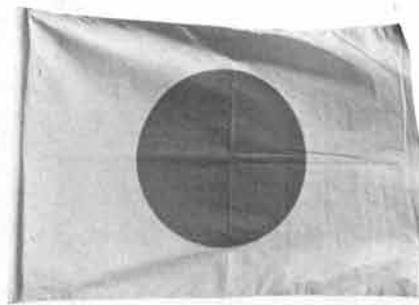
ミニレースは危険性が少ないのでいいのですが、スタンダード車のレースとなると、自分のペースをつかめない人もかなり出場しますから、事故が起きないよう、運営には十分気をつけてもらいたいですね。

それから、レースのPRの方法ですが、改造車にもスタンダード車にもかたよることなく、ベテランから初心者まで、幅広い層に呼びかけるような方法をとってもらいたい。また、スケジュールは早目に発表してもらいたいですね。予定をたてる都合もありますから、こんなことをいうのも、レースを成功させたい気持からです。

とにかく、明るく楽しいレースになりそうな気がします。

パーツや用品は、レースがあると、よく出ますね。ヘルメットや、そのツバ、シューズなどのモトクロス用品はもちろんですが、オイルなどもモトクロス用はいいにおいがあるというので、スタンダードの車にも入れる人もいます。

自分はレースに出なくとも、レースに刺激されて、カッコだけは整えようという人も出てきます。



▼トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズ(TCMS)2~3月のレースカレンダー

月・日	競技会	会場	主催者	連絡先
2・13	TCMS 三重第1戦	トレールランド三重	(株)第一自動車	(0593)31-7321
20	TCMS 愛知第1戦	トレールランド愛知	ヤマハ発動機岡崎営業所	(0564)21-7131
20	TCMS 岐阜第1戦	トレールランド岐阜	" 岐阜営業所	(0582)72-2110
27	TCMS九州選手権第1戦	唐津トレールランド	" 九州支店	(092)41-3606
3・5	TCMS 三重第2戦	トレールランド三重	(株)第一自動車	(0593)31-7321
5	TCMS 静岡第1戦	トレールランド朝霧	ヤマハ静岡	(0542)55-2175
12	TCMS 中国選手権第1戦	トレールランド宇部	佐々木モータース(株)	(0836)21-8181
12	TCMS 四国選手権第1戦	トレールランド高松	ヤマハ東四国 高木兄弟商会	(0878)61-8787 (08752)5-4147
12	TCMS 九州選手権第2戦	トレールランド星野	ヤマハ発動機九州支店	(092)41-3606
19	TCMS 関東選手権第1戦	トレールランド茨城	トレールランド茨城事務局	(0292)24-4622
19	TCMS 愛知第2戦	トレールランド愛知	名古屋北営業所	(052)913-2121
19	TCMS 岐阜第2戦	数河高原	名古屋支店高山出張所	(0577)32-5026

雪のある北海道や東北ブロックでは、トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズのスタートも四月から行なわれますが、はやくも二月に第一戦を予定している地区もあります。

中部ブロックでは、県別にシリーズ戦を行なうことから、各クラス上位六人ずつを集めて、中部ブロック大会を開き、チャンピオンを決めるという変則的な形をとっています。

二月、三月のスケジュール決まる



紋別郡雄武町/小野モータース
小野 徳一さん

＊トレール教室と 並行して開催を！

新年早々、モトクロスの練習中に足をいためたんですが、トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズには、お客さまと一緒に出場しますよ。
なにしろ、わたしもトレールランド・スペシャル250MXを一台おろして、練習してるんですからね。
ことは、モトクロスがますますさかんになるでしょう。



長野県駒ヶ根市
伊南モータース
中坪 達雄さん

＊わたしも250MXで 参加します

これまで行なわれていたモトクロスレースは、どちらかというと興業的な色彩が強く、われわれ販売店としては、もつと、お客さま

競技をスムーズにする各役員の腕章



レース中のライダーをコントロールする信号旗

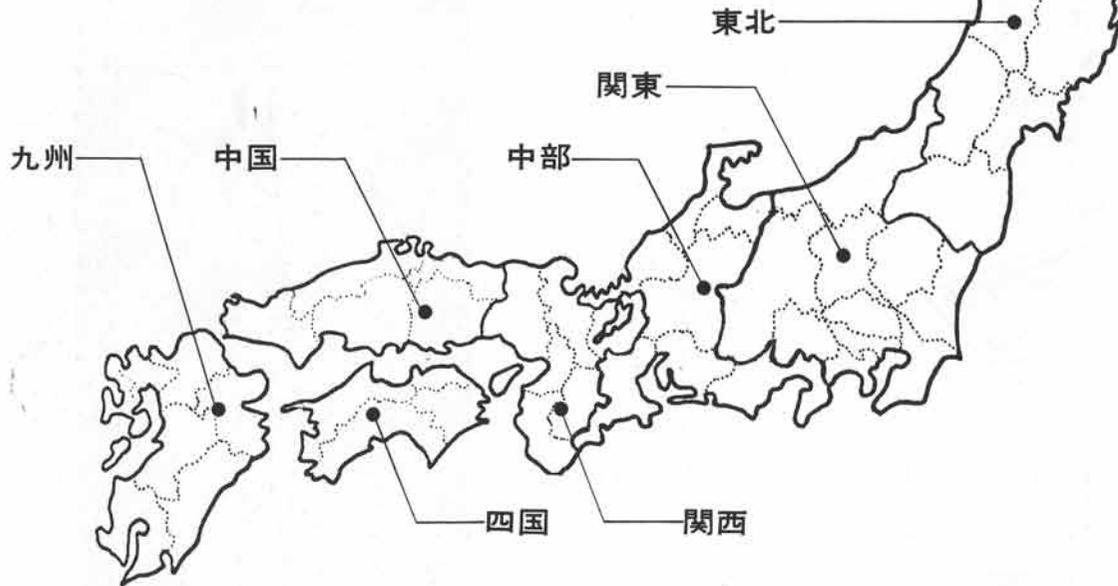


北海道



TCMS開催ブロック

Trail-cup Championship Motocross Series



の立場に立った、だれでも気軽にモータースポーツを安全に楽しめる機会をつくりたいという気持ちから、販売店グループが協力して、昨年「トレールシリーズ戦」を開催しました。レジャーを兼ねて競技に参加してもらいたいというこの試みは、幸い成功を収めました。新しい年は、どんな案で行こうかと考えていた矢先きに、ヤマハの新年会で、「トレール杯争奪モトクロス選手権シリーズ」の話聞き、よかつたと思つたところです。

ミニレースやスタンダードレースもあるのは、よいことだと思いますね。

わたしは、昔のように、市販車でも出られるレースを第一の目標としていましたが、昨年の場合も、実際に幕を開けてみると、ギットパーツをつけた車がたくさん走るレースは、市販車の出場がにぶります。

こんどのトレール杯も、なるべく市販車がよく出てくれるような内容にしたいですね。本格的にギットパーツをつけてチューニングアップする場合、販売店の技術レベルが、全般的にまだ低いため、レースの途中でエンジンが焼きつき、補修に時間をついやすうなケースも多く、いちばん苦しいときですが、もつともつと技術アップを図っていかなければなりませんね。

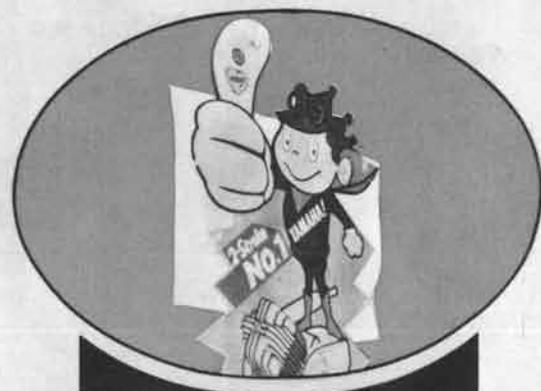
レースの開催と並行して、トレール教室にも力を入れてもらいたいと思います。

トレール教室で、安全運転の技術を身につける一方、トレール教室を通じて、レースに参加したいという気持ちの起きた人には、おいに参加してもらつたらいいですね。

いきなりレースを開いて、走つてくれというのでは、出てみたいという潜在意識のある人もなかなか出にくいし、販売店側も、お客さまにケガでもされたらと、シリ込みします。

やはり、トレール教室をつうじて、テクニックを身につけてから、レースに参加してもらおうというのが、いちばん望ましい方法だと思いますね。

YAMAHA TOPICS



うわーッとそろった!!

ミス・ヤマハのメイト美女

——インドネシア——

なりました。

コンテストの賞品として、この国で圧倒的な市場シェアを占めているヤマハメイトV50が提供され、コンテスト終了後市内に華やかなデモンストレーションが行なわれました。

まさに、製品PR効果満点といったところです。

さて、あなたならどの人を選びます？

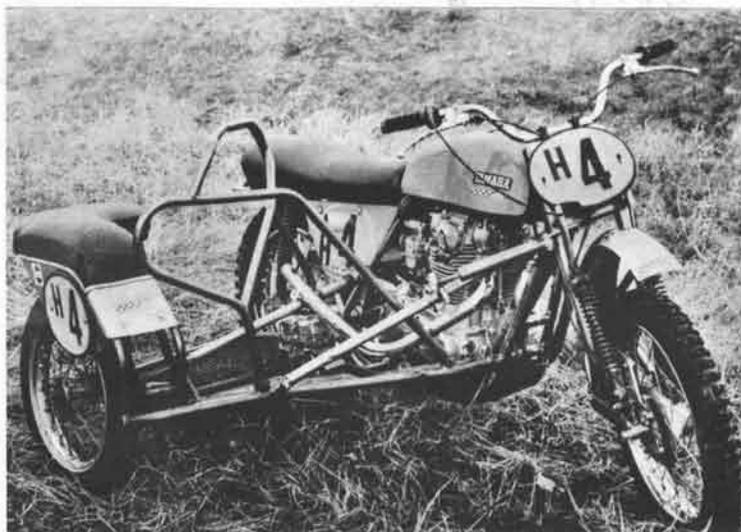
昨年、現地生産が開始されるにおよんでインドネシアにおけるヤマハの人気はまさにうなぎのぼりの勢いですが、これはそのすばらしい人気を背景に、中部ジャワ・ヒンズーの遺跡で有名なジャグジャカルタで行なわれた「ミス・ヤマハ・コンテスト」です。

インドネシア各地から、いずれ劣らぬ多数の美人の参加で、ご覧のように盛大な催しと





これは凄い! 650XS1MXサイドカー



七五〇ccの重排気量級マシンによるサイドカーモトクロスが、今年はヨーロッパでブームを呼びそうです。

このクラスには2ストローク型が少いたためレースはもっぱら4ストローク型マシンによって争われていますが、ヤマハのビッグモデル六五〇ccXS1の改造型マシンが、最近ヨーロッパ各地のレースにさかんに出場、ファンの話題を呼んでいます。

ここで紹介するのは、英国のワスパサイドカーフレームを使って制作された本格的なXS1MXサイドカーです。

ヤマハのオランダ代理店モーターパレスの社長であり、またベテランライダーでもあるモエカークさんが、ワスパインポーターのJ・クルージンガさんと共同して作り上げたもので、今年のオランダ選手権シリーズの有力なチャンピオンマシンの一つに数えられています。



YAMAHA TOPICS

TR2, MVワークスの アゴスチーニを破る

オーストラリア

南のオーストラリアは目下モーターサイクルスポーツシーズンたけなわですが、世界チャンピオンG・アゴスチーニ(MV・アグースタ)が、初めてこの国のレースに出場、スポーツ熱をさらにかきたてました。

アゴスチーニが出場したのはシドニー近郊のオラン・パークのミートイングですが、ヤマハデラー、B・コリンズからエントリーの三五〇ccTR2に乗ったオーストラリアのエースB・ヒンドルが、三気筒ワークスMVのアゴスチーニに約七秒の差をつけて快勝しました。

ヒンドル選手はまたこのレースで五〇・三秒(一周一・三マイル)のラップ新記録を樹立したのです。

ヤマハのエンジン重量は、ライバルであるノートンおよびトライアンフのエンジン重量のほぼ中間で、排気量で約一〇〇ccのハンデを負いながら、これらのマシンと全く同じ出力を誇っています。

イニシアルテストは、クルージンガーさんがハンドルを握り、パッセンジャーにはオランダのナシヨナルチャンピオン、ステーンベルゲンが起用されましたが、濡れた草地斜面をセカンドギヤで余裕をみせて通過、エンジン位置を特に後方にしたというわけでもないのにギヤをトップに入れると、前輪が浮き上り気味になるほどの力強さを示しました。

スピード、ステアリングについても申し分のない結果が得られましたが、レース参加を通じて更に改良が加えられることになるそうので、排気量を一〇〇ccアップすることも考えられている、といえます。

お客さまとお店を結ぶ

ヤマハPR用品を ——ご活用ください

お客さまをお店に結びつけ、効果的なセールスを生み出すヤマハPR用品がいろいろと用意され、カタログ集が出来上がりました。

気軽に使っていただけるマッチからプラモデル、お菓子、袋物、アクセサリ、セーターなど、いずれもお客さまに喜んでいただけるものばかりがあつめられています。

贈答品、記念品、景品、そして訪問セールスの名刺代りに、ヤマハPR用品をぜひご活用ください。

PR用品のご紹介(一部)

- アクセサリ (¥35より各種)
 - バッチ
 - タイピン
 - キーホルダー
 - ライター
 - プレスレット
 - カフセット
- 小物類ほか (¥5より各種)
 - マッチ
 - ボールペン
 - スピードサイフ
 - サインペン
 - タオル
 - スプーン
 - マグカップ
 - 灰皿
 - トランプ
 - プラモデル
 - お菓子
 - ステッカー
- 袋もの (¥35より各種)
 - 紙袋
 - ショッピングバッグ
 - クッションバッグ
- 衣類 (¥80より各種)
 - 帽子
 - ネックチーフ
 - メリヤスシャツ
 - ハッピ
 - ヤッケ
 - つなぎ服
- その他POP (¥20より各種)
 - 三角旗
 - ベナント
 - のれん
 - 横幕
 - カタログホルダー
 - カタログ入れ
 - ハンガーポケット



◆お客さまへの合言葉——

マシンはヤマハ、ヘルメットもヤマハ

「原付二種以上の二輪車で、最高速度40km/h以上の道路を走る場合は運転者は必ずヘルメットを着用しなければならない」——これは5月1日から実施される新しい法規です。二輪運転者のヘルメット着用の義務は大巾にその適用範囲が広がられたのです。いわば二輪車にヘルメットはつきもの。お店でもヘルメット販売にどうぞご協力ください。ヤマハには女性用を含めて4タイプ22種のJIS規格認定ヘルメットが取揃えてあります。



CX300Pキャンディー ¥4,700
レッド (MFJ認定品)



CX300Pキャンディー ¥4,700
オレンジ (MFJ認定品)



CX300Pキャンディー ¥4,700
グリーン (MFJ認定品)



CX300Pキャンディー ¥4,700
イエロー (MFJ認定品)

ざん新なカラーリングで、ひときわ目をひくCX300Pシリーズ。



CX300レッド ¥8,000 (MFJ認定品)



CX300Yグリーン ¥6,500 (MFJ認定品)

デラックスな仕上げが評判のジェット型も色とりどりに用意



メタリックブルーにイキナ赤のストライプ入り。CX300YS ¥7,000 (MFJ認定品)



CX300P黒つやけし ¥4,400 (MFJ認定品)



CX500ブルー ¥8,000 (MFJ認定品)



CX500レッド ¥8,000 (MFJ認定品)



CX500ホワイト ¥7,000 (MFJ認定品)



CX300ブルー ¥8,000 (MFJ認定品)



CX300Pホワイト ¥4,300 (MFJ認定品)



BX400ホワイト ¥3,400 (MFJ認定品)

BX800ホワイト ¥3,400 (MFJ認定品)

トレールランやモトクロスにはもってこいのセミジェット型のBXシリーズ



DX700ホワイト ¥7,500 (MFJ認定品)



CX320ホワイト ¥7,000 (MFJ認定品)



女性用を除く全ヘルメット(電送品)に装着できる風防

ヘルメット風防 ¥1,200



AX25G ラーメ ¥2,400

AX25B ちょう ¥2,400

AX25R バラ柄 ¥2,400

女性のお客さまにはAX25シリーズが喜ばれます。