



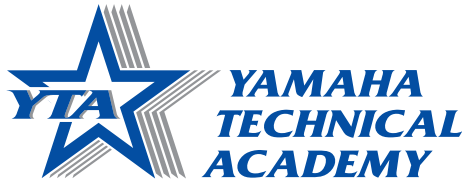
Yamaha Motor Co., Ltd., Marine Business Operations,
2500 Shingai, Iwata, Shizuoka 438-8501, Japon

SITE WEB

SITE WEB DES HORS-BORDS YAMAHA
<https://global.yamaha-motor.com/business/outboards/>

SITE WEB DES WAVERUNNERS
<https://global.yamaha-motor.com/business/waverunner/>

Chantey Spécial



Division maintenance nautique

Un nouveau départ pour l'YTA

En 2006, Yamaha lança un programme d'apprentissage intitulé YTA (Yamaha Technical Academy). Ce programme est présent sur tous les marchés et il contribue à la formation de nombreux techniciens nautiques. Après un peu plus de dix ans, c'est en 2018 que démarra le nouveau programme de formation pour techniciens experts de l'YTA.

L'YTA devient le nouvel YTA



Shoji Nagai
YTA, division maintenance nautique

Parallèlement au lancement du moteur hors-bord 4 temps technologiquement avancé et complexe, nous avons décidé de mettre au point le programme de l'YTA. Pendant que Yamaha optimise l'accessibilité aux pièces de rechange et améliore le système du service avant/après-vente, l'YTA a contribué au développement des compétences techniques et du savoir-faire global des techniciens nautiques. Nous avons standardisé le matériel didactique et l'équipement destiné à la pratique à travers le monde pour former les techniciens.

Le programme de l'YTA permet de rassurer les clients du monde entier en augmentant la durabilité et la fiabilité des moteurs hors-bord Yamaha.

Le programme comporte trois niveaux : Bronze, Argent et Or. Au début, l'objectif était d'améliorer les compétences en maintenance et les connaissances en gestion. Grâce

aux échos des techniciens du monde entier qui souhaitent plus d'entraînement pratique, être capables de se servir de l'YDIS et augmenter leurs compétences en matière d'EFI et de dépannage, nous avons décidé d'optimiser les programmes de l'YTA.

Pour le nouvel YTA nous avons adopté des pratiques de dépannage couramment utilisées et nous nous sommes concentrés sur l'amélioration des compétences techniques.

Le but de l'YTA est de faire reconnaître aux propriétaires de concessions que « terminer le programme de l'YTA permet de dépanner plus efficacement les moteurs ».



Les nouveaux cours de l'YTA Argent Train the Trainer (TTT) (entraînez l'entraîneur) « Électricité » et « YDIS » furent proposés du 5 au 13 mars 2019.

À propos du nouvel YTA

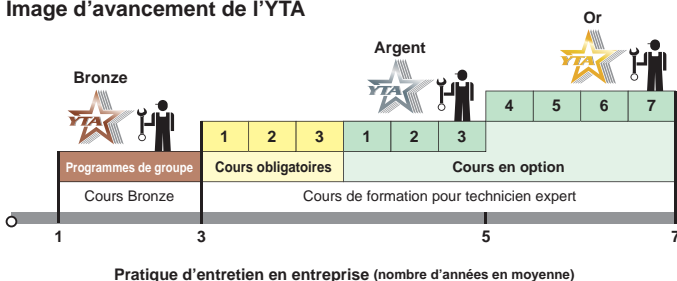
Catégorie de classes

Le nouvel YTA se base sur les règles précédentes de l'YTA, toutefois, nous avons revu largement les programmes Argent et Or pour que les apprentis deviennent plus expérimentés en dépannage et maintenance de moteurs hors-bord. La catégorie Bronze continue avec le même programme qu'avant. Nous disposons de 10 modules pour résumer les connaissances et compétences techniques

nécessaires pour le service après-vente nautique, et les avons divisés en niveaux Argent et Or. En fonction du nombre de cours terminés, vous vous qualifierez en tant que technicien de niveau Argent ou Or.

Aussi, à l'instar du cours Bronze, nous sommes en train de mettre à disposition le matériel du programme Argent dans chaque pays pour tout technicien nautique.

Image d'avancement de l'YTA



Cours de formation pour technicien expert

Le programme comporte 10 cours pour éduquer et former au savoir et aux compétences de service après-vente nautique.

Cours obligatoires (3 cours)

- Électricité
- YDIS
- Contrôle moteur

Cours en option (7 cours)

- Dépannage
- Moteurs
- Maintenance
- Unité inférieure
- Support et PTT
- Grément / installation
- Essai bateau

Argent : terminer 6 cours (3 cours obligatoires et 3 cours en option).

Or : certification Argent et terminer 4 cours en option supplémentaires (10 cours en tout).

Vous recevrez le certificat de « Technicien expert » une fois tous les cours terminés.

En avant avec le nouvel YTA

Le nouveau cours de formation de l'YTA Argent fut annoncé au marché en 2018. Cette année-ci (2019), nous avons commencé à donner le cours de formation Argent partout dans le monde aux côtés d'YMC. Nous avons commencé par Train the Trainer (TTT) (entraînez l'entraîneur) et communiqué son contenu aux

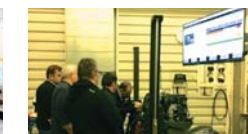
instructeurs des distributeurs au Japon et en Europe. Les cours d'électricité furent donnés aux concessionnaires en France et en Australie. Ces programmes se propagent à travers le monde et améliorent les compétences techniques des techniciens.



YMC-TTT



YME-TTT (Amsterdam)



YME-France, électricité



Message de l'instructeur

L'YTA démarra en ayant pour mission l'amélioration de la qualité des services des techniciens nautiques. Nous ne nous concentrons pas seulement sur les apprentis, mais souhaitons également augmenter notre qualité. Par conséquent, nous, les instructeurs, ne cessons d'étudier afin de toujours disposer de compétences à jour.

Jusque-là, nous avons donné bon nombre de cours, mais les principes fondamentaux sont les plus importants. Le manuel de l'YTA se compose de « la révision des connaissances de base », « l'introduction aux



nouvelles techniques » et « la pratique et le dépannage ». Le style d'apprentissage de l'YTA met en valeur la pratique afin que les apprentis puissent développer leurs compétences et acquérir une grande quantité d'expérience pour résoudre tout problème auquel ils seraient

confrontés.

En général, les gens considèrent le service après-vente (réparation et maintenance) comme un service supplémentaire inclus dans des produits tels que les moteurs hors-bord, mais en réalité, la qualité de notre service influence directement le taux de satisfaction du client.

D'après notre recherche, nous avons compris que le taux de satisfaction du client est plus élevé lorsqu'ils font face à des dysfonctionnements ou des problèmes et qu'un technicien les résout, et cela par rapport aux clients qui ne font face à aucun problème du tout. Autrement dit, les clients qui éprouvent des problèmes ont tendance à devenir des clients réguliers, ce qui démontre l'importance de la qualité des services pour le développement de l'entreprise. Par conséquent, investir dans la formation de techniciens nautiques qui s'impliquent directement avec les clients est primordial.



Shinsuke Fukuzumi,
division service clientèle,
OMDO

Rapport de l'YTA

Yamaha organisa deux cours d'« électricité » de l'YTA (du 3 au 9 avril et du 11 au 17 avril 2019) au sein des quartiers généraux Yamaha Motor qui se trouvent dans la ville de Iwata à Shizuoka. Cinq personnes (deux du Kenya, une de Saipan, une du Costa Rica et une de Djibouti) s'inscrivirent au premier cours. Six personnes (une de la Papouasie-Nouvelle-Guinée, deux des Maldives, une de l'Inde, une des Seychelles et une du Malawi) assistèrent au deuxième cours. Les apprentis ont parcouru de grandes distances pour arriver au Japon en portant les grands espoirs de leurs sociétés. Bien qu'originaires de différents pays et régions, ils partagent tous la même motivation à apprendre et à exceller.



Le président Hidaka nous a rendu visite lors du deuxième cours

Interview : quelles actions allez-vous entreprendre de retour dans votre pays ?



Verny Vargas

Pays d'origine COSTA RICA

La part de marché des moteurs hors-bord de Yamaha tourne aux alentours de 65 % et les produits de Yamaha sont considérés comme très bons et fiables. Je souhaite utiliser les techniques et le savoir acquis lors de la formation et continuer à développer mes compétences.



Franco Palandri

Pays d'origine DJIBOUTI

J'ai appris énormément. Je souhaite dire à d'autres mécaniciens que nous sommes fiers de représenter Yamaha et d'enseigner les méthodes et le savoir-faire de Yamaha. Je soutiendrai Yamaha non seulement en vendant leurs produits, mais aussi en fournissant un service de meilleure qualité aux clients.



Alfred Charo

Pays d'origine KENYA

L'horaire était chargé, mais le temps passé sur place m'a permis d'améliorer considérablement mes compétences. Je veux pouvoir résoudre rapidement tout problème afin de satisfaire ma clientèle. J'ai envie d'enseigner aux jeunes mécaniciens tout ce que j'ai appris.



Rophus Kanyoe

Pays d'origine KENYA

De retour au Kenya, j'aimerais entraîner des mécaniciens pour en faire des professionnels qui pourront rassurer les clients. J'utiliserai au travail tout ce que j'ai appris durant cet entraînement comme la méthode de résolution de problèmes.

Introduction à l'YDIS niveau débutant

Bonjour à toutes et à tous. Quelle est la première chose que vous faites lorsqu'un client vous apporte un moteur en mauvais état ? D'habitude, la plupart des gens commencent à en chercher la cause. Parfois, cela se termine rapidement, mais il arrive que l'on y passe beaucoup de temps. Connaissez-vous l'outil YDIS ? C'est un outil pour établir un diagnostic du moteur par l'intermédiaire d'un ordinateur. En vous servant de cet outil, vous pouvez réduire considérablement le temps nécessaire à localiser la panne et à en déterminer la cause. Cette fois-ci, nous allons vous présenter un aperçu de l'YDIS ainsi que les deux fonctions principales les plus fréquemment utilisées. Elles vous seront particulièrement utiles pour effectuer un diagnostic de pannes.



Kenta Kudo, division maintenance, activités commerciales nautiques YMC

1 Aperçu

L'YDIS a été conçu afin de réduire la charge de travail des techniciens lors du diagnostic de pannes.

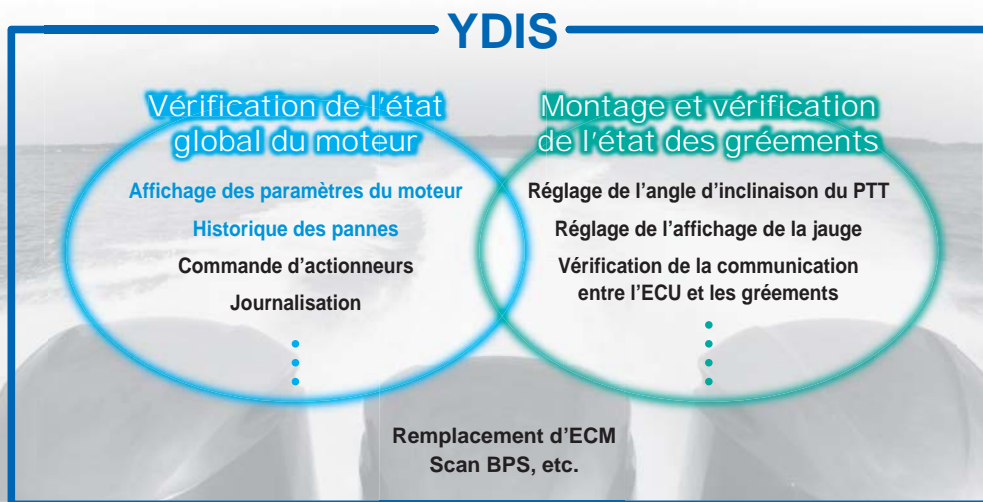
Cet outil possède deux groupes de fonctions principales :

« Vérification de l'état global du moteur » et « Montage et vérification de l'état des gréements ».

La « Vérification de l'état global du moteur » réunit un ensemble de fonctions utiles pour identifier les parties du moteur affectées par des dysfonctionnements. Ces fonctions permettent, outre l'affichage de paramètres et de l'historique de pannes du moteur, de commander uniquement des actionneurs déterminés, d'enregistrer en continu les modifications de chaque paramètre pendant le démarrage du moteur,

et bien plus encore.

La fonction « Montage et vérification de l'état des gréements » permet principalement de régler le gréement et de diagnostiquer les pannes en définissant l'angle d'inclinaison du PTT et en réglant l'affichage de la jauge. Cette fonction permet aussi de vérifier l'état de la communication entre l'ECU et la télécommande/jauge, etc. Bien que diverses autres fonctions soient également présentes, cette fois-ci nous nous limiterons à la présentation des deux fonctions les plus utilisées, à savoir : « Surveillance du moteur » et « Historique des pannes du moteur ».

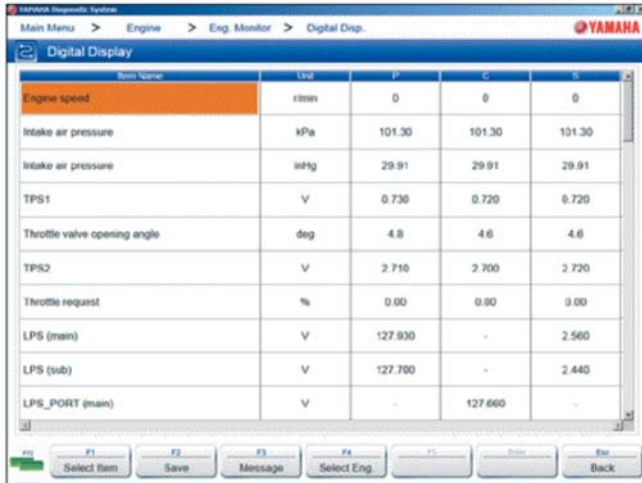


2 Présentation des fonctions

Cette fois-ci, nous vous présenterons les deux fonctions de l'YDIS les plus utilisées, à savoir : « Surveillance du moteur » et « Historique des pannes ».

Surveillance du moteur

Cette fonction permet de vérifier dans l'ensemble chaque paramètre d'arrêt et de démarrage du moteur.

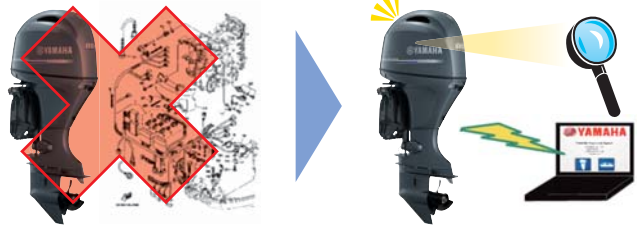


Item Name	Unit	I	P	C	S
Engine speed	rpm	0	0	0	
Intake air pressure	kPa	101.30	101.30	101.30	
Intake air pressure	inHg	29.91	29.91	29.91	
TPS1	V	0.730	0.720	0.720	
Throttle valve opening angle	deg	4.8	4.6	4.6	
TPS2	V	2.710	2.700	2.720	
Throttle request	%	0.00	0.00	0.00	
LPS (main)	V	127.930	-	2.560	
LPS (sub)	V	127.700	-	2.440	
LPS_PORT (main)	V	-	-	127.660	

Écran de surveillance du moteur (lorsque trois moteurs sont montés)

L'illustration à gauche correspond à l'écran de surveillance du moteur. Comme vous pouvez le constater, chaque paramètre apparaît à l'écran. Dès lors, il n'est pas nécessaire de démonter tous les composants et de mesurer la résistance et la tension des capteurs un par un afin d'identifier la partie défectueuse. Ainsi vous pourrez déjà restreindre au préalable les parties problématiques lors de la phase qui précède le démontage.

*En fonction du modèle, les éléments affichés varient. Aussi, la disposition à l'écran varie selon le nombre de moteurs hors-bord raccordés au bateau.

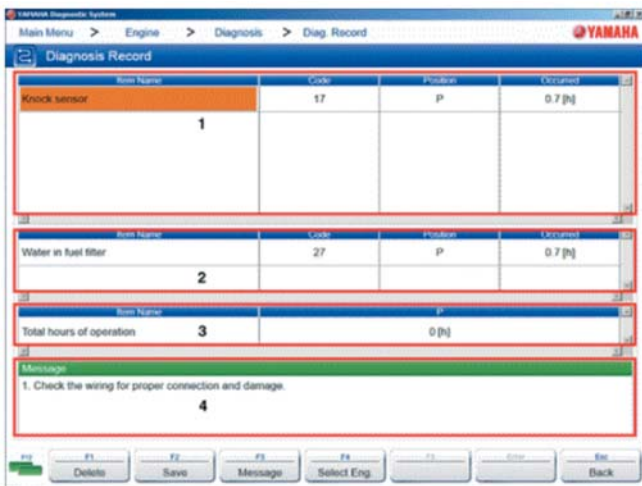


Sans l'YDIS

Avec l'YDIS

Historique des pannes du moteur

Cette fonction permet de vérifier les pannes survenues dans le passé.



Item Name	Code	Position	Occurred
Knock sensor	17	P	0.7 [h]
Water in fuel filter	27	P	0.7 [h]
Total hours of operation		P	0 [h]

Message:
1. Check the wiring for proper connection and damage.

L'illustration à gauche correspond à l'écran de l'historique des pannes du moteur. Comme vous pouvez le constater, une liste affiche l'historique des pannes survenues dans le passé et les heures auxquelles elles sont survenues. Concernant les dysfonctionnements survenus, en confrontant avec l'écran de l'historique des pannes ce que le client vous a raconté en personne, vous pourrez restreindre les parties à vérifier au moment où vous tenterez de remédier aux dysfonctionnements qui pourraient se reproduire ou pas lorsque vous effectuerez le travail.

3 Matériel nécessaire

Afin d'utiliser l'YDIS, vous devez disposer d'un ordinateur, et acheter le kit matériel YDIS ainsi qu'une clé d'installation. Tout le monde est capable de s'en servir aisément.



*Veuillez vous adresser au concessionnaire le plus proche afin d'obtenir plus de renseignements concernant le matériel nécessaire et le prix.

4 Le mot de la fin

Avez-vous compris l'attrait de l'YDIS ? Nous espérons que cette introduction aura pu vous convaincre de l'adopter au sein de votre service. Nous sommes persuadés qu'il diminuera fortement votre charge de travail. En outre, sachez que vous n'avez pu apercevoir qu'une infime partie des fonctions de l'YDIS. Ce système comprend une variété de fonctions qui s'avèreront très pratiques lors de tout travail de maintenance, comme l'affichage de l'ordre à suivre

pour la maintenance de pièces défectueuses, le remplacement des données de la mémoire ROM de l'ECM du moteur hors-bord et des gréements, et bien plus encore. La prochaine fois, nous vous présenterons des fonctions encore plus pratiques pour que vous puissiez approfondir vos connaissances en matière d'YDIS et que vous ayez envie d'utiliser bon nombre de ses fonctions. Ne ratez pas le prochain numéro !

Comment amarrer le WaveRunner à l'écart du quai



Cette fois-ci, nous allons parcourir la méthode d'amarrage du WaveRunner à l'écart du quai.

Le temps d'amarrage est court lors de tours d'essai à cause des clients qui font la queue dans l'attente de pouvoir conduire le WaveRunner. Toutefois, pendant l'heure du déjeuner et les temps de pause, il reste amarré au quai durant une période prolongée. Lorsque le WaveRunner reste amarré longtemps, les vagues peuvent faire en sorte qu'il heurte le quai. Nous devons éviter que nos produits s'endommagent. Ci-dessous, nous allons vous expliquer comment amarrer un WaveRunner à l'écart du quai.

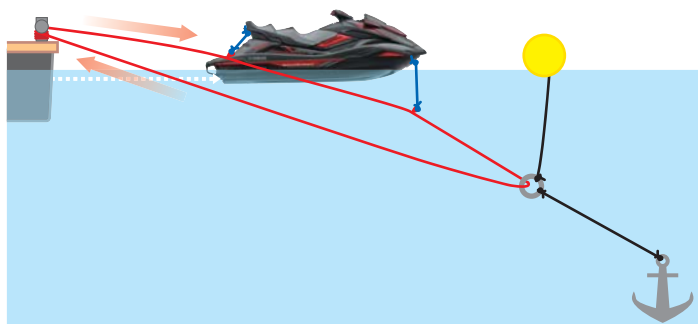
Amarrage de l'élingue



- 1 Jetez l'ancre un peu à l'écart du quai.
- 2 Reliez la bouée et l'anneau à la corde de l'ancre.
- 3 Faites passer une élingue à travers l'anneau pour former un cercle. Une fois que vous avez réalisé un cercle complet en allant à travers l'anneau et en revenant vers le taquet, nouez les deux extrémités.
- 4 Reliez les deux amarres d'un côté de l'élingue. Ces amarres seront utilisées pour attacher le WaveRunner.



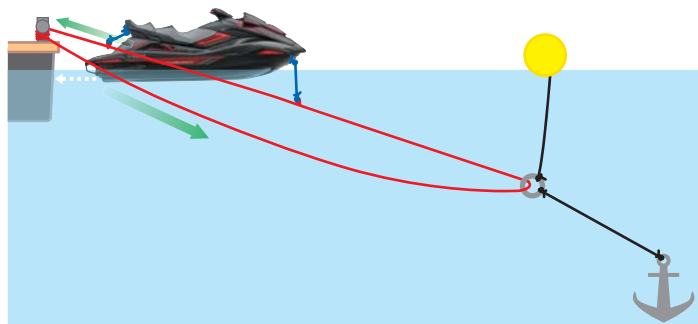
5 Amarrez le WaveRunner à l'écart du quai



Afin d'agrandir un peu la distance entre le WaveRunner et le quai, tirez sur l'élingue du côté opposé au WaveRunner. Veillez à ce qu'il y ait suffisamment de distance. Ensuite, vérifiez si la corde est tendue, puis attachez l'élingue au taquet.



6 Tirez le WaveRunner vers le quai pour monter dessus



Détachez l'élingue du taquet sur le quai et tirez du côté de la corde reliée au WaveRunner. En tirant sur la corde, le WaveRunner s'approchera du quai. Veillez à ce que le WaveRunner soit suffisamment proche. Ensuite, vérifiez si la corde est tendue, puis attachez l'élingue au taquet. Montez sur le WaveRunner et retirez les amarres.

***Avant de démarrer ou pendant que le moteur tourne, veillez à ce que la corde ne soit pas aspirée par l'entrée de la tuyère.**



CHINA

Jun Yoshimatsu, YMCN

Tour d'essai des nouveaux produits Yamaha pour 2019

Le 23 et 24 avril, juste avant le début de la saison nautique, 40 personnes représentant 22 concessions de la Chine participèrent à l'événement « Tour d'essai des nouveaux produits Yamaha pour 2019 » à Xiamen en Chine. Cette fois-ci, la devise était « 威力觉醒 馬力全開 (éveille la puissance et mettez les gaz à fond) ». YMCN présenta des produits nautiques, ainsi que des vélos électriques, des véhicules utilitaires tout-terrain, des voiturettes de golf, des générateurs et des fauteuils roulants, qui ne sont actuellement pas disponibles sur le marché chinois. Les clients ont pu toucher, ressentir et vivre le charme de chaque produit Yamaha. Nous avons présenté et offert des tours d'essai pour les modèles WaveRunner : la série FX, la série VX et SuperJet, ainsi que les modèles Sport Boat : la série AR195 et 242X E. Les clients étaient tout particulièrement enthousiasmés par la nouvelle série FX et le modèle de location VX-C.

Le temps était parfait pour effectuer des essais. Les participants en ont profité pour monter sur de nombreux modèles. Ils étaient d'ailleurs à même de dire quelles différences il y avait avec les modèles précédents et ont pu faire l'expérience du maniement. Le design et les nouvelles fonctionnalités de la série FX ressortaient du lot. La stabilité et la vitesse du modèle VX-C ont été applaudies et les visiteurs s'attendent à une forte demande sur le marché de la location.

Avant les parcours d'essai, YMCN présenta lors de la réunion des concessionnaires sa politique de vente pour 2019. Tout en nous concentrant sur le marché nautique, nous allons également marquer fortement notre présence sur le marché chinois en promouvant d'autres produits Yamaha afin d'augmenter le nombre de fans et de clients. Nous participerons à de nombreuses activités et réussirons en coopérant avec les concessionnaires Yamaha.

Le marché chinois se développe très rapidement. YMCN connaît une croissance importante sur le marché nautique de plaisance. En travaillant en équipe avec nos concessionnaires, nous combinerons nos efforts pour élargir le marché nautique chinois.



USA

Daigo Hiraide, 1re division marketing, activités commerciales nautiques, YMC

Voyage au Japon pour les constructeurs de bateaux des États-Unis, 2019

Le 8 et 9 avril, YMUS organisa un voyage pour les constructeurs de bateaux afin de se rendre à YMC. 28 représentants de 15 constructeurs de bateaux participèrent à ce voyage. Ils visitèrent l'usine au sud de Fukuroi qui complète l'assemblage des moteurs hors-bord et parcoururent plusieurs installations telles que les usines de robots et de pianos Yamaha. Ainsi, les visiteurs ont pu vivre en chair et en os le contrôle de qualité supérieur du *monozukuri* par Yamaha, tout comme nos capacités polyvalentes utilisées au sein d'autres départements.

Le premier jour, le président Hidaka et les membres de la direction de YMC saluèrent les visiteurs lors d'une fête d'accueil. Tous y passèrent un agréable moment. Des liens plus forts se tissèrent et une confiance plus accrue s'installa entre les visiteurs et YMC.

Bien qu'il y ait plus de 100 constructeurs de bateaux, ces 15 sociétés détiennent à elles seules 41 % des ventes de moteurs hors-bord aux États-Unis. Ce voyage fut une belle occasion pour YMC, YMUS et les constructeurs de renforcer leur relation et de cimenter leur fidélité envers la marque Yamaha. En effet, cela correspond à une des missions les plus importantes, connue sous le nom de stratégie de fournisseur de systèmes, pour les activités commerciales nautiques.



INDONESIA

Sulolipu Djamil Kobong, directeur des ventes KBA

Modèle commercial F300D lancé lors du DXI 2019

Depuis le début de l'an 2019, l'économie indonésienne est en position attentive, avec peu d'investissements ou de percées. Les gens attendent les résultats des élections présidentielles en avril avant de prendre des décisions.

Nous pensons que cela aurait eu un impact sur les visiteurs du salon Deep and Extreme Indonesia 2019 (DXI 2019) qui se déroulait du 4 au 7 avril 2019. Heureusement, ce n'était pas le cas. En réponse aux douzaines de lettres d'invitation que nous avons envoyées, presque tous sont venus nous voir sur notre stand. Ils étaient très enthousiasmés à l'idée d'observer un F300D authentique, le moteur le plus récent de notre gamme de modèles commerciaux. Certains visiteurs souhaitaient en savoir plus au sujet du F300D après avoir pu en admirer la coupe transversale lors du salon, ce qui à son tour donna envie à d'autres personnes de venir sur notre stand.

Déployer la coupe transversale du F300D devant la scène centrale de l'exposition sans ébruiter à l'avance aucune information au sujet du modèle se révéla être un pari réussi qui poussa nos clients à faire la queue pour pouvoir observer le moteur de plus près. Les visiteurs munis de leur lettre d'invitation souhaitaient s'informer au sujet de ce modèle, et découvrirent que ce nouveau modèle commercial F300D s'est vu optimiser sa lubrification à l'huile et sa durabilité de roulements par rapport à l'unité inférieure du F350A de la gamme

juste au-dessus. Il peut également résister à l'utilisation commerciale, notamment l'essence ordinaire et l'adaptation à l'eau boueuse, ce qui convient parfaitement à l'environnement d'utilisation de l'Indonésie.

Cette présentation du moteur sous forme de coupe transversale était une première pour l'Indonésie, ce qui en fit une présentation accrocheuse au DXI 2019, et ce malgré la présence de concurrents juste à côté. Les gens qui passaient par le présentoir étaient incités à s'arrêter afin de découvrir de quel modèle il s'agissait et d'obtenir plus de renseignements auprès de notre représentant commercial.



Mon ressenti vis-à-vis de la mer à travers mon expérience de pêche en bateau - les gens, la société et le monde marin

Bonjour, chère famille nautique de Yamaha ! Est-ce que tout le monde profite bien de la pêche ? Ce printemps (mars et avril), je suis allé à la pêche et j'ai attrapé une dorade rose, et ça me rend fou de joie !

Dans ce tout dernier rapport, je vous parlerai du sujet d'actualité « SDG » (« Sustainable Development Goals », autrement dit les « objectifs de développement durable »). Je souhaite vous faire part de mes pensées sur les différentes manières de préserver la vie marine.

Dans le rapport précédent, je vous ai décrit ce qui nous attend dans le futur en matière de pêche en bateau.

Si nous n'éprouvons aucune difficulté à attraper du poisson en abondance, nous serons inévitablement confrontés à la « vérité qui dérange » de la surpêche.

Nous qui travaillons dans l'industrie nautique, comment devrions-nous gérer cette vérité ?



▲ Fier d'avoir attrapé une dorade rose



J'ai réfléchi à cette situation compliquée. Une des idées qui m'est venue à l'esprit, c'est l'utilisation de la formule des pays occidentaux qui consiste à émettre des licences et à créer des quotas de pêche. Une autre idée, c'est celle que pendant que nous mangeons du poisson, nous devrions penser à la bénédiction de la mer et être reconnaissants envers tout cela. Je pense aussi qu'il est important de ne pas jeter du plastique dans les océans. Il existe évidemment d'autres manières d'approcher le problème et de trouver des solutions. En revanche, j'ai la forte impression que les réglementations et la sensibilisation à elles seules ne suffiront pas à garantir la durabilité de la vie aquatique.



▲ Dans le futur, nous pourrions distinguer très clairement tout ce qui se trouve dans l'océan

Ces derniers temps, j'entends souvent parler de « SDG ». Si je comprends bien, les SDG devraient permettre aux gens de mettre au point un modèle d'affaires centré sur la durabilité.



Permettez-moi de vous présenter plusieurs modèles actuellement utilisés par le Japon pour protéger sa population de poissons.

Dans le premier modèle, un syndicat de pêcheurs basé dans la ville d'Omaezaki, près de la ville d'Iwata, où se trouve le quartier général de Yamaha Motor, est activement engagé dans la préservation des poissons. Le syndicat des pêcheurs d'Omaezaki élève la dorade rose pour la relâcher ensuite chaque année en mer afin que les pêcheurs, professionnels ou amateurs, puissent continuer à la pêcher. Grâce à leurs efforts, les gens peuvent profiter de la pêche à la dorade rose au large de la côte d'Omaezaki, à tel point qu'Omaezaki est devenu l'endroit idéal pour la pêche de cette espèce.



▲ Cap Omaezaki - le courant de l'océan crée un point de pêche naturel qui attire de nombreuses espèces marines. Vous pouvez admirer le mont Fuji en arrière-plan. C'est le symbole du Japon.



▲ À la pêche aux coquilles Saint-Jacques à Okhotsk, Hokkaido. Bateau de pêche DX150 14 t FRP (Yamaha)

Le deuxième modèle concerne exclusivement la capture de coquilles Saint-Jacques.

Les rivages d'Hokkaido sont bénis par la mer qui est naturellement remplie de chlorophylle. Ces conditions sont favorables aux coquilles Saint-Jacques. Toutefois, dans le passé, ces coquilles disparurent de la région en raison de la pêche commerciale. Cela eut des conséquences majeures pour le village de pêcheurs qui fut largement abandonné. Ayant pour mission de raviver le nombre de coquilles Saint-Jacques dans la région, de nombreux syndicats de pêcheurs se réunissent afin d'élever les coquilles et les disperser dans la mer. En traitant l'habitat des coquilles comme une ferme, ils peuvent diviser la région en sections et ensuite choisir une section différente chaque année pour la dédier à la pêche aux coquilles Saint-Jacques. C'est ce qui s'appelle un système d'alternance. Grâce à ce modèle de pêche durable, le village est revenu à la vie. Les syndicats de pêcheurs faisaient face à un défi technique, mais ils s'appliquèrent, et à la fin, l'effort fut récompensé. Je suis impressionné par leurs actions, car ils ont rendu leur commerce de pêche durable et harmonieux avec la société. C'est un bel exemple à suivre.

Le point commun entre la préservation des coquilles Saint-Jacques et de la dorade rosée se trouve dans le fort sentiment de responsabilité des pêcheurs. Cela leur a permis d'élever et de relâcher les coquilles et les poissons dans leur habitat naturel. Je ne peux pas garantir que tout le monde sera capable d'attraper en mer du poisson ou des coquilles ayant atteint la maturité (le taux de survie après le relâchement serait vraisemblablement faible). Néanmoins, ces actions sont nécessaires pour que nos océans, les gens et la société puissent prospérer ensemble. Dans le dernier exemple, ce que je valorise par-dessus tout, c'est quelque chose de très simple : attraper un poisson et en savourer chaque bouchée.

Pour préparer un délicieux plat au poisson, il est impératif de maintenir frais le poisson. Chaque poisson est un peu différent, mais la plupart contiennent toutes 1% de sel dans leur corps. Le moyen de le maintenir frais, c'est de commencer par le tuer et de le vider de son sang, puis de le placer dans un récipient qui contient de l'eau salée et de la glace (eau pure). Le mélange de 3% d'eau salée et de glace est identique à la densité de sel du poisson. Si vous placez le poisson dans de l'eau douce, le goût se perd en raison de l'osmose qui augmentera la quantité d'eau dans le poisson. Ensuite, je peux rapporter le poisson à la maison dans des conditions de fraîcheur pour préparer un plat succulent pour mes amis et la famille.

Par le passé, le poisson était abordable et les Japonais pouvaient s'en acheter sans problème. Cela faisait office de grande source de protéines. Toutefois, ces derniers temps au Japon, la culture de la viande est devenue populaire, et les gens mangent de moins en moins de poisson. Comme il y a moins de poisson, le prix augmente, mais cela n'empêche pas la plupart des gens de toujours croire que le poisson est bon-marché.

Personnellement, j'aimerais cuisiner le meilleur plat possible et servir tout le monde afin que les gens puissent éprouver les joies des océans et de la vie marine. Je m'efforce de mettre en évidence la valeur du poisson auprès des gens qui m'entourent.



▲ Jeune dorade rose. Le taux de survie du poisson est très faible. (En général, moins de 10 %, selon l'espèce.)



▲ Relâchement de jeunes coquilles Saint-Jacques. Cette petite communauté a un modèle d'affaires qui consiste à relâcher des coquilles Saint-Jacques, pour ensuite aller les pêcher.



▲ Nous pêchons et gardons uniquement la quantité de poisson que nous consommons

Dernières pensées

Je suis né dans un village en bord de mer, et grâce au courant de l'océan, j'ai pu goûter toutes sortes de poissons. J'ai grandi en faisant l'expérience de diverses activités marines, telles que la pêche et la natation. Parfois, la mer se révèle être une bête imprévisible, mais nous continuons à l'aimer. Je souhaite que les générations à venir puissent continuer à profiter de cette mer majestueuse ! Faisant partie de la famille nautique de Yamaha, je souhaite travailler tout en tenant compte du futur des océans. Je veux aussi continuer à m'adonner aux activités nautiques dans mon temps libre.



▲ Mon village d'origine. Il s'agit d'un village côtier, et derrière il y a des montagnes. Nous sommes entourés par la nature.

Pour finir, j'aimerais remercier toute la famille nautique de Yamaha de s'être jointe à moi lors de ce périple en trois parties. J'adorerais savoir si vous partagez mes espoirs et mes convictions. Partez à l'aventure et prenez plaisir en pêchant en mer pendant les fins de semaine avec vos amis et la famille !



▲ Personnellement, un des aspects qui me plaît le plus dans la pêche, ce sont les sensations fortes que je ressens lorsque le poisson mord. Une fois que vous l'avez vécu, vous ne l'oublierez plus jamais.

▲ La dorade rose contient beaucoup de graisse en début de printemps. Elle est parfaite pour préparer un carpaccio, cuite à l'huile d'olive, au sel et au poivre. J'adore ce que l'océan a à nous offrir !



Allons de l'avant afin d'accroître la valeur de la mer



Streaker Marine dans une banlieue verdoyante de Melbourne

En Australie, nous vivons sur une île entourée d'eau, et nous pouvons profiter de voies navigables côtières et intérieures qui font partie des meilleures au monde. La promenade en bateau constitue un des passe-temps favoris de ce pays et une grande partie de la population s'y adonne. Si vous êtes à la recherche des meilleurs produits, entretiens et conseils, Streaker Marine est l'enseigne incontournable.

L'univers des bateaux a toujours fait partie des vies de Leon et Paul Savage. En 1973, les deux frères décidèrent de se consacrer à plein temps à leur nouvelle société, L & P Savage Brothers Marine, avec laquelle ils allaient construire une série de bateaux nommés les « Streaker Boats ». Lors des années qui s'ensuivirent, Streaker Boats devint une des marques les plus populaires en matière de bateaux en fibre de verre jamais construits dans ce pays.

En 2017, Paul et Sean Savage, la génération suivante des frères Savage, devinrent officiellement copropriétaires. Ayant travaillé au sein de l'entreprise pendant plus de 15 ans, ils décidèrent de devenir strictement concessionnaires dédiés à la vente et à l'entretien des marques dominantes de bateaux, moteurs et accessoires neufs et d'occasion. La réputation de Streaker Marine au cœur du secteur nautique demeure inégalée. Ils ont la ferme conviction que pour leur société, ce qui compte



par-dessus tout, c'est le client et le fait de fournir un service irréprochable, et cela à chaque fois.

Tenant compte du futur, l'équipe décida en 2017 d'abandonner la construction de bateaux en vue de devenir le choix numéro un en matière de forfaits bateau de qualité supérieure dans la région de Melbourne. Ce choix s'est avéré judicieux au vu des ventes croissantes de bateaux et de hors-bords Yamaha. Dans les années à venir, nous prévoyons d'être beaucoup plus présents sur les médias sociaux afin de mieux éduquer les consommateurs au sujet de notre concession et des produits que nous vendons.



Une équipe de Revs

Le début des grands jeux

Les principales courses ont débuté en mars 2019 en Europe. Ainsi, les meilleurs se sont réunis lors des grands tournois tels que le Trofeo Princesa Sofia Iberostar (Palma, Espagne) du 29 mars au 6 avril, la coupe du monde de Gênes (Gênes, Italie) du 14 au 21 avril, le Championnat d'Europe (San Remo, Italie) et la coupe du monde à Marseille (Marseille, France) du 2 au 9 juin. Les « Revs » de la Yamaha Sailing Team furent représentés par les duos masculins Daichi Takayama / Kimihiko Imamura et Sho Kaminoki / Taisei Hikida, et le duo féminin Mano Udagawa / Ayano Kudo. L'équipe ne cessa de progresser à chaque course, participa à la course à la médaille lors de la finale de la coupe du monde de 2019 à Marseille et termina à la 10e place. Le Trofeo Princesa Sofia Iberostar correspondait à la première manche pour déterminer qui pourrait représenter le Japon aux Jeux olympiques de Tokyo de 2020. À la fin de cette course, aussi bien le duo Takayama / Imamura que le duo Udagawa / Kudo se placèrent à la troisième place au Japon. Les athlètes participeront à des courses de haut niveau à l'étranger en vue de

se préparer pour la course de qualification qui aura lieu en août.

Ils ont prévu de se donner à fond lors de chacune des courses en puisant dans leur expérience et en se laissant propulser par leur esprit de combattant.

Pour finir, l'esprit d'équipe se doit d'atteindre son apogée lors de la course de qualification du mois d'août. Vous pouvez d'ores et déjà compter sur une incroyable progression de leur part !



Nom de la compétition	Équipe	Classements
Trofeo Princesa Sofia Iberostar	Takayama / Imamura	19e (3e au Japon)
	Udagawa / Kudo	31e (3e au Japon)
	Kaminoki / Hikida	37e (7e au Japon)
Championnat d'Europe	Takayama / Imamura	23e
	Udagawa / Kudo	21e
Coupe du monde à Marseille	Takayama / Imamura	10e
	Udagawa / Kudo	16e



Communiqué

Au mois d'avril, Kaminoki et Hikida, qui faisaient partie des « Revs » de la Yamaha Sailing Team depuis 2016, ont décidé de se retirer. Merci à vous tous pour vos encouragements pendant ces trois dernières années.