

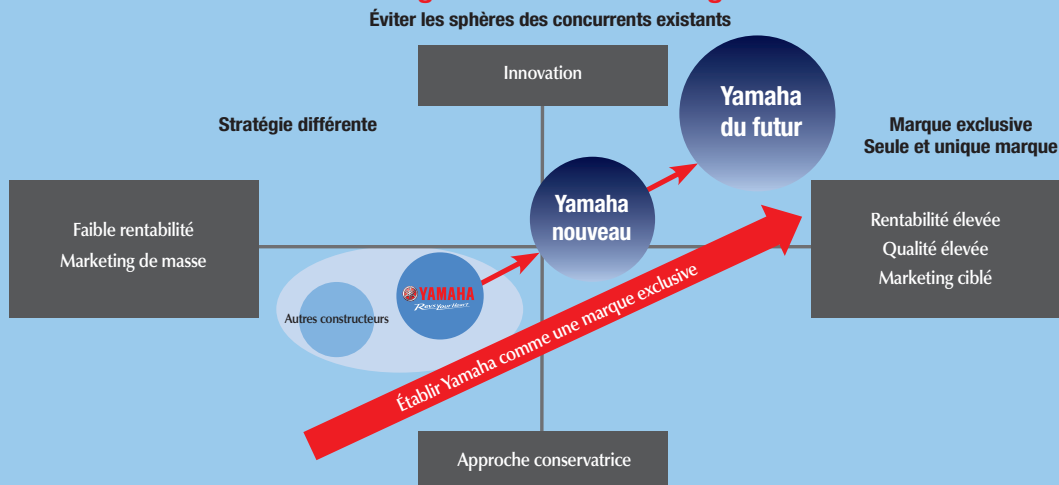
La caravane Go Beyond a un fort impact en Mauritanie



Go Beyond

Let's take it to the next level

Les bases de la stratégie de l'OMDO → Stratégie de différenciation



Dans le cadre de sa stratégie de croissance, l'unité commerciale de l'OMDO (Overseas Market Development Operation) chez YMC travaille avec les distributeurs et concessionnaires de Yamaha à l'organisation de la caravane Go Beyond. Le Spécial de ce numéro de *Chantey* présente le programme de la caravane Go Beyond en Mauritanie, en Afrique du nord-ouest.

La caravane Go Beyond

La caravane Go Beyond est une activité 3S (Sales, Service, Spare Parts = ventes, entretien, pièces détachées) menée par l'OMDO et nos distributeurs pour aller au-delà de la concurrence par les prix et établir Yamaha comme la seule et unique marque aux yeux des consommateurs. Depuis leur lancement en 2015, les caravanes Go Beyond sont organisées régulièrement sur tous les marchés gérés par l'OMDO.



Une photo commémorative des membres du réseau ayant reçu la certification de May Sarl

SOMMAIRE

- P1 Chantey Spécial :** La caravane Go Beyond a un fort impact en Mauritanie
- P3 Petits conseils de mécanique :** Réglage de la richesse du mélange air/carburant
- P5 Recommandations pour les essais des WaveRunners ③ :** Circuit de slalom
- P6 Revue d'actualité :** Séminaire YTA systèmes électriques pour moteurs hors-bord chez YMC, et plus
- P7 Accros ! Des histoires de pêche :** Leurres utilisés pour la daurade rose : Le « roi des poissons » au Japon
- P8 La famille Yamaha :** Quatre décennies à Doha **Une équipe de Revs :** 2019 : Dernière chance pour les JO

Des efforts fructueux au niveau local : Créer des liens de confiance avec les utilisateurs

Environ 90 % de la Mauritanie est désertique, et les principaux revenus étrangers proviennent des exportations de fruits de mer et de minerai de fer. La pieuvre, qui constitue 80 % de ces fruits de mer, est exportée principalement au Japon, en Chine et en Europe. May Sarl, le distributeur exclusif de produits Marine de Yamaha en Mauritanie, a organisé six caravanes Go Beyond à ce jour, en coopération avec son réseau de vente.

Le programme

Les deux principaux marchés du pays sont la capitale Nouakchott et la région commerciale du nord à Nouadhibou. May Sarl a invité des parties prenantes à des ports de pêche, comme des mécaniciens privés, des distributeurs de pièces détachées, des grossistes, des coopératives de pêche locales, des représentants d'organismes gouvernementaux et des pêcheurs, pour leur faire connaître le programme de la caravane Go Beyond, mené conjointement avec Yamaha.

Les points soulignés étaient :

1. Les ventes

Un film qui présente une des principales usines de hors-bords Yamaha, Yamaha Kumamoto Products Co., Ltd. (YKP), sert à illustrer la qualité inégalée des hors-bords Yamaha Enduro, qui sont fabriqués un par un avec soin et précision dans une usine moderne au Japon.

2. L'entretien

Thèmes abordés :

- Le programme de formation de May Sarl pour les mécaniciens locaux, mené par ses propres formateurs
- L'avantage du même service Yamaha de qualité sur tout le réseau de May Sarl
- L'importance d'un entretien régulier et de réparations correctes, qui assurent une plus longue vie à un hors-bord

3. Les pièces détachées

La différence entre des pièces Yamaha d'origine et des pièces non conformes est expliquée ainsi que l'importance d'utiliser des pièces Yamaha d'origine et les avantages qu'elles procurent.

En plus des éléments précédents, les caravanes Go Beyond comprennent également les campagnes et événements suivants :

1. Campagne d'inspection gratuite de hors-bords
2. Campagne de tarifs réduits pendant une durée limitée
3. La certification du réseau Yamaha officiel donnée aux distributeurs de pièces détachées et mécaniciens privés méritants, qui sert à promouvoir un sens d'appartenance à la famille Yamaha

Le fait de décerner la certification aux distributeurs de pièces détachées et mécaniciens privés locaux devant les membres de leur famille leur donne plus de confiance et de fierté dans leur profession.

L'effet répété des caravanes se fait sentir dans la stratégie de la marque et sur le plan de la responsabilité sociétale de l'entreprise (RSE). Cela peut consister à rassembler les enfants des membres du réseau pour voir des films d'animation japonais ou participer à des tournois de football, ou offrir des cadeaux comme des produits de papeterie. Tout cela contribue à créer le futur des utilisateurs de Yamaha.

En 2018, deux nouveaux éléments se sont ajoutés au programme de la caravane Go Beyond en plus de la promotion de la politique des 3S (Sales, Service, Spare parts = ventes, entretien, pièces détachées) de Yamaha : la promotion de l'huile Yamalube auprès des pêcheurs et l'enseignement des bases de l'entretien d'un hors-bord à ces mêmes pêcheurs. Pour renforcer les arguments en faveur de l'huile Yamalube, un utilisateur qui a utilisé un mélange 50:1 depuis cinq ans sans aucun problème moteur s'est joint à la caravane en tant qu'ambassadeur Yamalube pour partager son expérience avec les autres pêcheurs.

Les résultats

En résultat de ces efforts, la part des hors-bords Yamaha sur le marché local dépasse les 90 %, et l'utilisation de l'huile Yamalube dans un rapport 50:1 est devenue pratique courante. Auparavant, de nombreux pêcheurs jugeaient à vue de nez et utilisaient un rapport d'huile supérieur par précaution. Mais ces efforts à prouver la fiabilité du rapport 50:1 et à recommander une mesure précise de l'huile pour les mélanges ont conduit de nombreux pêcheurs à réaliser que l'huile Yamalube procure également des avantages financiers.

Bien que ces efforts ne soient pas une nouveauté en Mauritanie, la manière simple et honnête dont l'OMDO et May Sarl fournissent continuellement des produits et services de qualité au réseau et aux utilisateurs finaux a porté ses fruits. La relation de confiance indéfectible entre Yamaha et les distributeurs et l'organisation régulière de ces activités ont mené à ce succès manifeste, et l'OMDO s'engage à continuer de travailler avec les distributeurs pour préserver et développer encore la position dominante de Yamaha sur leur marché respectif.

Par Takahiro Kawada, Area Marketing Division, OMDO, YMC



Le port de Nouadhibou est un des principaux marchés de Mauritanie. Les pieuvres pêchées ici sont exportées principalement au Japon, en Chine et en Europe.



Un représentant de mécaniciens privés locaux fait un discours. Il fait comprendre avec passion le contenu et les avantages du programme 3S de Yamaha et May Sarl aux utilisateurs locaux.



Tournoi de football organisé pour les enfants des membres du réseau.



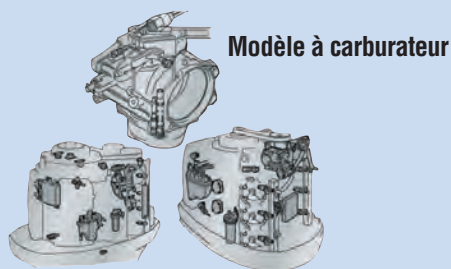
Un technicien de service enseigne la maintenance à des pêcheurs locaux.



Réglage de la richesse du mélange air/carburant

Dans notre dernier numéro, nous avons évoqué la concentration d'oxygène dans l'air nécessaire à la combustion.

Nous parlons ici de la manière de régler correctement la richesse du mélange air/carburant pour les moteurs hors-bord.



Modèle à injection de carburant

Ce réglage diffère suivant que le modèle est à carburateur ou à injection électronique.

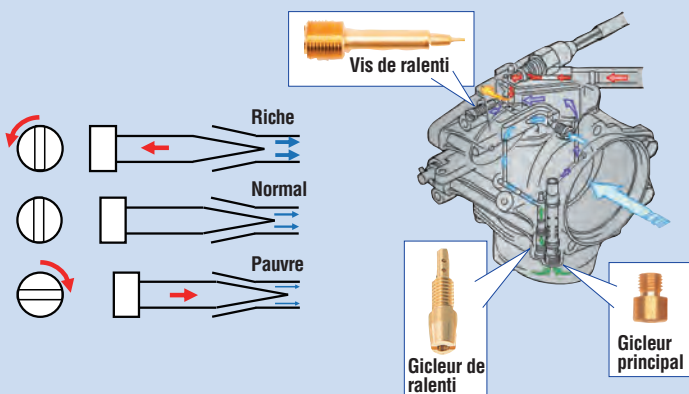
Essentiellement, l'air et le carburant sont mélangés dans le carburateur dans le cas d'un modèle à carburateur, et dans le collecteur d'admission pour un modèle à injection.

1. Modèle à carburateur

Le régime de ralenti est réglé facilement par la vis de ralenti, mais à part ça, le réglage du mélange air/carburant sur un modèle à carburateur nécessite de remplacer des pièces. Excepté en cas d'utilisation à très haute altitude ou dans des conditions exceptionnelles, vous aurez rarement besoin de régler le mélange air/carburant. Veuillez noter que ce réglage ne peut pas être effectué sur certains modèles : soit les pièces connexes ne peuvent pas être remplacées, soit le modèle n'offre pas la possibilité de régler le mélange.

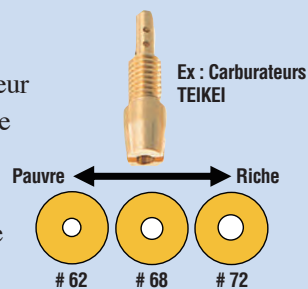
1) Régime de ralenti

La quantité de carburant fournie au moteur quand il tourne au ralenti peut être ajustée avec la vis de ralenti. Tournez la vis dans le sens contraire des aiguilles d'une montre pour augmenter la quantité de carburant envoyée et obtenir un mélange plus riche, et dans le sens des aiguilles pour appauvrir le mélange.



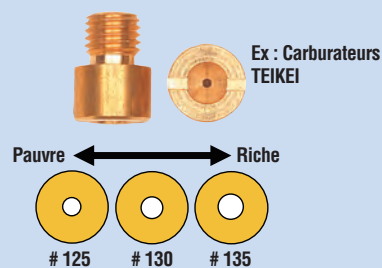
2) Moyen régime

Il est également possible de régler la quantité de carburant envoyée au moteur en remplaçant le gicleur de ralenti, une pièce de forme tubulaire que traverse le carburant, pour en augmenter ou diminuer le diamètre. Prenons comme exemple le modèle E25B. Selon ses caractéristiques techniques standard, il est équipé d'un gicleur de ralenti #68, qui peut être remplacé par un #70 ou #72 d'un diamètre supérieur permettant d'augmenter la quantité de carburant envoyée, et ainsi enrichir le mélange air/carburant. Il peut aussi être remplacé par un #65 ou #62 plus petit pour diminuer la quantité de carburant et appauvrir le mélange.



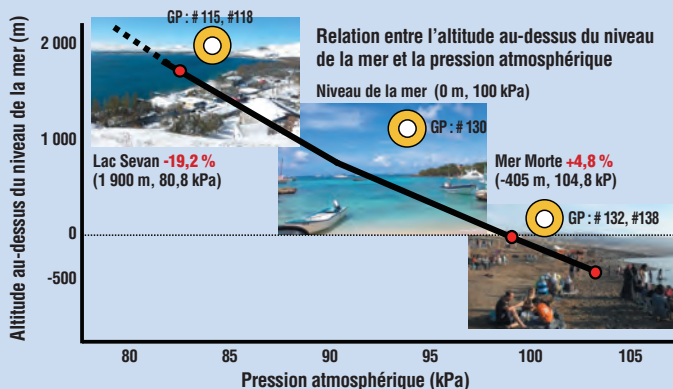
3) Haut régime

Comme en 2), il est possible de régler le débit de carburant du moteur en remplaçant le gicleur principal par un autre de diamètre supérieur ou inférieur. Prenons à nouveau l'exemple du modèle E25B.



Il est équipé en standard d'un gicleur principal #130, qui peut être remplacé par un #132 ou #135 plus gros permettant d'enrichir le mélange air/carburant. Il peut aussi être remplacé par un #125 ou #128 plus petit pour réduire le débit de carburant et appauvrir le mélange.

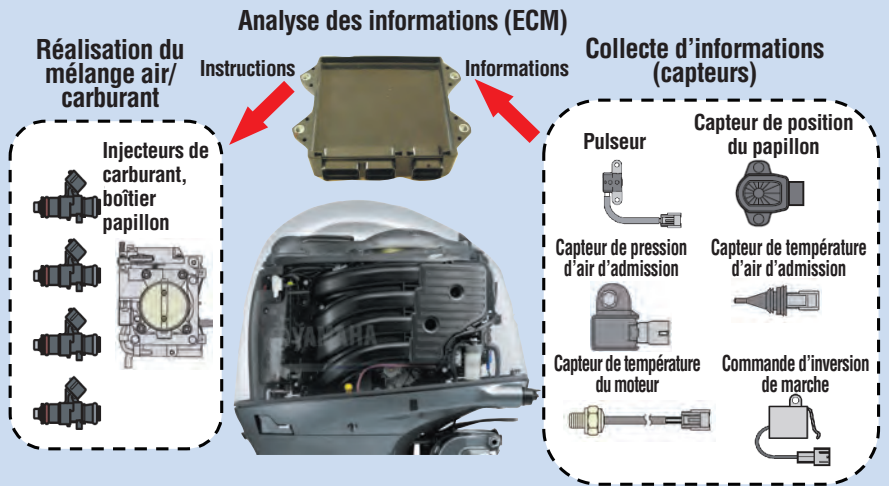
Normalement, on ne change le gicleur de ralenti ou le gicleur principal (GP) que si le hors-bord est utilisé à très haute altitude ou dans d'autres situations nécessitant un ajustement. Mais comment choisissons-nous le numéro de gicleur ? On peut le calculer jusqu'à un certain point, mais le numéro correct dépendra de l'environnement d'utilisation. Donc, en définitive, vous devez faire tourner le hors-bord pour constater les effets de votre choix et prendre votre décision finale en fonction des résultats — un procédé d'essai et d'erreur.



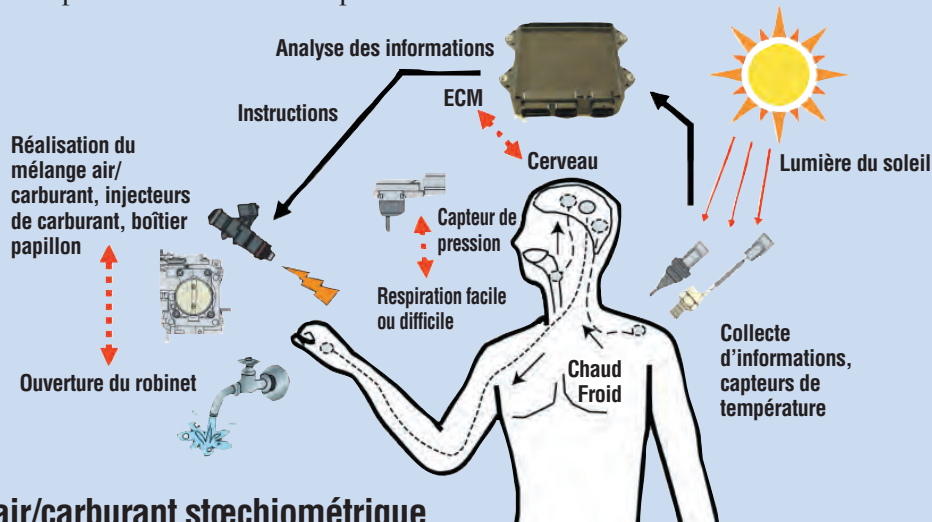


2. Modèle à injection de carburant

Dans le cas d'un hors-bord à injection de carburant, le module de gestion du moteur (ECM : engine control module) calcule constamment la richesse idéale du mélange air/carburant d'après les informations sur les conditions de fonctionnement fournies par des capteurs. Il envoie ainsi des instructions au boîtier papillon (volume d'air) et aux injecteurs de carburant (volume de carburant) pour faire automatiquement les réglages nécessaires. Il ne nécessite donc aucun réglage.



Voici à quoi pourrait ressembler un système d'injection de carburant si l'on prenait le corps humain comme exemple.



Le rapport air/carburant stœchiométrique

Le rapport air/carburant correct est vital pour le rendement stable d'un moteur. Le rapport idéal est ce que l'on appelle le rapport air/carburant stœchiométrique. Généralement, le rapport stœchiométrique assurant une combustion totale de l'essence est en théorie d'environ 14,7 (air):1 (carburant). On admet que la combustion est possible avec des rapports allant de 8:1 à 20:1. Par ailleurs, le rapport air/carburant nécessaire à un moteur à un moment donné est fondamentalement identique pour un système à carburateur ou à injection de carburant.

Le rapport air/carburant stœchiométrique pour un moteur est un facteur important dans l'obtention de la performance optimale. Les trois facteurs de base pour le fonctionnement parfait d'un moteur sont : un bon carburant, une bonne

compression et un bon allumage. Le rapport air/carburant relève du facteur « bon carburant ». Par conséquent, il convient de le vérifier régulièrement et de le régler si nécessaire.

Pour finir, il est possible de vérifier le rapport air/carburant lors du réglage du mélange air/carburant. Il suffit de fixer un appareil de mesure du rapport air/carburant, en vente dans le commerce, sur les orifices prévus à cet effet sur le collecteur d'échappement.

Ce numéro conclut notre étude sur le mélange air/carburant, ou la « nourriture du hors-bord » ! Je vous souhaite à tous une nouvelle année fructueuse !



Appareil de mesure du rapport air/carburant

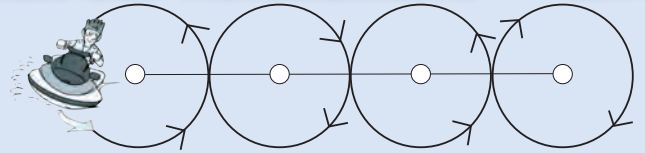
Modèles F115B/F130A



Modèles V6 4.2 L



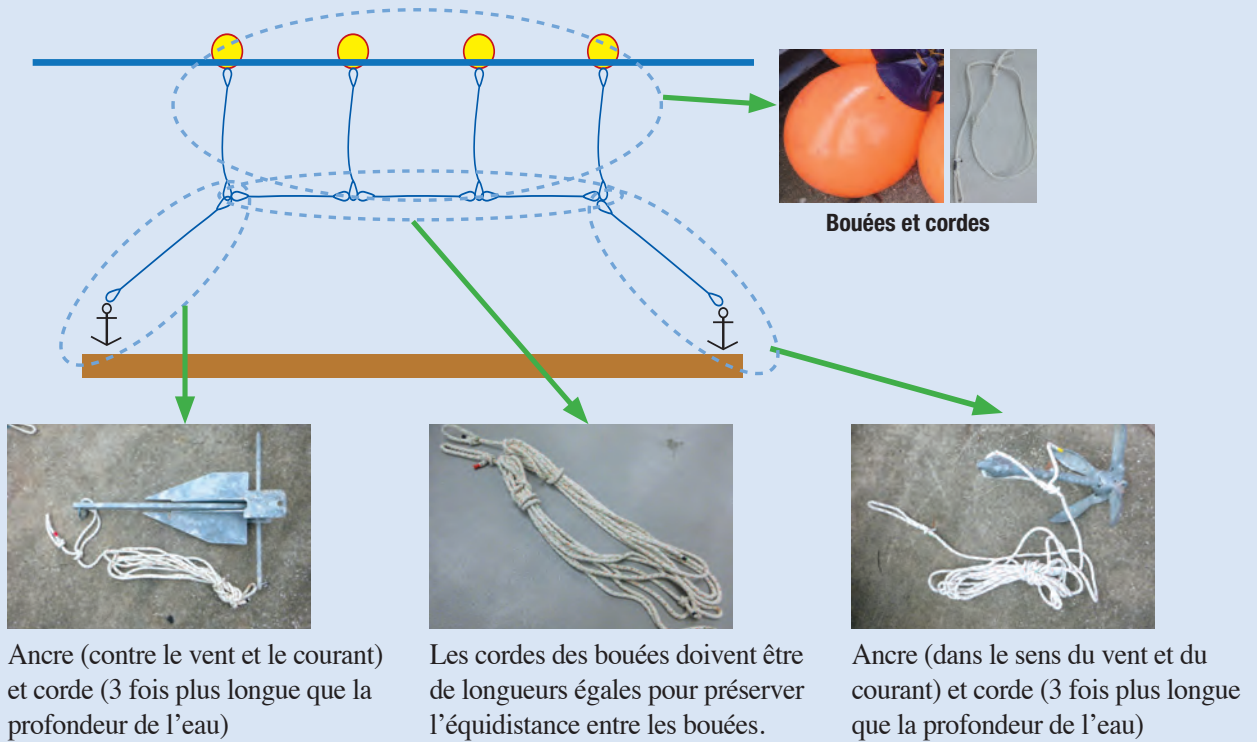
Circuit de slalom



Dans ce numéro, nous présentons la manière de préparer et utiliser un circuit de slalom pour des événements d'essai de produits. Ce type de circuit consiste en une ligne de bouées situées à distances égales permettant aux pilotes de naviguer de façon rythmique vers la gauche et vers la droite.

*Les participants ne doivent pas être autorisés à faire la course entre eux, à naviguer côte à côte ou à doubler d'autres WaveRunners. Assurez-vous qu'il n'y a qu'un seul véhicule à la fois sur le slalom.

Structure



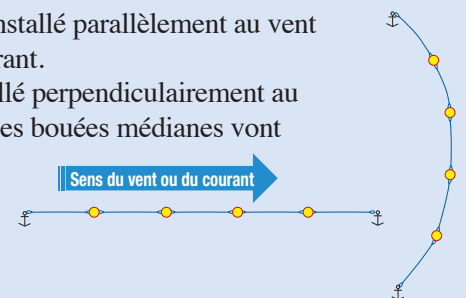
Mise en place du circuit de slalom

1) Préparatifs

- Préparez les ancrs, les bouées et les cordes.
- Chargez-les sur le bateau dans l'ordre de leur déploiement. Veillez à ce que les cordes ne s'emmêlent pas.

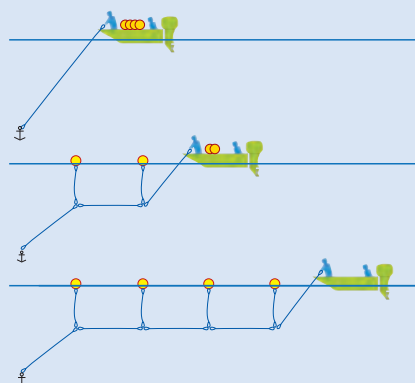
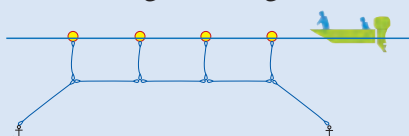
2) Effets du vent et du courant

- Le circuit doit être installé parallèlement au vent dominant ou au courant.
- Si le circuit est installé perpendiculairement au vent ou au courant, les bouées médianes vont dériver et imposer une courbe dans le trajet.



3) Mise en place du circuit

- Jetez en premier l'ancre face au vent ou au courant, et fixez-la solidement.
- Ramenez lentement le bateau dans le sens du vent, et déposez les autres bouées une par une.
- Avant de jeter la dernière ancre dans le sens du vent, tirez sur la corde jusqu'à ce que toutes les bouées soient alignées en ligne droite.





Japon

Séminaire YTA systèmes électriques pour moteurs hors-bord chez YMC

Du 24 au 30 octobre et du 1^{er} au 7 novembre 2018, l'unité commerciale de l'OMDO (Overseas Market Development Operation) a tenu un stage de formation de la Yamaha Technical Academy (YTA) portant sur les systèmes électriques des moteurs hors-bord, qui a vu la participation de 11 techniciens de plusieurs distributeurs Yamaha hors Japon. C'était le premier stage au Japon fondé sur le nouveau programme de formation YTA spécialisé dans les produits Marine. En plus du stage de Bronze, ce nouveau programme YTA comprend dix modules de formation, y compris celui qui faisait l'objet de ce séminaire. Tout participant qui réussit six modules obtient la certification YTA d'Argent. Il doit suivre les dix modules et réussir un examen final pour pouvoir gagner la certification d'Or.

Les stages de formation pour les dix modules se tiendront chez YMC en plusieurs étapes. La prochaine session consacrée à nouveau sur la partie électrique des moteurs hors-bord aura lieu en avril 2019. C'est généralement le module que les techniciens des distributeurs trouvent le plus difficile, et plus de temps est alloué à son enseignement. Grâce à cette formation, les participants acquièrent des compétences de haut niveau qu'ils peuvent mettre en pratique sur leur marché respectif, élevant ainsi la qualité du service offert par les distributeurs Yamaha.



Brésil

Campagne 3S au Brésil



Une campagne 3S a été organisée du 17 au 21 septembre 2018 dans le sud de l'état de Rio de Janeiro au Brésil. Il s'agit d'une région touristique dynamique attirant les plaisanciers grâce à un climat chaud, des paysages magnifiques et quelque 300 îles de tailles diverses. Les bateaux servent d'embarcations privées, mais jouent également un rôle important dans diverses activités liées au tourisme, comme les liaisons entre les îles et la plongée sous-marine. Des hors-bords Yamaha sont installés sur ces bateaux, et la campagne 3S visait une grande variété d'embarcations.

Deux ingénieurs envoyés du Japon ont participé à la campagne au titre de techniciens de service. Ils se sont aussi attachés à évaluer les caractéristiques du marché brésilien, comme les principaux carburants utilisés et les conditions climatiques, pour le développement futur de nouveaux hors-bords. Et grâce à leurs interactions directes avec des utilisateurs finaux, ils ont appris de première main l'impact des hors-bords sur la culture brésilienne du nautisme et le besoin de continuer à fournir des produits encore meilleurs. Après la campagne 3S, Yamaha a organisé des séminaires pour enseigner aux propriétaires et exploitants de bateaux l'importance d'une utilisation correcte et d'un entretien régulier. L'association de tels séminaires avec des campagnes 3S est une longue tradition au Brésil. Le contenu des séminaires a changé légèrement au fil du temps en fonction de la région et de l'évolution de l'industrie, mais ces campagnes ont incité les clients privés aussi bien que commerciaux à continuer de choisir Yamaha, et assuré une satisfaction client encore plus élevée. Elles offrent également des occasions exceptionnelles d'obtenir des commentaires directs des utilisateurs et d'augmenter leur confiance dans nos produits et notre marque. C'est pourquoi Yamaha continuera de mener de tels programmes et séminaires dans tout le Brésil.



Les Maldives

Programme de formation de conducteur de bateau 2018



Le distributeur exclusif de la marque Yamaha aux Maldives, Alia Investments Pvt. Ltd.,

a mené sa 5^{ème} session de formation de conducteur de bateau, du 7 au 9 août 2018. Ce programme a été développé pour offrir aux chefs de bord les connaissances et les compétences nécessaires à l'exploitation rentable d'un bateau, et leur apprendre des réponses efficaces à des dangers imprévus ou des urgences.

Organisé en association avec l'Institut Technologique des Maldives, ce programme de trois jours comprend des cours théoriques et pratiques sur la réglementation maritime, la lutte contre l'incendie, les premiers secours, et l'entretien préventif et courant des moteurs. Les stagiaires ont également reçu un enseignement sur l'importance de protéger l'environnement. Toutes les sessions ont été menées par des experts assermentés issus des Gardes-côtes, des Sauveteurs, de l'Autorité des Transports des Maldives et du centre de SAV de Yamaha. Au total, 44 capitaines de bateau travaillant pour des opérateurs de transport, des complexes hôteliers, les Forces de Défense Nationale des Maldives, la Police des Maldives et d'autres institutions ont participé à ce programme et obtenu un certificat de réussite.

Cela fait 44 ans qu'Alia Investments est le distributeur exclusif des produits Yamaha aux Maldives, offrant ce qui se fait de mieux en matière de ventes, entretien et pièces détachées. Son centre de service est parfaitement équipé et ses mécaniciens sont bien formés, expérimentés et au courant des dernières nouveautés techniques. En plus de la formation pratique et des camps de SAV réguliers, Alia Investments organise chaque année des programmes pour renforcer les connaissances et les compétences des conducteurs de bateaux.



Leurres utilisés pour la daurade rose : Le « roi des poissons » au Japon

Bonjour à tous les membres de la famille Yamaha Marine ! Je suis Shinichiro Itogawa de la Business Planning Division, une partie de la Marine Business Unit chez YMC. Je suis passionné de pêche et je vous en parlerai ici et dans les deux prochains numéros de *Chantey*. Dans ce premier article, je voudrais évoquer une méthode de pêche de plus en plus pratiquée au Japon ces dernières années appelée *tairaba*, pour capturer la daurade rose (ou daurade japonaise) très prisée au moyen de leurres, et parler de ce que je ressens quand je pêche.

Je suis sûr que dans les mers de votre pays, vous trouvez des poissons de la même famille que la daurade japonaise (comme le vivaneau), mais je me demande ce qu'elle évoque pour vous. Au Japon, la daurade rose est considérée comme le « roi des poissons ». C'est le poisson le plus prisé depuis des temps anciens. C'est aussi un mets de choix dans la culture culinaire de mon pays, qu'on peut déguster en *sashimi*, grillé avec du sel ou bouilli avec de la sauce de soja. De plus, la daurade rose est considérée comme un symbole

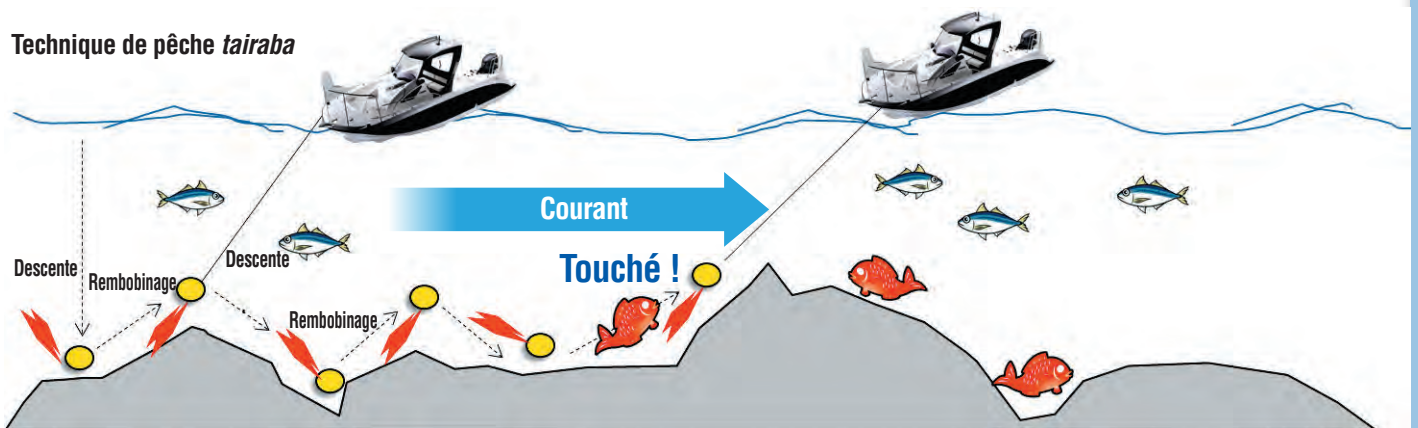
de bénédiction du fait de sa magnifique couleur qui rappelle les fleurs de cerisier, comme le suggère son autre appellation, *Sakura-dai* (daurade fleur de cerisier).



Ma première daurade rose, avec le Mont Fuji en arrière-plan

Pour ces différentes raisons, les Japonais pêchent cette espèce depuis des temps anciens selon des méthodes variées mises au point dans chaque région du pays, faisant appel à des appâts ou des leurres. C'est devenu une prise de choix pour les pêcheurs récréatifs, et du fait de l'évolution du matériel de pêche et des leurres ces dernières années, n'importe qui peut dorénavant s'y attaquer.

Technique de pêche *tairaba*



Laissez le bateau dériver tandis que vous répétez l'opération : descente du leurre jusqu'au fond puis rembobinage à vitesse stable.

Comme le montre l'illustration, la méthode de pêche à la daurade rose est en fait très simple. On laisse tomber le leurre dans l'eau, et quand il atteint le fond, on remonte le fil immédiatement à une vitesse stable. Quand il est rembobiné, on répète l'opération autant de fois que nécessaire. On n'a besoin d'aucune technique spéciale, comme le lancer ou le « jiggging », et même un débutant peut s'y adonner facilement. J'ai cependant quelques petits conseils qui vous aideront à attraper la bête.

- Choisissez un leurre avec un certain poids qui coule naturellement, selon le courant et la profondeur du site de pêche.
- Utilisez comme appât un ver de la bonne taille et de la bonne couleur.
- Copiez la technique des pêcheurs qui ont des touches, et essayez autre chose si ça ne marche pas.

Si vous allez pêcher avec une personne inexpérimentée, vous pouvez lui apprendre ces trucs. La première fois que je suis allé à la pêche à la daurade rose, j'ai écouté les conseils du capitaine du bateau et j'en ai capturé une grosse de 70 cm ! La chance du débutant, sans doute ! Un autre avantage de la méthode *tairaba* est que vous pouvez aussi prendre d'autres types de poissons délicieux, ce qui procure beaucoup de plaisir à tous.

Dans le prochain numéro, je parlerai de ce que pourrait être la pêche depuis un bateau dans le futur, ainsi que d'autres sujets de mon imagination.



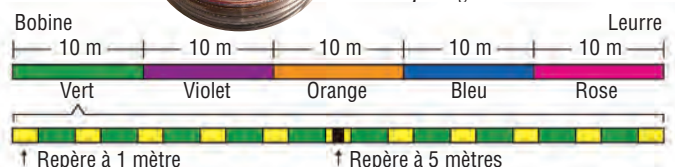
Exemples de leurres de *tairaba* (à partir de la gauche) : 60 g plomb, 100 g plomb, 100 g plomb, 160 g tungstène
Les leurres en tungstène ont une forme plus fine et coulent plus profondément, ce qui augmente la chance d'une prise.



Cannes à pêche pour le *tairaba* : Une canne très mince mais robuste vous permet de bien sentir quand la daurade mord, et de la ferrer rapidement.



Fil en PE (fil de pêche tressé) : 0,24 mm de diamètre, 10,2 kg (22,4 lb)
Un fil mince mais résistant permet de pêcher en eau profonde avec un matériel plus léger.



La famille Yamaha

Quatre décennies à Doha

Le Qatar, petit pays péninsulaire et désertique, est situé entre Bahreïn et les ÉAU dans l'est de la péninsule arabique. Il s'agit d'une monarchie absolue dirigée par la famille Al Thani. Le pays était connu pour la pêche aux perles et le commerce maritime avant la découverte du pétrole. Le Qatar détient la troisième plus importante réserve de gaz naturel dans le monde, et est le plus riche pays du monde par habitant.

Le showroom principal pour la navigation de plaisance d'Al Badi Trading & Contracting Co., Ltd., le distributeur officiel primé de Yamaha dans le pays, est situé en plein cœur de la capitale Doha. Fondé il y a 40 ans par Muhammed Jassim Albadi, le petit magasin de produits nautiques s'est développé d'année en année pour devenir le leader des produits Marine dans la ville. Albadi Trading emploie actuellement près de 70 personnes.

L'entreprise possède également un showroom-atelier à Al Wakrah, au sud de Doha, et un autre près de la frontière du nord. Un showroom supplémentaire est prévu dans la ville côtière d'Al Khor. Quand il sera terminé, non seulement il nous donnera un avantage unique par son accès aux clients des principales marinas du pays, mais il aidera aussi Albadi à conserver son avance sur ses concurrents en renforçant la capacité de notre service après-vente, déjà bien développé.

En plus de proposer des campagnes 3S, des essais de démonstration de WaveRunners et des activités YRA au grand public, nous travaillons également avec des organes gouvernementaux, comme les Gardes-côtes et la Marine du Qatar.

Nous avons célébré notre quarantième anniversaire l'an dernier et espérons continuer notre partenariat gagnant avec Yamaha pendant encore de nombreuses années.

Par Mohamed Mukthar et Abdul Nasar, Al Badi Trading & Contracting Co., Ltd.



Al Badi Trading & Contracting Co., Ltd.



Une équipe de Revs



Le duo Takayama et Imamura a remporté le bronze à la 1^{ère} épreuve de la Coupe du monde de voile.



Cette 3^{ème} position par vent faible, condition qui leur était peu favorable dans le passé, leur a permis d'avoir plus confiance en eux-mêmes.

2019 : Dernière chance pour les JO

L'équipe Revs de voile Yamaha ambitionne de représenter le Japon à l'épreuve 470 des JO de voile et de monter sur le podium dans de futures régates.

En 2018, un certain nombre de compétitions de voile ont eu lieu à Enoshima, où se dérouleront les épreuves olympiques de voile en 2020. C'est là qu'a eu lieu la 1^{ère} manche de la Coupe du monde de voile 2019, tenue du 9 au 16 septembre, qui a vu le duo Daichi Takayama et Kimihiko Imamura de l'équipe Revs remporter la troisième place et une médaille de bronze.

La lutte acharnée pour représenter le Japon à l'épreuve hommes de 470 est actuellement à son plus haut point, avec plusieurs paires bien placées dans le classement mondial. La médaille de bronze remportée par Takayama et Imamura était donc très encourageante pour l'équipe à l'aube de 2019.

Le duo constitué de Mano Udagawa et Ayano Kudo chez les femmes en 470 n'a pas encore fini parmi les vainqueurs au niveau international, mais elles sont classées secondes parmi les équipes japonaises et sont donc bien placées pour représenter le Japon.

Sho Kaminoki, un membre de l'équipe qui a dû s'arrêter à la suite d'une blessure, a bien récupéré et repris l'entraînement avec son coéquipier Taisei Hikida cet automne. Ces deux marins participeront à

des compétitions outre-mer en 2019, et sont déterminés à tout mettre en œuvre pour décrocher une place dans l'équipe nationale du Japon.

Les régates permettant de gagner des places dans l'équipe nationale commenceront en 2019, et la campagne de Revs battra son plein. Ce sera l'année de la dernière chance pour gagner un ticket au Jeux olympiques. Nous espérons que leurs aventures vous passionneront.



Le duo féminin Udagawa et Kudo s'efforce de rattraper l'équipe japonaise rivale, qui détient actuellement la première place au classement mondial.

SITE WEB DES HORS-BORDS YAMAHA

<https://global.yamaha-motor.com/business/outboards/index.html>

SITE WEB DES WAVERUNNERS

<https://global.yamaha-motor.com/business/waverunner/>

Yamaha Outboards Channel

<https://www.youtube.com/user/Yamahaoutboardmotors>

Yamaha Outboards Channel sur YouTube

Vous pouvez y voir des scènes maritimes et des moteurs Yamaha au travail dans le monde entier.