

# ヤマハニュース

YAMAHA NEWS NO.129

# 3

1974  
MAR.



ヤマハモノクロスサスペンション

**YZ250** 新発売

# 3月のヤマハ

健全なモータースポーツの世界を広げるYAMAHA  
50cc.需要の拡大で経営基盤の強化へ

## '74ヤマハ・フアクトリリーの レース活動について

'74年度の国内外におけるレース活動について、ヤマハ・フアクトリリーとしていかに対処すべきか、諸般の情勢をもとに従来より慎重な討議を重ねてまいりましたが、このほど既定の方針とおり、国内外のビッグ・イベントを中心に、正式参加することとしました。

これは、主に次のような要因に基づくものであり、「健全なモータースポーツの世界を広げるヤマハ」の正しい歩みを示すものです。

一、レース活動は安全をふまえた技術開発研究の場として重要な役割を果すものであり、終局的によりよい製品を提供することで消費者のサービスに直結する。

一、健全なモータースポーツの普及拡大はヤマハの目的であり、常日頃より努力している企業姿勢である。世界選手権レースは健全なモータースポーツの最大集約されたものである。

今後とも、関係者みなさまのご理解とご協力をあおぐ次第です。

### ●ヤマハ発動機株式会社

〒438 静岡県磐田市新貝2500番地 <05383>(2)1111(大代)

### ●北海道ヤマハ

〒063 札幌市西区24軒1条7丁目35 <011>(641)2711

### ●仙台支店

〒983 仙台市日の出町3丁目8-36 <0222>(94)6121-6

### ●東京支店

〒104 東京都中央区銀座8丁目9-13 <03>(572)2021  
(銀座オリエンビル)

### ●名古屋支店

〒462 名古屋市北区辻本通2丁目34 <052>(913)2121

### ●大阪支店

〒550 大阪市西区北堀江通4の27 <06>(538)7331

### ●四国支店

〒760 高松市松島町3丁目22の9 <0878>(31)1651

### ●九州支店

〒812 福岡市博多区博多駅中央街8番36 <092>(41)3606  
(博多ビル)

### ●広島店

〒734 広島市東区東町3丁目16の8 <0822>(82)4111

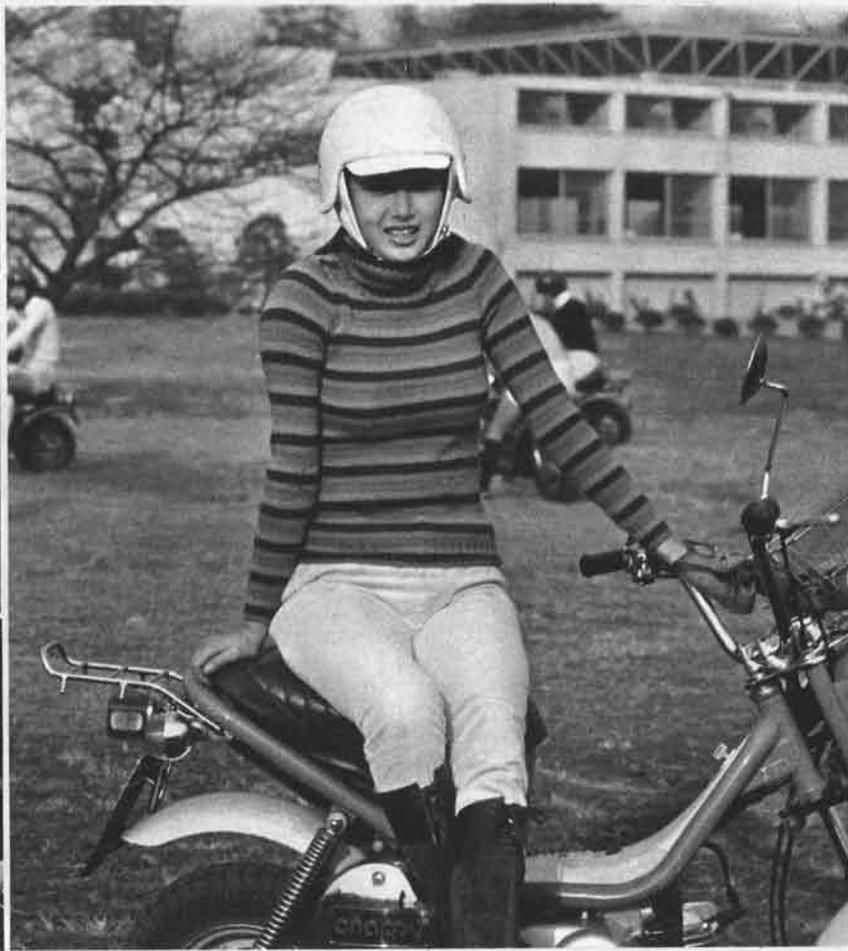
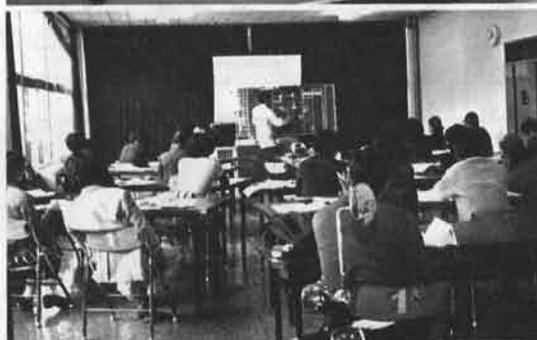
### 〔表紙のことば〕

モトクロス世界GPで活躍したH・アンダーソン、J・V・ベルソーヘン、A・ヨンスンの三選手が来日し、建設のすすめられているトレイルランド浜北でテストランを公開したときのスナップです。

モトクロッサーとしてピカ一的なYZ 250とならんでおかれたヤマハスポーツRD 50をめぐりとく見つけた250チャンピオンのアンダーソン選手がさつそく試乗、オイルディスクのフロントブレーキに深い関心を示していたのが印象的でした。

# 需要期をリードする 春の販促作戦

原付免許教室／無料点検サービス／安全整備強化月間／展示即売会／正しい  
乗り方講習会／二輪免許教室／SL行事／PR強化／DM作戦……。



例年、春は需要が急伸し、商戦は一段と活発になります。これにはいろいろな理由があるでしょう。とかく動きの鈍かった冬が過ぎて活動のシーズンに入ること、入学、卒業、就職と、社会の動きも活発化します。

いっぽう需要の動向は、50cc車を基調に堅実な伸びをみせています。昨年度の国内販売実績は一一九万台、このうち50cc車は64%を占め、次いで90cc車が24・4%とつづいていきます。50cc車の需要は非常に根づよいものであることが分かります。

これは、50cc車の経済性、性能面での実用価値が高く、商品的にもいろいろとバラエティに富んでいること。そして免許も、実技試験はなく、出張試験も行われているなど、もつとも受験しやすいものがあり、四輪車の免許をもっている人なら誰れもが運転できる車種であることなど、非常にニードの高い商品であることによります。

こうしたことから、ヤマハはお店の経営基盤の確立は50cc車の拡販にあると考え、みなさまと共にさまざまな需要促進の活動をすすめてきています。

また50cc車のお客さまは、やがて大型車へと乗りかえるお客さまでもあります。そして健全なモータースポーツ活動へと需要が拡大されていきます。

春の商戦のスタートには、ぜひ50cc車を中心としたご販売をお考えください。従来に増してヤマハも応援させていただきます。

南北に細長い日本のこと、また記録的な降雪が伝えられた裏日本、異常乾燥注意報が出つばなしであった太平洋側と、同じ三月を迎えても、いろいろと条件は異なります。しかし、春の遅い地方も一足とびにシーズンは開くもの。地域環境の相違はあつても、事前の用意は怠りのないよう前もって周到な準備をすすめておきたいものです。

そして、なによりも重要なことは、あなたのお店にマッチした強力な販売促進プランを組立て、計画的に実行していくことです。そのためには目的と手段の適否が大きな問題となります。

販売促進プランの企画立案についてはぜひヤマハにご相談ください。担当のヤマハマンは、常にあなたのお店のよきセールス・コンサルタントでもあります。

ここに各地のヤマハフレンド店さんの、この春にける販売促進プランを伺ってみました。

### ● 原付免許教室の定期開催

### ● レンタルバイクの採用

### ● 現金買取り制度

静岡市・丘モータース

代表 長沢 千秋氏

「店を開いて三年目、商売の面白さ、むずかしさがよくよく分かってきたところですが、私のネライは最初から50cc車中心の商売をしていこうという方針でした。」

これは店の前が通りも狭く、住宅街であるということ、したがって生活の必需品ともいべき50cc車が柱となると考えたからです。



「メイトを主力に……」。長沢千秋氏。



免許教室は定期的開催することが大切。テキストをはじめ交通指導ボードを使つてのヤマハ原付免許教室は分かりやすさで好評。(丘モータース)

そのために、当初から免許教室は大事なものととして、開催の徹底に力を入れてきました。PRの方法としては店頭ポスターのほか定期的に新聞に広告を出してきました。

受講者も回を追って増えてきましたが、過去の経験からいえば、受講者の増減に一喜一憂するようではダメで、受講者が少なくとも必ず開催する、しかも定期的開催するとい

うことが大切ですね。

そして免許合格以後のフォローに気を配って、必ずお客さまになつてもらふように努めることです。ヤマハ免許教室は、交通指導ボードをはじめ、テキスト、問題集、スライドなど、豊富な教材がそろっているので非常に助かります。

教室の会場には自宅を開放しています。インストラクターには私の友人が協力してくれています。

また、ペーパードライバーの方々を対象にレンタル車を用意して喜ばれています。使用車種はメイトをはじめFXやMRなどで、一時間二百五十円。春から秋にかけて休日はフル回転です。

こういうことから、冬期車を手放そうという人からは、二輪車の現金買取りも行っています。もちろん商売になる程度のよいものに限られますが、レンタル車やPR車にも使えますし、レンタル車が求められたりして、けっこう回転率はいいようです。

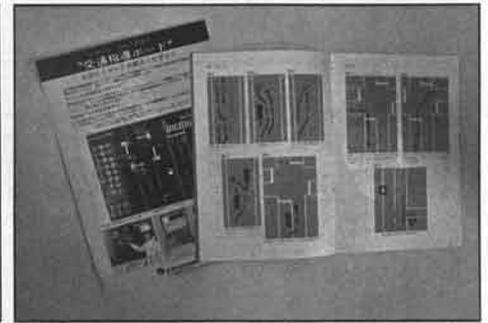
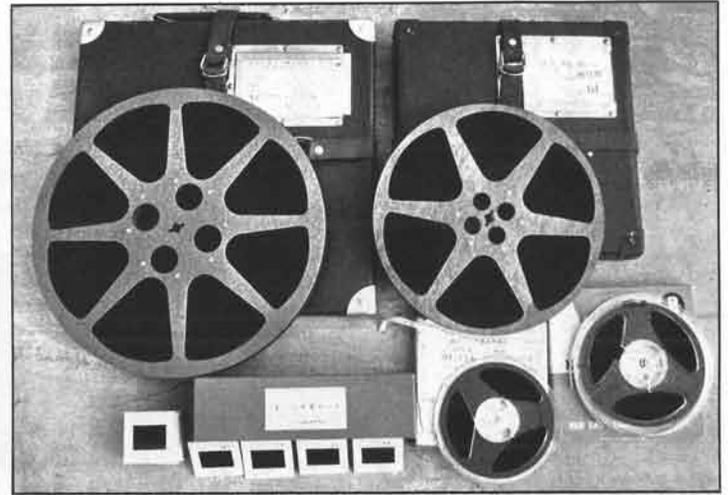
とにかく、この春の商戦を目標に、いまは月四回で免許教室を開いています。すべての条件が整う三月以降に全力を注ぐということで、一・二月はその準備期間。毎年の販売方針は前年の実績、反省を含めて年頭には目標を定め、計画的な販売をすすめているわけです。まだまだ勉強不足ですが、これからもヤマハの協力を得て、着実に歩んでいこうと心がけています。

今年は今までのように安閑としてられない年と考えていますので、いかにしたらお客さまに喜ばれるか、親切な商売をすすめていきたいと思ひます。」

(清水市南町七一六 ☎〇五四三一五二一九 〇一八)

需要期をリードする春の販促作戦

内容のゆたかさ、読みやすさ、分かりやすさで好評のヤマハ免許教室、安全運転指導のツール類。各種のテキスト、模擬試験問題集や、スライド、映画など、すでにみなさまにはおなじみのもの。大いにご活用ください。



ヤマハ免許教室指定の外装ペナントも印象的な荻原商会さん。



「見て、さわって、乗ってもらおう……」。荻原茂氏

- 展示即売会の実施
- 無料点検サービス
- DMの効果的使用

埼玉県妻沼町・荻原商会

代表 荻原 茂氏

「うちのほうでは、春と秋にお祭りがあるんですが、ヤマハの協力で神社の境内に展示会場を設けて展示即売会を実施しています。非常に好評なもので、うちとしては毎年の恒例の行事として、今年もいろいろと準備をしつ

つあるところだ。

会場では、フェスタと同様に「見て、乗って、さわって」がイントロとなり、即売へといくわけですが、そのほかにアンケートなども配りまして、名簿をつくり、未来のお客さまへの足固めも果しています。

つまり、会場にお見えになってアンケートにお答えのお客さまに、カタログや免許教室開催などの催事の案内をお知らせして結びつきを深めていくわけです。

また、すでにヤマハに乗っていたいているお客さまには、年に2回の無料点検サービスを実施して喜ばれています。

というのも、点検済みのものには「診断書」をつけてお返ししているからでしょう。ちょっと手間はかかりますが、やはりお客さまのためにサービスですし、安全への整備につながる重要なものですからね。

どうしても点検に見えられないお客さまがある場合は、こちらから出かけていったりします。告知はもっぱらDMです。

新しいお客さまを得るには、やはり免許教室、安全講習会の開催がいちばんです。うちの場合、全合格者の七〇八割の方がお客さまになっていきますものね。それで昨年八月には合格者を一同に集めてパーティーを開きました。五十人ほど参加してくれましたが、このときに思ったんですが、お客さまとの商売を越えての「人間的なつき合い」、これは大切なものだなと痛感しました。

今後も免許教室は積極的に行っていく方針です。とにかく、ここは店にじつとしていたのではダメな土地柄なんです。従って自然な対話を大切に、機会をとらえて多くの人に接するようにしています。だからカタログだけは手離したことはなく、いつも郵送できるよ

うにしているんです。(埼玉県大里郡妻沼町 大字妻沼 ☎〇四八五―八八―二二五六)

## ●ミーティング

## ●SL行事の開催

## ●安全点検整備カード

青森県八戸市・ユタカモーターズ

代表 阪本 了氏



「いま新店舗を建築中。春の販促には安全点検サービスでスタートするつもりです」。ユタカモーターズ・阪本了氏。

「もう昨年のことになりますが、毎月第一土曜日をお客さまとのミーティングの日と決めましたところ、熱心なお客さまがあつまって、いろいろと情報を交換しあったりしてなかなか有意義でした。

このミーティングで、十人ぐらいの人が自発的にツーリング大会を企画、こちらも応援しましたが、当日はなんと二十九台もあつまり、十和田湖を一周してきた次第です。

これからは、私たちがリードするのではなく、お客さまが主体となって動くようにつとめなければいけないと教えられました。八戸の春は遅いですが、ことしはSL行事に新企画を加えたいと考えています。

また、うちでは第一、第三の日曜日を休日としていますが、この休日の午前中に安全点

検整備カードを作成してお客さまに送り、翌月にこのカードを持参してきたお客さまに無料点検整備を行い、たいへん好評を得ました。簡単な整備内容でしたが、七十人ほど参加してくれました。

この春も、シーズンの稼働を前にこの安全点検サービスで販促活動のスタートをきりたいと考えています。いま店舗も新築中です。ことしは大いに頑張るつもりです。(青森県八戸市中居林小学校前 ☎〇一七八―四四―〇五三二)

## ●ラジオCMの利用

## ●クラブ活動の徹底

## ●中古車の保証販売

岡山市西市・黒住モーターズ

代表 黒住晋之助氏

「商品と共に、店の名前を知ってもらうことが第一、これがいまの黒住モーターズの大きな課題です。というのも、一年半前に産ぶ声をあげたばかりだからです。

ですから、春の商戦にかけては徹底的に名前を売りこむこととし、ラジオのCMを流しています。若い人がラジオにいちばん耳を傾ける深夜と、一般の人を対象にして昼休み時に流して「クロスミ」をはっきりと意識づけています。

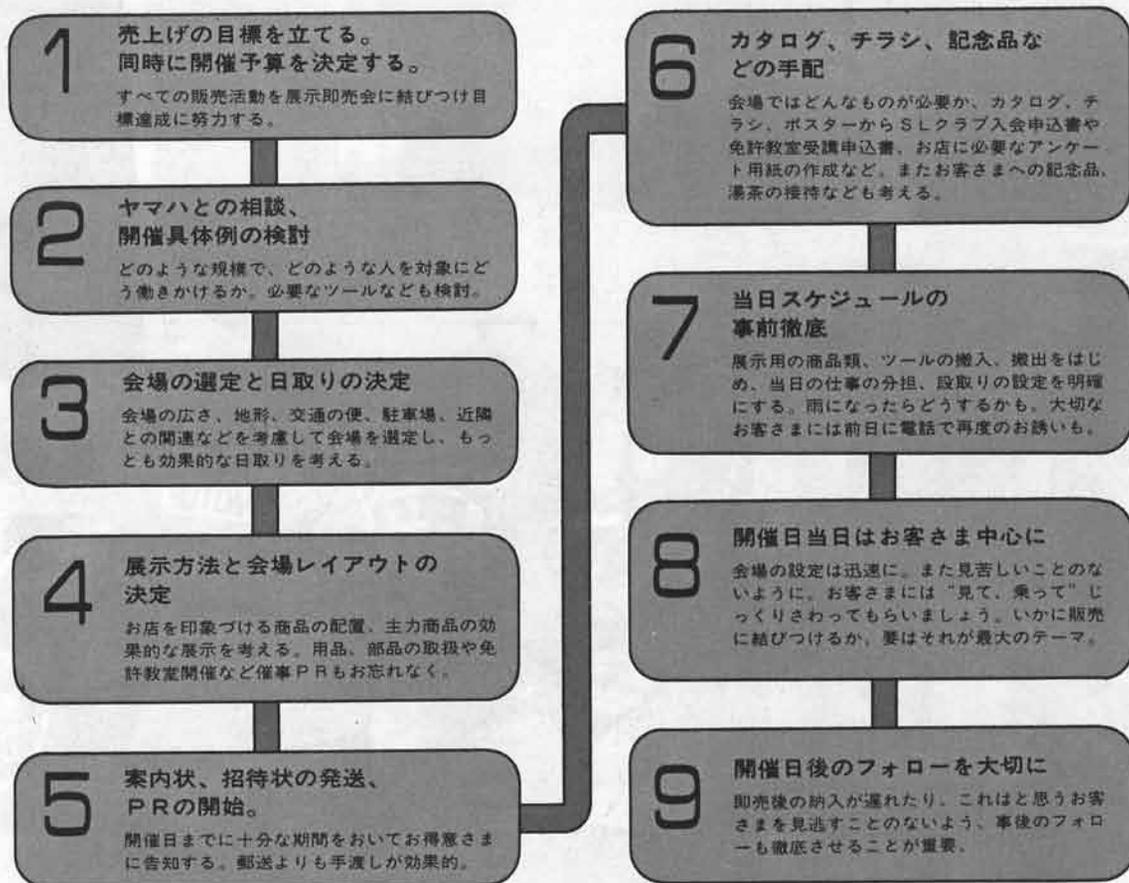
お店のお客さまは、大多数が高校生です。したがってセールスはたいへんです。二輪車を欲しい本人は高校生、お金を出すのは親御さんですからね。ご両親とご子息との両方に満足してもらわなければならぬ。

しかし、ヤマハでは安全運転のテキストや

## 需要期をリードする春の販促作戦

これは例えば……という具体例です。お店ではどんな販促プランをお考えですか？  
ぜひヤマハにご相談ください。ヤマハもあらゆる角度から、あなたのお店にあった販促プランを考えています。そして積極的にお手伝いさせていただきます——。

### 春のヤマハ展示即売会 モデルスケジュール



ライディング読本など、いろいろとためになる教材が用意されているので助かります。  
そして、お客さまになられた方々には、できるだけクラブに入ってもらおうようにしています。団体活動で、調和のとれたモータースポーツは、人間形成面からも役立つことが多い

々あると信じているからです。  
実際に、トレールランドで若い人が存分にエネルギーを発散させている姿は健康そのもので、これでいいんだ、と感無量になることがあります。  
モータースポーツ活動について、諸般の情



メイトに、モトクロッサーに……。黒住モーターズさん。



「ラジオCMで若い人にアピール。健全なモータースポーツをおすすめしたい」。黒住晋之助氏。

勢は必ずしもよいとはいえませんが、モータースポーツはその名のとおりスポーツなんであって健全なものです。だから若い人が変に卑屈にならないように指導もすれば、社会の人の理解も得たいと思っています。これをこの春の商戦の決め手にしたいと考えてます。  
また中古車については三ヶ月保証の販売方法をとって喜ばれています。若い人はい背伸びしがちですが、けっきょく無理な商売ではお客さまと長続きしません。うちでは学割制度もあるんです。さらに、修理については迅速、正確、安全第一でサービスし、お客さまの信頼を得ています。  
（岡山市西市六二四 〇八六二一四三一〇 三二二）

さらに実力アップ YZM250/500

# 鈴木都良夫250世界GPに挑戦



「さあ、行こうぜ！」テストはスケジュール通り、遅滞なくすすめられ、マシンの仕上りはまさに急ピッチ。

## '74モトクロス・ビッグイベント日程

月日	全日本	世界 G P		FIM 125	U. S. A.
		250	500		
4月7日	第1戦 谷田部	スペイン		イタリア	
4月14日				フランス	
4月21日	第2戦 星野	イタリア	オーストリア	スイス	
4月28日				西ドイツ	
5月1日	第3戦 鈴鹿	チェコ	フランス		
5月5日		ポーランド			
5月12日	第4戦 富山(GP)	ユーゴ		ベルギー	
5月19日				オランダ	
5月23日			イタリア	スウェーデン	
5月26日				フィンランド	
6月2日		イギリス			
6月3日			デンマーク		
6月9日	第5戦 東北	西ドイツ	チェコ	ユーゴ	
6月16日		オランダ	西ドイツ	ポーランド	
6月23日				オーストリア	
6月30日				チェコ	インターAMA第1戦
7月7日	第6戦 阿蘇		イギリス		インターAMA第2戦
7月14日			アメリカ	スペイン	
7月21日					インターAMA第3戦
7月28日	第7戦 松山		オランダ	アメリカ	インターAMA第4戦
8月4日		フィンランド	ベルギー		
8月11日		スウェーデン	ルクセンブルク		
8月25日		スイス			
8月26日				イギリス	
9月8日	第8戦 北海道				
9月22日	第9戦 東北				トランスAMAカナダGP
9月29日					
10月6日	第10戦 山口				トランスAMA第1戦
10月13日					トランスAMA第2戦
10月20日					トランスAMA第3戦
10月27日	第11戦 市原				トランスAMA第4戦
11月3日					トランスAMA第5戦
11月10日					トランスAMA第6戦
11月17日					トランスAMA第7戦
11月24日					トランスAMA第8戦
12月1日					トランスAMA第9戦



エンジン関係はもとより、フレーム、サスペンションなど、次々と重要な実験データが収集されていく。明日の市販へ直結する貴重なデータでもあるのだ。



話す言葉はさまざまだけれど、そこは同じモトクロス仲間。ツ一といえばカーの仲。ベルソーヘン選手と鈴木都良夫選手。

## 順調な仕上り '74YZM' 鈴木都良夫は世界GPに挑戦

ヤマハ発動機株式会社本社の北と東、静岡県浜北市のトレールランド浜北と同袋井市のヤマハコースは、一月から二月にかけてヤマハ技術陣を中心に、ホットな空気がうずまいていた。'74モータースポーツシーズンの開幕にそなえて、新技術投入したワークスマシンの最終テストランである。

世界の超一流ライダーと国内セニアのトップライダーが参加してのこのテストは、朝早くから夜遅くまで精力的につづけられ、また国内報道陣にも公開され話題をまいた。

建設のすずめられている「トレールランド浜北」に特設テントを張ったモトクロス部門は世界GP 250cc級チャンピオンのハカン・アンダーソン選手を筆頭に、世界GP 500cc級三位のシャーク・V・ベルソーヘン選手、同四位のエイク・ヨンソン選手、そして国内はMFJ '73最優秀選手の鈴木都良夫選手をはじめ、鈴木秀明、岩尾一敏、杉尾良文、小林光広、唐沢栄三郎選手など、そうそうたるメンバーが顔をならべての特訓である。

モトクロスはMFJの全日本選手権が四月七日に茨城県・谷田部で第一戦がスタートすれば、この日、スペインでは世界GP戦が幕をあける。ことしは、鈴木都良夫選手が250cc級部門にチャレンジすることになっており、さらに性能が向上された'74YZMの実力と共に、その活躍ぶりがモータースポーツファンの注目を浴びよう。

国内にあつては、技術の焦点、ヤマハモノクロスサスペンションのYZMが市販に入って、またまたモトクロスの技術内容が高まることは必至である。

'74ロードレース・ビックイベント日程



報道陣の敷いたレンズの砲列の前をデモンストレーション走行。  
①アゴスチーニ、⑦本橋明泰、⑩金谷秀夫（その後にかくれて  
いるのは高井幾次郎）の各選手。



デイトナには初挑戦。アゴスチーニ「ぜひとも勝ちたい。しかし金谷さんも勝ちたいでしょうし……」本橋「69年以降はテストを主力に過してきた。久しぶりのビッグレースだが、スズカ、フジに次いで……という感じ」金谷「ハードだとは聞いているが、とくにデイトナだからといって気負いはない。マシンについては問題なし、いままでのヨーロッパの延長と考えて……」

月 日	全日本	世界GP	F-750	U.S.A.
3月10日				デイトナ
4月7日	鈴 鹿		イタリア	
4月21日		フランス		
4月27~28日		西ドイツ		
4月28日	鈴 鹿			
5月5日		オーストリア		
5月19日		イタリア		
5月26日	筑 波		スペイン	
6月1~7日		マン島TT		
6月2日	鈴 鹿			ガイネスビル ルードン
6月16日				
6月21日			スウェーデン	
6月23日	筑 波			
6月29日		オランダ		
6月31日			フィンランド	
7月7日		ベルギー		
7月20~21日		スウェーデン		
7月21日	鈴 鹿			
7月27~28日		フィンランド		
8月10~11日			イギリス	ラグナ
8月25日		チェコ		
9月1日				タラテガ
9月8日		ユーゴ		
9月15日	筑 波			
9月22日		スペイン		
9月29日			西ドイツ	
10月6日			アメリカ	オンタリオ
10月13日	日本GP			

デイトナに初出場「TZ750」  
アゴスチーニ、本橋、金谷が参加

いっぽう、ヤマハコースにはロード部門の実力者が顔をそろえて寒風の中を飽くことなく疾駆していた。

新しくヤマハの仲間となったジャコモ・アゴスチーニ選手を中心に、ベテラン本橋明泰選手、世界の金谷秀夫選手、そして実力派の片山敬済、高井幾次郎選手などである。

自動車ショーで熱狂的ともいえる人気を集めた市販レーサーTZ750をメインに、当面の目標をデイトナ200哩においての最終テストランである。昨年は並んでいるビッグマシンの脱落をよそに、TZ350がワン、ツー、スリーをきめて話題をまいたこのレースは、三月十日に開催される。

世界のトップスターと各社秘蔵のマシンのデビューが予想されるこのデイトナには、ヤマハファクトリーとしてG・アゴスチーニ、本橋明泰、金谷秀夫の三選手でエントリーしているが、地元、アメリカのヤマハインターナショナルからは昨年来日した73AMAチャンピオン・ケニー・ロバーツ選手をはじめ、新進気鋭のライダーが参加する。

TZ750の実力は、すでにデイトナのラップレコードを塗りかえているほどで、今年もヤマハとの前評判が高い。

ミックには

「モノクロスサス」の新型が……

なお、トライアル部門は「ヤマハモノクロスサスペンション」のニューマシン「ヤマハYZT250」が完成、すでにヨーロッパにおくられ、ミック・アンドリュウ選手の手でその成果が試されることになっている。

G. アゴスチーニ、本橋、金谷で

**TZ750** “デイトナ”に出走



新しいヤマハの仲間、G. アゴスチーニ選手。テストに次ぐテストで、265km/h以上のTZ750もすでになじみあるものに……。

新発売

ヤマハモノクロスサスペンション

# ヤマハYZ250

基本的には'73ワークスマシンと同等の「ヤマハYZ250」。いま手に出来る最高のモトクロスサーとしてスポーツライダーの心をとらえる商品です。フロントフェンダーはカラーベージュのように、雨天レースを考慮してオーバーフェンダー装備が標準仕様です。



チャンピオン・マシンのレプリカ

ヤマハYZ250の

発売について

昨年度のモトクロス世界GPにおいて連戦連勝、みごとチャンピオンシップを獲得した栄光のマシン、「ヤマハYZ250」をベースとした市販モトクロスサー「ヤマハYZ250」がいよいよ発売の運びとなりました。いうまでもなく、この「YZ250」の最大の特徴はヤマハモノクロスサスペンションにあります。

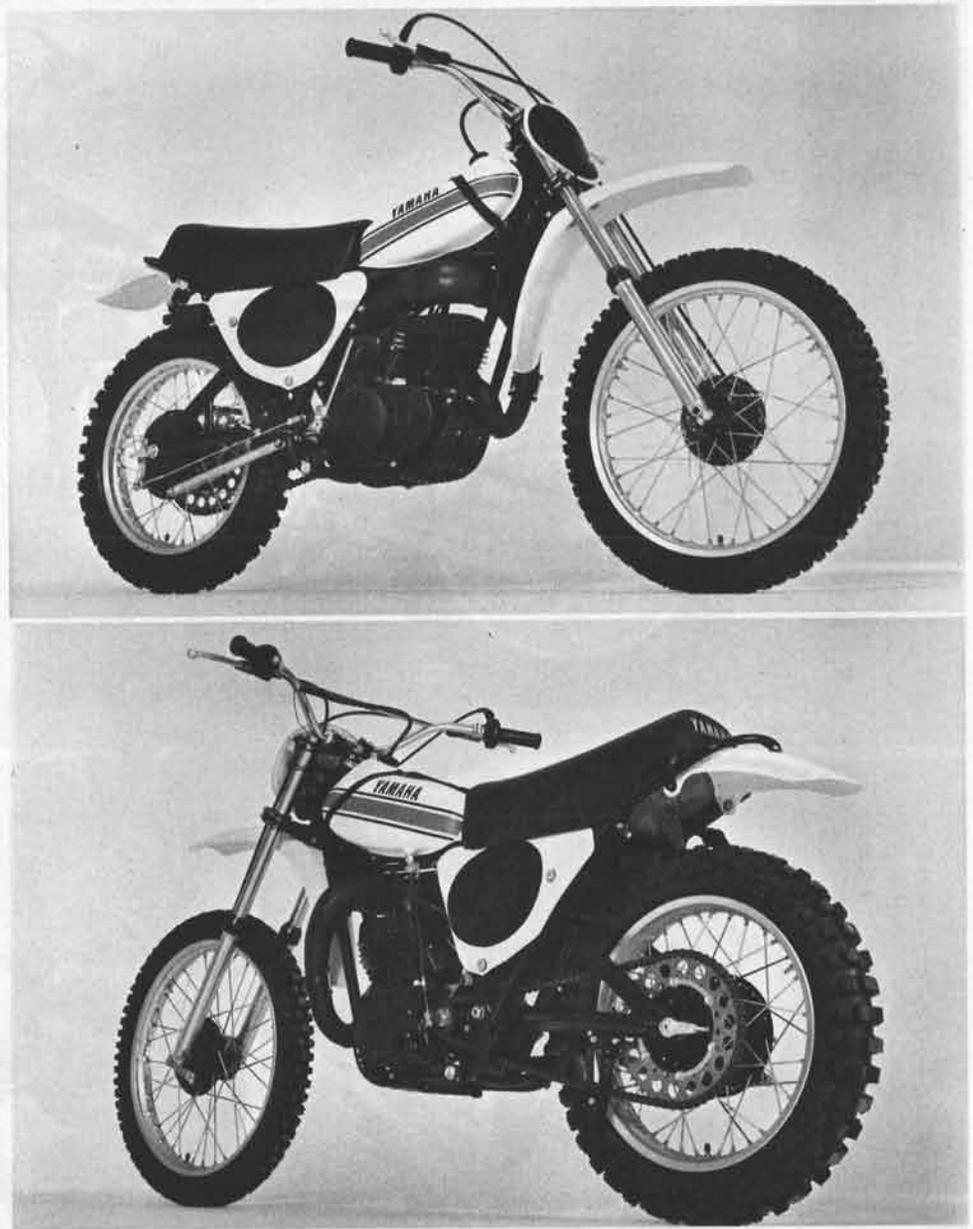
激しく上下動するリヤ・ホイールのシヨックを、前後動におきかえて吸収するというこの方式は、もっとも苛酷なレースといわれるモトクロスの世界に、大きな技術革新をもたらしました。しかもこの方式は、モトクロスサーにとどまらず、一般市販型モデルにも十分に応用できることで、まさに画期的な新技術といえるものです。

また、この方式の採用によっていくつかの重要な相乗効果が得られるのも大きなメリットといえます。例えば、車体構成面での剛性向上などはその顕著な例として指摘できる特徴の一つです。

ここに、ヤマハモノクロスサスペンションの特徴点を列挙しました。ぜひセールスにお役立てください。

## 主要諸元

全長	2,175mm
全巾	985mm
全高	1,165mm
シート高	860mm
軸間距離	1,425mm
最低地上高	240mm
重量	97kg
制動停止距離	15.4m (50km/h)
エンジン	2St.トルクインダクション
排気量	246cc(70×64mm)
圧縮比	7.8:1
最高出力	34PS/8,000rpm
最大トルク	3.11kg-m/7,500rpm
始動方式	プライマリーキック
点火方式	C. D. I.
燃料タンク容量	7ℓ
潤滑方式	燃料混合式(15:1)
発電機	自動進角装置付内転式マグネト
点火プラグ	B-8EV
キャブレター	VM34SC
エアクリーナー	湿式モルトブレン
一次減速(比)	ギヤ(74/24=3.083)
二次減速(比)	チェーン(50/13=3.846)
クラッチ	湿式多板
変速機	5速リターン式
変速比1速	33/18=1.833
変速比2速	31/22=1.409
変速比3速	28/24=1.166
変速比4速	26/26=1.000
変速比5速	24/28=0.857
フレーム	高張力鋼管ダブルクレードル
キャスト	59°
トレール	139mm
タイヤ寸法(前)	3.00-21-4PR
タイヤ寸法(後)	4.60-18-4PR
ブレーキ(前後)	機械式ドラム
懸架緩衝装置(前)	テレスコピックオレオ
懸架緩衝装置(後)	スイングアーム(ヤマハモノクロスサスペンション)



エンジンは単気筒2サイクルの7ポートトルクインダクション方式。クランクケースカバーおよび前後のブレーキプレートはマグネシウムダイキャスト製。フロントフォークのインナーチューブ締付けは、外側よりダブルとなり、さらに剛性の高いものとしてある。

## 技術の焦点

### ヤマハモノクロスサスペンション

#### ▼設計上まともりがよい

構造上はフレームのタンレール部分に前後に長い一本のクッションユニットを持ち、その前部をステアリングヘッドちかくで支持、後部は窒素ガス封入のアクシムレーターを紹介して三角状のリヤアームと連結しています。車体構成上のまともりがよく、整備性においても無理がありません。車体構成も非常にスリムにできています。

#### ▼フレーム、リヤアームの剛性向上

大きなクッションストローク  
フレーム前部にあるクッションユニットの支持部は強度メンバーとしての役目も果たしています。またリヤアームは三角状となり、左右のアームを上下の二点で一体化していますので、ねじれにつよく、剛性も一段と高められています。さらに、その構成上からして後輪のクッションストロークが大きくとれます。

またクッションユニットの大型化によって内部構造の精度も高められ、クッション性能の向上、ひいては耐久性の向上が図れます。

#### ▼ガス+オイル+スプリング+ゴム

クッションユニットは不活性ガス(窒素ガス)、オイル、コイルスプリング、ゴムを緩衝部材としており、非常にソフトなクッション特性をもつものとなっています。

ただし、クッションの効きは始める荷重すなわちインシタルロードは大きく、後輪クッションの有効ストロークを高めています。つまり、人がふつうに乗った程度はクッションしないくらいで、走行してはじめてストロークし、クッション感がソフトであるというこ



高圧ガス+油圧+コイルスプリング+緩衝ゴムの4段階構造でショックを吸収するヤマハモノクロクロスサスペンションのクツシヨンユニットはヤマハ製。コイルスプリングは標準仕様のほかに強弱2本のもが用意されている。



ヤマハモノクロクロスサスペンションと相まって確実なロードグリップを生み出すリヤの四・六〇—十八のダンロップスポーツセニア。リムは前後ともアルミ製で泥はけのよいE型。



アルミ製の燃料タンクはベルトサポート方式。車体側面は非常にスリムにまとめられ、自在なライディングポジションがとれるものとなっている。

とです。

▼横ハネ少ないクツシヨン

クツシヨンユニットは一本で、フレーム前部に支持され、センターに位置してショックを吸収します。したがってフレームのねじれ(ねじれも必要です)によってクツシヨン性能が影響をうけたりすることはありません。リヤアーム左右にかかる不均衡な荷重も是正されて働きますので、横ハネが非常に少ないクツシヨンとなっています。

▼高圧ガスとゴムの効果的作用

窒素ガスを高圧で充填しているところからオイルのキャビテーション(オイル流動による泡立ち)が少なく、また気泡がオイル内にあつたにしても、それは非常に小さく減衰性能には殆んど影響をおよぼしません。クツシヨンユニットの前部支持部には容量の大きいダンパーゴムが使用されており、底つき現象につよく、また立上りも素直な特性となっています。

以上のような多くの特長をもつことから、とくに悪路におけるクツシヨン性に優れ、今までにない操縦性、安定性をひきだし、卓抜した乗車感を得るものとなっています。

最近のモトクロスは、レース内容が一段とスピード化してきますが、エンジンのパワーをいかに効果的に生かすかで、リヤ・サスペンションの性能アップが非常に重要な設計テーマとなっています。

ワークスマシン、YZM250の開発以来一年足らずして、ヤマハモノクロクロスサスペンション採用の市販モトクロス「ヤマハYZ250」がデビューしたのは、こうした技術観点からしても、ヤマハが一步先んじていることを意味するものです。

新発売!!

# ヤマハYZ250

ベールを脱いだ『ヤマハYZ250』。注目の新技術「ヤマハモノクロスサスペンション」を装備した初の市販モトクロッサーです。最新のサスペンションをとくにご覧ください。

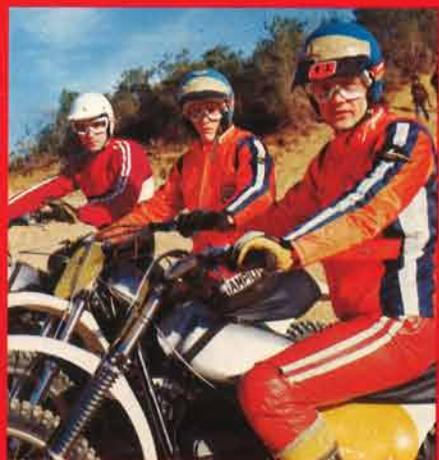
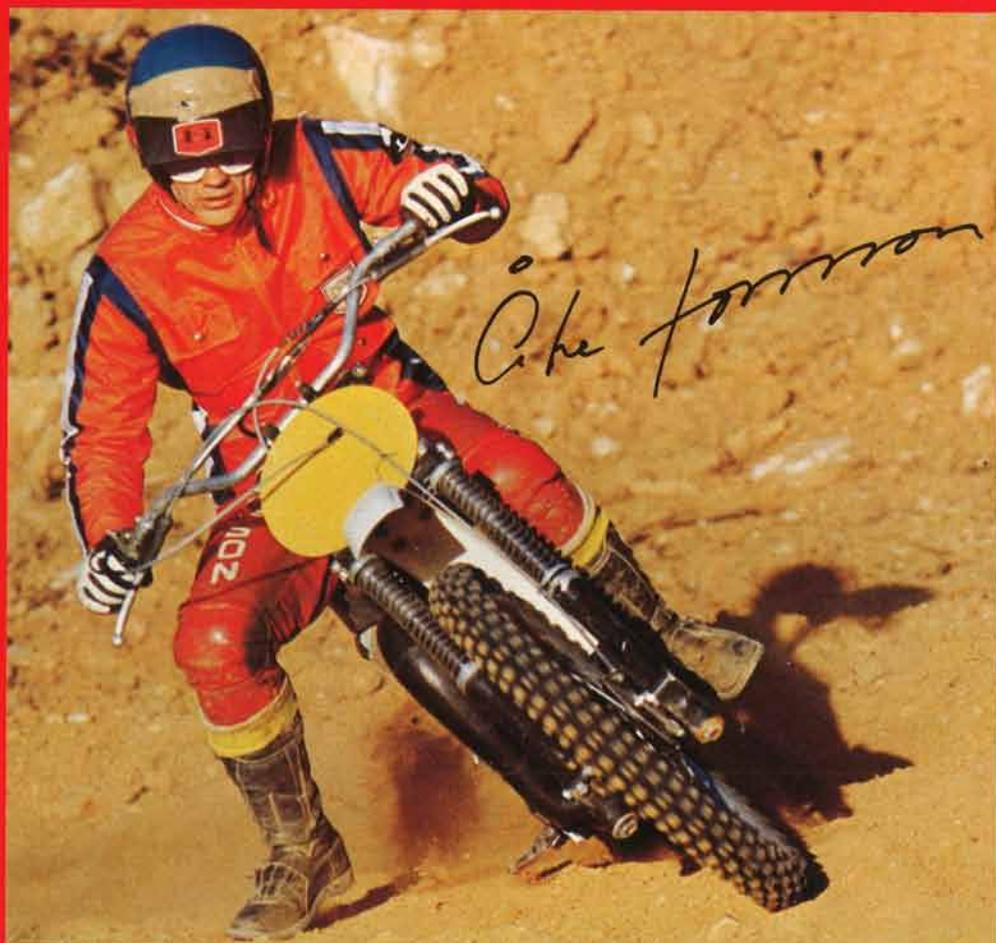


# ライダー

1月28日、建設中の「トレールランド浜北」において、モトクロス世界GP250cc級チャンピオン、H.アンダーソン同500cc級3位、4位のJ.V.ベルソーヘン、A.ヨンソンの3選手による74ワークス・マシンのテストランが公開された。この日、午前中にグランドホテル浜松において記者会見を行い、それぞれに74シーズンにかけける抱負を述べた3選手は、すでに熟知したコースを、国内セニアのモトクロス仲間をひきつけて試走、世界第一級のテクニックを披露した。

「は大いにやれる」——J.V.ベルソーヘン。

「74年はさらにより成績がおさめられるだろう。マシンが保証してくれる」——A.ヨンソン



ライダーもどんどん世

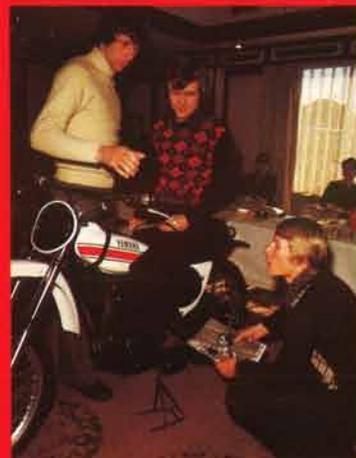
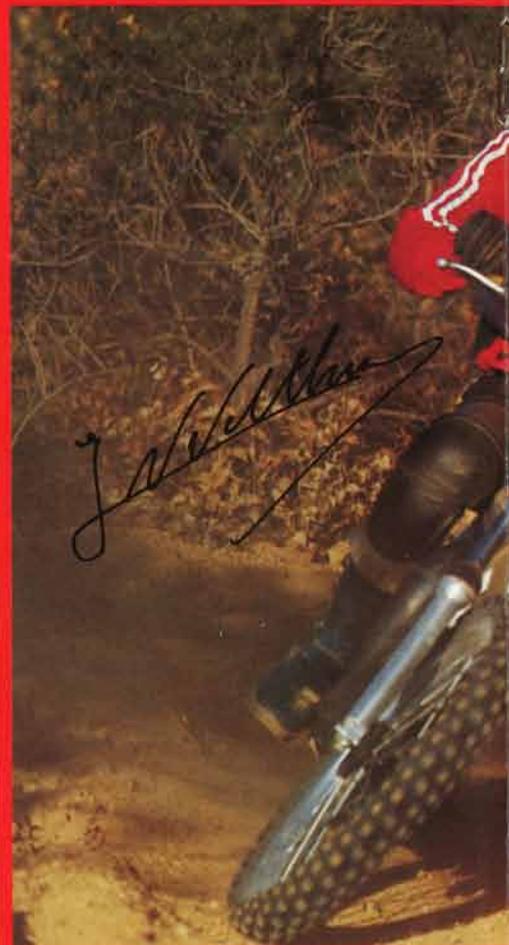
またまたよくなった。信頼できる YAMAHA……

報道関係者へのサービス。デモンストレーション走行の一場面。

# 見たぞ! モトクロス世界GPラ

“2年連続チャンピオンに全力をつくしたい”——H.アンダーソン。

“最近のマシンの性能からみて、今シーズ



ほう、もう市販ベースに入ったか……



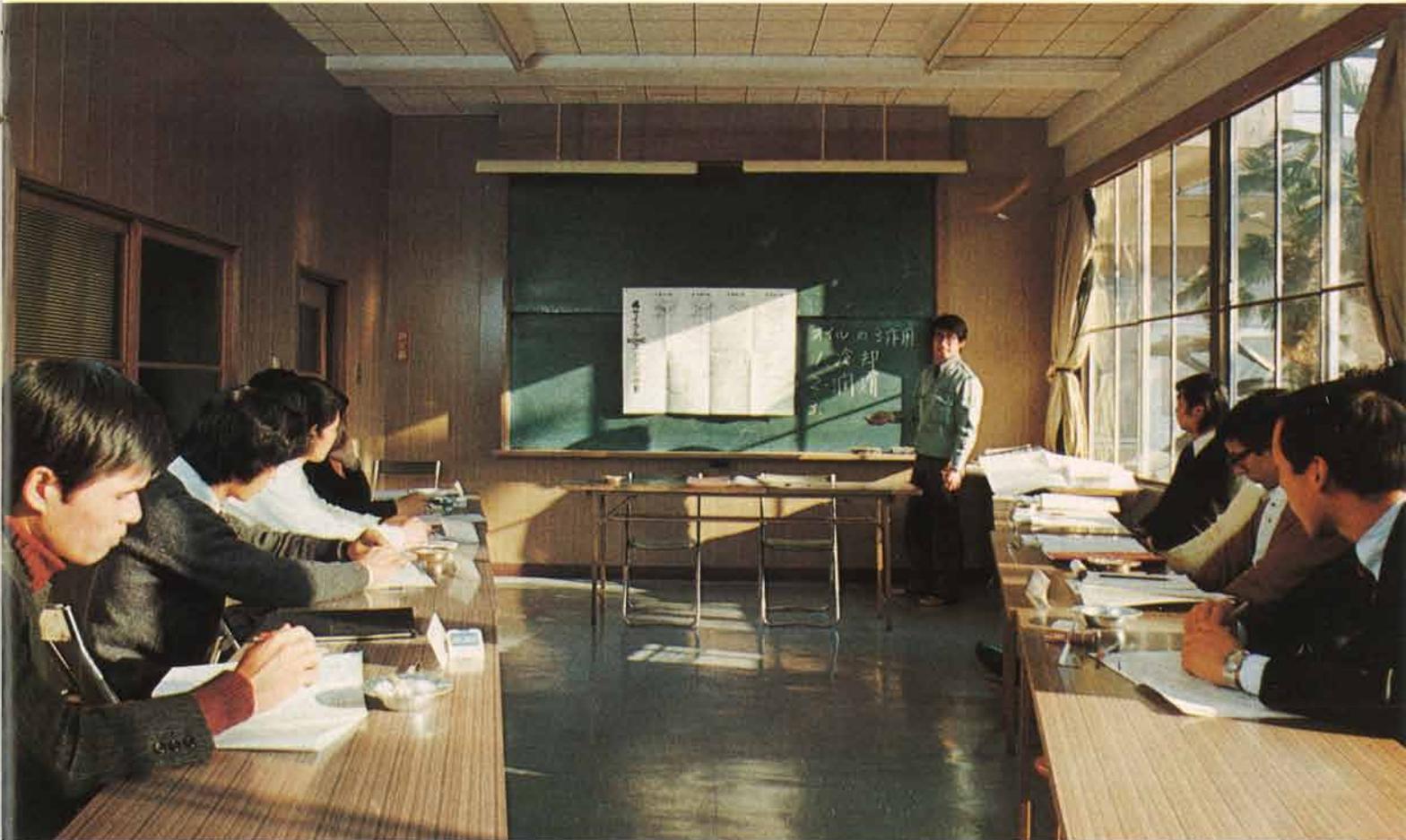
国内専門誌、一般スポーツ紙との記者会見。こんなに盛大とは……



国内セニア・ライダーと、日本のラ界へ出て欲しい……

3コース／各3日間の実習

# ヤマハ、技術講習会



座学。エンジンの仕組み、オイルの働きなどもっとも大切な基礎知識を徹底して学習。

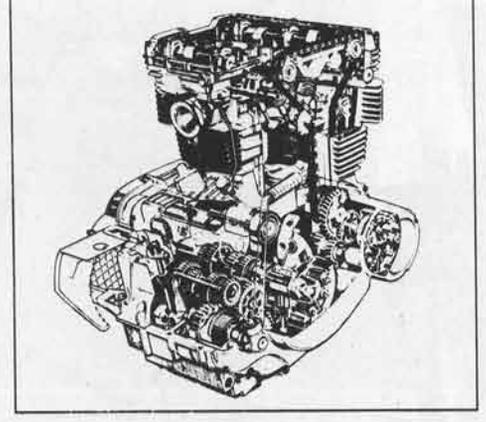
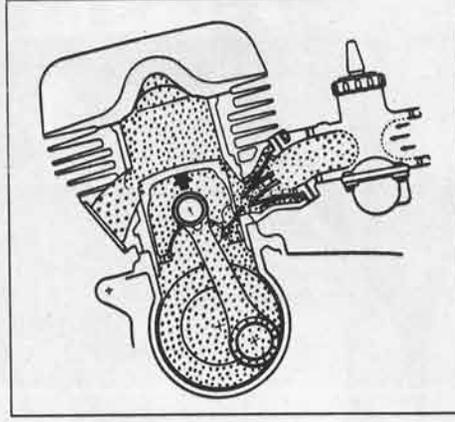
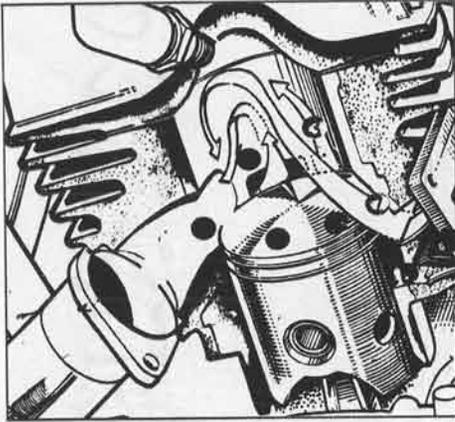


応用。実車を使って、あらゆる角度からのサービス実技。これで自信満々。



実技。工具の正しい使い方をはじめ、作業内容の展開などの技術修得。

# 3月スタート! 販売に直結する



すでにご承知のように、モータリゼーションの発達にともない、お客さま方の商品知識はいつそう深まり、一部ではかなり高度に専門化されてきております。

また二輪車をとりまく環境も、安全、公害面をはじめとして、より優れた商品の要求度が高まりつつあります。このような状況をもとにして、お客さまに安全に、正しく乗っていただくには、定期的な整備の徹底が欠かせません。こうしたことからヤマハでは、この三月を期してすぐ役に立つ『ヤマハ技術講習会』をひらくことにしました。整備技術の向上は、商品の理解度を深め、お店の信用度を高めると共に販売促進にも大いに役立つものです。担当のヤマハマンがご案内の節は、どうぞ積極的にご参加くださるようお願い致します。

なお、実施内容はメイトおよびビジネスモデルを主体とした「Mコース」、2サイクル2気筒の「RDコース」、4サイクル2気筒の「TXコース」の三コースとし、各コース3日間のスケジュールで、それぞれに二輪車全般にわたって、各部の働きの基礎知識から整備内容の実際、実車での応用まで、そく役に立つ

整備技術が学べるものとなっています。もちろん工具の正しい使い方をはじめ、各種専用機器の使用法も含まれます。

また会場はヤマハ発動機株式会社本社研修場があてられ、一教室十〜十二名の小規模構成をとり、営業技術のエキスパートを講師にマン・ツー・マン方式で行なわれます。

こんにちは  
**ヤマハ**  
です

# すばらしい商売に誇りを感じて

山口県柳井市西大通り 周防フレンド店<sup>すおう</sup>

住原 健治さん



わたくしはクルマ屋ではない、職人でもありません。クルマを売る商人なのです。だから商売についてはいつも真剣なんです……。いっぽん筋の通った商哲学をもつ住原健治氏。

「案ずるより生むが易し」とはいうけれど本当は生んだ子をどう育てていくかがもつとむずかしい。昭和三十二年、山口県柳井市にココのうぶ声をあげた住井自転車店のスタートはまことに苦難の連続でした。

毎晩毎晩、来る日も来る日も、夜の十二時前に寝たことはなかった――

中古の自転車をもとに、部品を選んでは錆を落とし、ペンキを塗っては組立てる。つらい、しんどい毎日でした――

資本のゆとりがないから、商売は現金いっぱいやり。月賦のお客さんは泣きの涙で見送らねばならん。口惜しかった――

■住原健治。36才。昭和三十二年、山口県柳井市に住原自転車店を創立。狐軍奮闘の末に確固たる市場を開拓、現在、柳井市から北に伸びる西大通りをはさんで周防フレンド店、周防輪業の二店を経営。柳井市でもっとも実績の高いお店に育てあげた、その人である。今月は、この周防フレンド店に住原健治氏を訪ねてみました。

スタッフは健治さんを筆頭に、厳父林一さん(60)と奥さまのぶ子さん(36)、そして若手の浜本進さん(22)の四人。契約をかわしたお客さまと世間話の合い間にナンバー取得、即、納車というスピーディーな商法が評判です。



明るく、広々とした店構えの周防フレンド店正面。通りをはさんで真向いに同規模二階建ての周防輪業の店舗がある。

## 土俵の中から外に出て勝負

### お客さま本位の訪問セール

「案ずるより生むが易し」とはいふけれど、本当は生んだ子をどう育てるかがもつとむずかしい。弱い子であればあるほど、その労苦はたいへんなんです。

若さに燃えて、柳井市に店を開いたのは昭和三十二年のこと。市内地図を買い求めて、先輩同業者のお店を点々と印つけていくと、どうですみんな適当に均衡がとれて配置されているではないですか。やっぱり歴史というのはうまくつくられている。アナ場なんかあいてはいなかった。

しかし、あとは努力あるのみ。先輩同業者に追いつけ、追越せでした。そうはいっても、ピカピカの新车がずらりならんだ店じやないんです。中古再生車を含めてせいせい四、五台が店の商品のすべてです。

それだけに、座して待っていたのでは商売になりません。また実際、そんな貧弱な店ですから、たとえお客さまが見えたにしてもまとまる話もこわれてしまう。ですから外売いっばんに力を注ぎました。

しかも、その外売も月賦はダメなんです。資金にゆとりがないから、分割払いというお客さんの要求に応じられないんです。現金いっばんやりなんです。だから、何よりもお客さま本位に、誠心誠意の商売に努めました。

それでもなんとか過してこられたのは、やはりお客さま第一の考え方が受入れられたのでしょう。みなさんから可愛がってもらいま

した。「住原さん、いい出物があるヨ」と情報をいただいたり、徹夜で仕上げた再生車をポンと現金で買いとってくださるお客さんも少なくありませんでした。

しかし、一人では自ずと力に限度があります。まして、歴史も伝統もある先輩同業者の多い市内を舞台にしては、なみたいていの努力ではお得意さんは開拓できません。

そこで、私は考えたのです。広い土俵の中央で勝負するから前後左右をかためなければならぬ。道は遠まわりかもしれないが、この際いったん土俵の外に出て、外からじっくり取組んでいったらどうか、と。

ここで思いきって方向転換、市場を村部に向けてみたのです。」

## 目標はでっかく

### 周防輪業として再発足

「この作戦の変更と同時に店の名前を『周防輪業』と改称しました。山口県はその昔、周防と長門の二国がおかれていたもので、周防という言葉には特別な愛着があります。もつともこの命名には、どうせこの商売に身を託すならば、『おお、山口には周防輪業がある……』といわれるくらいに大きく育てたいという願望もありました。

でも、店の名前は大きくなったにしても中身まで変わったわけではありません。

しかし、村部にあっては「こんにちには、柳井の周防輪業」からお伺いしました……」のあいさつは効果的でした。いかにも大きく、堂々と聞えたものだからです。ただ、店の構

広々とした店内にずらりならんだヤマハメイト。需要促進の基盤をなすのはメイトの拡販にある……。



えだけは相も変わらざるの状態でしたから、本当は、お客さまに店にきてもらっては困ってしまう。こうしたことが、前にも増して外売に力を注ぐことになったのです。

村部は市内にくらべ、確かに訪問件数では能力が足りませんでした。一軒一軒の距離が遠く離れていたからです。

しかし、こうした地方都市にあっても、ドーナツ現象といいますが、市を中心に周辺の村部を包含した経済圏ができています。

したがって、本当に自転車欲しているお客さまは、市内よりもむしろ村部においてその需要度が高かったのです。

ですから、一軒一軒の訪問件数はおちても一台一台確かな商売が出来ることで、村部はまさにすばらしい市場でした。」

## アイデア十実行力

### 商売を大きく、堅実に育成

こうして、村部の市場開拓で地固めなった「周防輪業」は、さらに大きく伸びるために再び市内へ市場を求めることとなります。同時に取扱商品にオートバイも加わります。住原自転車店から二年後のことです。スタッフも厳父が加わり、そして何よりの伴侶、のぶ子さんも陣頭に立ちました。

「ああ、あれもウチのじゃない、これもウチのじゃない……。」と、健治氏の外交セールスにはますます力が入ったのもこの頃です。

「最初は、お客さんのほうで気を使ってくれて、お店にきては『スミハラさん、スミハラさん……』で、よう周防輪業さんとはいって

くれなかった。これもお客さまのひとつの励みだったんでしよう。しかし、いつかはきつと名前どおりに……。」と思つて懸命に努力したものです。



佐々木モーターズ(株)第一営業部植田元介部長談「住原さんは卓抜したアイデアと抜群の行動力を備えた方です。常に人に先んじ、これは、と思うことは間髪入れずにやってのけてしまう。本当に感心させられます。」

以前、私がおつきあいしていたときのことですが、お店のパンフレットを自作し、これを訪問先に配ってらした。その内容は、お店の営業案内が一目で分かる独自のものです。なるほど、これなら相手先が留守でも、どういってお店の人が、どういう目的で訪ねてきたのかすぐに分かる。非凡な方だな、と感心しました。相手に必ず目を通してもらう、名前を覚えてもらうにはどうしたらよいか、それを徹底して考えての行動なんですね。小売店で自店のパンフレットをもつ、ふつうは名刺一枚というのに、ここに住原さんの素晴らしさを見つけましたね。

車に無線をつけたのも、山口では確か住原さんが一番最初です。少ない陣容をいかに効果的に動かしていくか、その結論です。

また、こんなことがありました。免許教室をすすめるにいったことです。いちはやくこちらの趣旨を理解した住原さんは、即、大工さんと呼んで部品庫を移動、マン・ツー・マン方式の教室をつくったものです。

とにかく、これはよい、と判断したら即実



奥さまが代表者となっている周防輪業さんのほうではブジョーも扱っています。長女のさつきちゃんと……。



お客さまには親切第一。初めてのお客さまもおなじみさんも、周防フレンド店さんの真のサービスは変わらない。

行する、非常に魅力的な商売の人です。」

肌で知った

## オートバイの素晴らしさ

「私はね、実際に運もついていたと思います。二輪車に徹していて非常によかったと考えています。これまでに、自転車で稼ぎ、オートバイに乗り換え、そして自動車へと発展していったお店もあるでしょう。だけれども私は二輪車を捨てきれなかった。

それは、二輪車は実際に素晴らしい乗物であるからです。いま、ここにきてまた二輪車の価値、二輪車の魅力がいろいろととりざたされていますが、ただ端にソロバンをはじいていけば、つい最近までの自動車時代につ

ていられたかもしれない。だけれども、身をもって二輪車の素晴らしさを知れば、簡単に捨てられるものじゃないですね。

私はね、本来二輪車というものは「ゲタ」であると思っています。つまり、日用品にあるべきものです。だから、もっともっとみんなに愛されなければいけない。それを身体で知ったんです。だから、この商売は絶対にイケルと確信をもっているんです。

多分に感覚的なものだから、誰にでもすぐに納得してもらえとは思いませんが、でもそれはそれでよいでしょう。

ただ、オイル・ショック以来、いろいろと世界はめまぐるしく動いています。大事なことは目先の変化にとらわれない、ということでしょうね。

所せん私らがどう考えたところで、事態をどうこうさせることはできない。それよりもいまやらなければいけないことが沢山あるはず。それを次々にやりとげていく、その信念が商売人にとって大切なことじゃないかと考えています。

こうしたへソまがりの信念で、いままで微力ながら二輪車の普及につとめてきたわけですが、私は本当に、自分の商売を恵まれた職業であると、日々感謝しているんです。本当に毎日が幸せなんです。」

誠意をつくして本筋を

## 愛される二輪車の環境づくり

「信念をもつこと、これがいかに大切であるかは、例えば免許教室なんかがいよいよ例ですね。

めでたく還暦を迎えたお父さんの林一さん(左)も元気いっぱい。お店の強力なスタッフのひとりです。



周防フレンド店で商売を学ぶ浜本進さん。メカニックの腕もピカ一である。



自分がこれだけは、と思っただけかかればお客さまは必ず集めてくれる。誠意をつくせば必ずよい反応があるものです。

そして本筋を間違っただけではない。私には中学三年になろうとする息子がいるが、ナナハンが欲しいから、といつても、それはいいとはいえないんです。いいといえば、それはいいウソになる。ナナハンを売るには、ナナハンを売るような状況づくりを徹底しなければいけない。いかに名優といえども、舞台がなければ観客はついていけない。われわれはプロを相手にしているのではないんです。お客さまの多くは、ライダーとしてはアマチュアの方々なんですから。

そういう意味で、私はもっとメイトタイプの普及に力をいれなければいけないと考えています。オートマチックメイトなんか、さらに素晴らしい商品へと発展させたい。

そして本場に多くの方々に、二輪車のよさを知ってもらいたいんです。

## 需要はつくるもの

## 真のサービスを考えよう

「需要はまだまだあるのです。ただ考え方が間違っている。たとえばいまは冬です。寒いんです。しかし、だれもがちぢこまって乗っているお客さんを当然のこととして見過している。これじゃいけないんです。

例えば風防がある。風防をサービスしてつけてあげる、これでもまだいけない。私の考えでは、実際にもそうなんですが、サービスできるくらいの風防にはロクなものはないの

です。安物なんです。だからちょっと乗っていると、すぐに傷がついたりして見ずらくなる。乗りずらくなる。邪魔になる。それで取外して捨てられてしまう。それだけならまだいいんですが、こんどは二度と風防をつけようとはしなくなるんです。だから冬は寒い、寒いから乗らない、ときちやうんです。これじゃ真の需要は喚起できないんです。

私はこの商売に惚れているだけに、筋を通した商売をしていきたいと思っています。まがいもののサービスは、天にツバしているのと同じです。車も、部品も、用品も、本当に本当のものを売っていききたいですね。



佐々木モーターズ(株) 山営業所三田更一営業担当談「周防フレンド店さんのご主人は、本当に商売を大事にしている人です。だからお客さまのことを常に第一に考えています。自転車のお客さんが、バイクのお客さんに会うのがイヤだ、ということを知り、その意味が納得できれば、自転車とバイクの併売コーナーをきりはなすくらいの人です。中学生は中学生の世界をつくりたい、という心をすばやく読みとってあげる、だからお店が繁盛するのも当然でしょう。」

柳井市は人口三万八〇〇〇、周辺の村部を合わせてもせいぜい四万数千というところですが、このような市場で、毎年着実に需要を伸ばし、昨年はメイトだけでも二百数十という数をこなしていたのですから本当にすばらしいご商売です。まさに天下の周防フレンド店さんです。」



チャンピオンと仲間は語る

# 世界一へGO

これは帰国直前のわずかな時間をさいてヤマハモトクロストリオ、H・アンダーソン、J・V・ベルソーヘン、A・ヨンソンの三選手と、国内セニアの鈴木秀明、都良夫兄弟、小林光広、唐沢栄三郎の各選手を囲んでの座談会。三選手の意欲も満々、今年もまた素晴らしい成果がもたらされることでしょう。

本社側からは技術開発・西村隆一課長、鈴木年則主任が出席、司会は広報課・中川憲二ですすめました。(文中敬称略)



成果大きいモーターズスポーツ  
ピカ一の「ヤマハモノサス」

司会 みなさん、ご多忙のところお集りいただきましてありがとうございます。

選手のみなさんはベスト・コンディションで今年の選手権シリーズに出場できるご様子ですが、きょうはヤマハニューズ読者のために大いに語ってください。

まず、月並みな質問ですが、日本の印象はいかがですか、チャンピオンどうぞ。

アンダーソン 人とクルマの多いのにびっくりしましたが、まずは楽しい旅行でしたね。ヨンソン 楽しかった。本当は日本の食べ物に慣れればもっと楽しいでしょうね。

司会 ヤマハについてはどう思いました？ベルソーヘン お世辞ぬきで、驚異的なメーカーです。素晴らしい会社です。

アンダーソン ヤマハのスポーツ活動は史上空前の規模ですね。

西村 スポーツ活動の成果についてはどう考えますか。

アンダーソン 製品PRの効果が絶対だし、レース参加から開発された技術が十二分に市販車に生かされている。

ベルソーヘン YZ250のレプリカが市販されるとか、トール車にサーマルフローシヨックがつけられるとか……。

ヨンソン かたちにはあらわれない、無形の技術を獲得する、その点で大きな収穫があるといえるでしょう。

鈴木(年) 真のネライは、やはり技術開発ということが一番である、われわれの立場からはそういうことになります。

司会 今度の来日の目的はニューマシンの最終テストにあったわけですが、ずばりいってどうでした？

ヨンソン 外観的には去年のマシンと殆んど



右からヨンソン、アンダーソン、ベルソーヘンの三選手と本社側鈴木主任、西村課長

差異はありません。しかし、乗ってみると出力の伸び、安定性など、トータルパフォーマンスでかなりベターになっている。  
**司会** ヤマハ独特のモノクロスサスペンションについてはどうですか。  
**アンダーソン** 素晴らしいですね。リヤ・サスペンションとしてはもつともすすんだシテムだと断言できます。  
**西村** ヤマハモノクロスサスペンションのマシンは、昨年のベルギーGPで初めて登場し

たんでしたね。

**鈴木(年)** そうです。

**アンダーソン** 初登場で、私の初優勝となったんですが、ライバル連中はみんなびつくりしていました。

コーナリング、ストレート、どこでもラフな路面を、非常にスムーズに、非常に速く突破する、まさにモトクロスにはもってこいのサスペンションです。

## さらに進歩したヤマハ技術 今年も栄光のゴールをめざす

**司会** モトクロスも、年々スピーディになってきているようですが、今後のマシン開発の重点はどこにあると思いますか。

**ヨンソン** マシンのスピードは確かにアップされてきてはいますが、FIMの競技規定によると、レース平均時速は50km以内にするのが主催者側に要求されていますし、また現在の工場レーサーのピークパワーはどれもこれも大体似たりよったりです。

一時は、チタニウムなどの特殊材料を使って、トータルウエイトの軽減をはかったりしましたが、これも安全上の理由で現在は禁止されています。

つまり、どのマシンも潜在的に同じ程度の性能を持っているということが言えます。

要はどうしたらバランスのよい高性能をひき出し、保ち得るかということだと思いますが、ここ一二年、各メーカーの開発の焦点はリアサスペンションに絞られてきていますね。

この傾向は今後も続くと思いますが、ヤマハがモノ・クロスで一步先んじたことは確かです。

**司会** チャンピオン、去年よりも一段と性能の向上したマシンを手にして、250cc級タイトル二連覇の自信はますます高まったことでしょうか。

**アンダーソン** もちろんです。

**西村** チャンピオン、今年のあなたの手強いライバルになりそうなのは誰でしょう。

**アンダーソン** 多士済々といったところですか。スズキのローベル、ゲボースの両選手を警戒しなくてはなりません。オーストリアのKTMマシンで今年も出場するソビエトのモイセフ、ルーレフのペアにも油断禁物ですね。

**司会** ベルソーヘンさん、お国の先輩のデコスターに勝つ自信は？

**ベルソーヘン** むずかしい質問ですね。世界選手権500cc級三連覇の実力はなんといっても大したものですよ。

私はヤマハに乗って二年ですが、レース成績はだんだんあがってきている。またマシンも申し分ない。となれば、今年はずらに大いにやれるし、やらなければならぬ。私にも勝てるチャンスはあるはずですよ。

**司会** ヨンソンさんはいかがですか？

**ヨンソン** テコスター選手は宿命のライバルですね。西ドイツのマイコチーム時代に、僅差でタイトルを争ったことがあります。結局してやられました。

今年にはハスクバーナ、マイコ、カワサキなどワークスチームの参加が予想されていますが、最大のカベはやはりデコスターでしょうね。そう思います。

## 素晴らしいトレールランド とにかく「速い」、熱意がある

**司会** ベルギー、スエーデンといえばモトクロス王国で、とくに選手層が厚いようですがこれは何か……。

**ベルソーヘン** そうですね、選手権初期の頃からベルギー人ライダーは活躍しています。ベルギー人の気質にぴったりのスポーツとして発達したんだと思います。



左から小林光広、鈴木都良夫、唐沢栄三郎、鈴木秀明の四選手と一人おいて司会の中川

司会 チャンピオン、あなたのお国でもモトクロスは昔から盛んですね。  
 アンダーソン その通りです。モトクロス競技に最適の地形の所が多いですからね。  
 R・テイブリン、T・ハルマンなど国際スポーツの舞台で活躍した選手が多いですね。  
 司会 ハルマンさんは日本にきたことがありますね。  
 鈴木(年) C・ハマグレン選手と共に一昨年

の二月に来日しています。

司会 話は違いますが、ロードレースについてはどう思いますか。

アンダーソン はなはだ申し訳ありませんがあまり興味はありません。

ベルソーヘン 私は若い頃、二〜三度フランスのロードレースのコースを走ったことがあります。が、「テリブル」といった印象ですね。

鈴木(年) フランスのロードレースといえは名うての超高速コースですね。

ベルソーヘン そうです、去年あたりかなり金をかけて安全性向上のための工事をしました。

ロードレース・サーキットの安全性の問題は今後もますます重要になってくると思いますが、その点、モトクロスはいいですね。

司会 ヤマハではモトクロスのトレーニンググラウンド「トレールランド」を国内に30以上持っています。

ヨソソ 先日のトレールランド浜北はすばらしいモトクロス場となるでしょう。とにかく安全な場所と思う存分テクニックが鍛えられることは、心身の向上からも非常にいいことだと思えます。

アンダーソン 日本のモトクロス・ライダーの層も年々厚くなっていくことでしょう。これからは、心身の向上からも非常にいいことだと思えます。

ベルソーヘン 現に、ここに素晴らしいライダーがずらりそろっている……。

司会 日本のセニア・ライダーのみなさん、チャンピオンたちの走りはどうみえましたか？

鈴木(都) ひと口にいって「速い」！  
 唐沢 ほんとに「速い」！  
 小林 コーナーのつつ込み、立上りなど、すべてにわたって速いんだ。

鈴木(秀) 技術的なことはともかくとして根性というか、オートバイにかける熱意が素晴らしい。いまオレはこれに熱中している、何か人を寄せつけない感じ、それが非常に印象的でした。

## テスト成果は上々 ライダーは身体を鍛えよう

司会 今年日本の鈴木都良夫選手が、あなたがたのチームメイトに加わるようになっていますが……。

アンダーソン 非常によい勉強になるでしょう。有力なチームメイトの参加を得て喜んでます。

司会 日本の選手に何かアドバイスは……。  
 アンダーソン そうですね、とにかく身体を鍛えたほうがいいですね。ランニングをするのも非常にいいでしょう。

ヨソソ 身体がマシンのスタミナに負けてはいけませんよ。

西村 ところで、去年からFIMはポイント制度が変わりましたね。

司会 2ヒート制の各ヒートが一つのレースとなるというポイントシステムですね。

鈴木(年) 2ヒートのトータルでポイントを決めていた以前の方式がとられていけば、ベルソーヘンがチャンピオンなんです。ヤマハは250、500の両タイトルがとれたんです。

司会 そういうことですね。ところで、テストの結果は上々でしたか？

鈴木(年) おかげさまで、予期どおりの成果はおさめました。ライダーでは、とくにヨソソ選手の影響が印象的です。

司会 さて、まだまだ話はつきないんですがみなさんの出発の時間も迫りました。全ヤマハファン、そしてモータースポーツファンはみなさんの活躍に期待を寄せています。ご健闘を祈ります。ありがとうございました。

なおヤマハモトクロスストリオはヨーロッパ各地の前哨戦的なイベントに参加しながらマシンのウォーミングアップを行い、四月七日、四月二十一日の世界選手権シリーズの開幕に備えることになっています。

# 健脚きそうスポーツサイクル80台

## ヤマハコース一般開放の楽しい一日



快晴に恵まれた二月三日の日曜日、静岡県袋井市のヤマハコースに、大挙八十台のスポーツサイクルが集まり、健脚を競いました。これは愛知県で「ブジョーサイクル」の拡販を積極的に押し進めている千賀サイクル・加藤サイクル・サギザカサイクルの各販売店の皆さんが、袋井コースの一般開放の一日を「サイクルファンと共に」と主催したもので、これに以前独自に同コースで同じようにレースを開催した浜松のミソノサイクルの皆さんが特別参加したものです。

八十台のサイクルは、ツーリングモデルとロードモデルの二部門に分かれ、一周五・二四kmのコースをツーリング部門六周、ロード部門十二周に「ブジョー杯」をかけて一斉スタートを切りました。

このようなクロードコースを走る機会がないだけに、スタート前のピットは、サイクルはもとよりサイクリストの身体の調整風景があちこちで見られ、ゴール直前では応援団がエキサイティングな声を張りあげるなかを、各選手は対象的に静かなゴール・イン。最少の14才から35才までの幅広い年令を集めて行なわれた二時間に渡るタイムレースは全員完走のうちに無事終了。長い影の落ちる午後四時、入賞者は盾をかざし、他の選手も再び開催されることを希望して、ヤマハコースを後にしました。



# 1971年11月13日

1971年11月13日、長丁場、チェッカーをくくってゴールイン

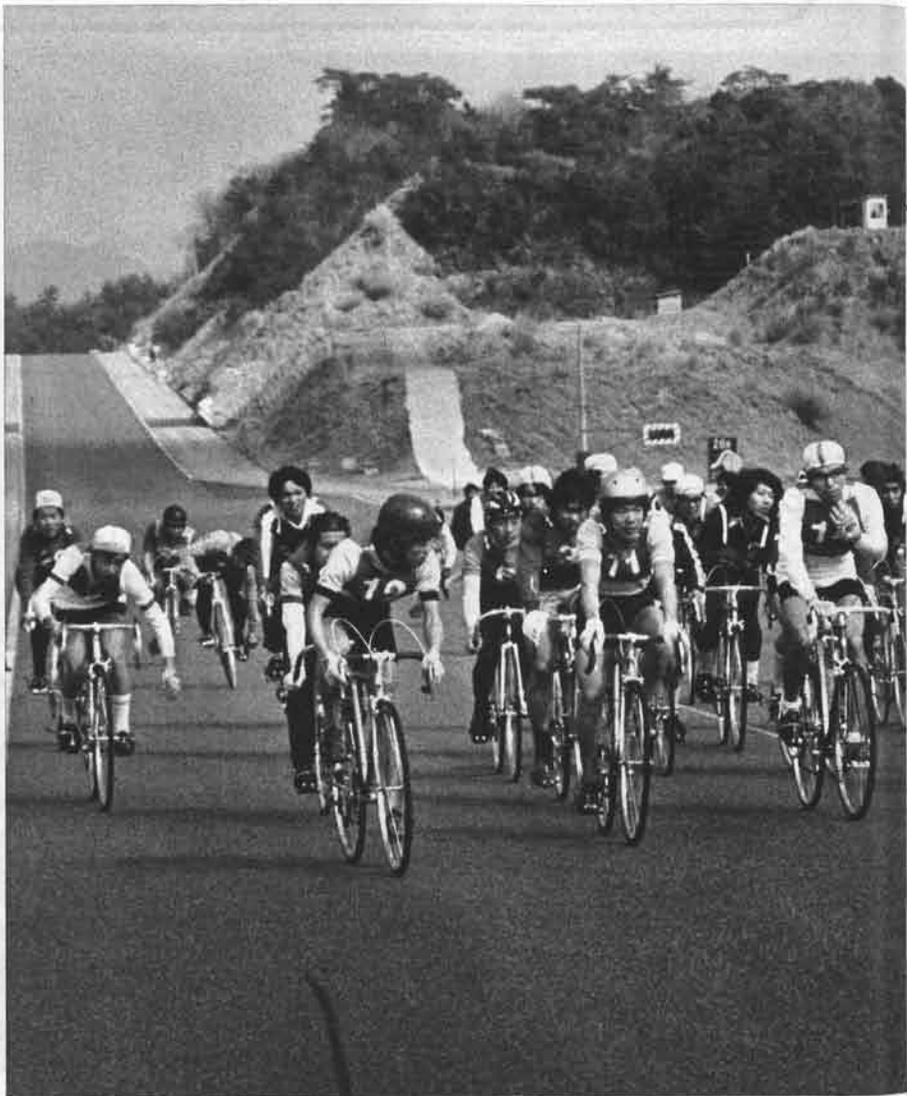
日頃のトレーニングを“フジオー杯”にかけて……



日頃のトレーニングを“フジオー杯”にかけて……



たまりになるのは、この2本の足だ!



1時間54分の長丁場、チェッカーをくくってゴールイン



この嬉しそうな顔。ヤマハコースの開放の意義もここに 있습니다

# プジョーコーナー拝見!!

中山輪業株式会社・鬼越本店

千葉県市川市鬼越2丁目5番4号  
(84)0181(代)



お店の入口に設置されたプジョーコーナー。

千葉県下に支店数五、チェーン数二を持つ中山輪業さんは、市川市内の国道沿に本店を構えていらっしゃいます。ここにコーナーを設置したのは一月。RX10Eをはじめとしてプジョー数車種が整然と列べられています。赤・白・青のカラーリングと、PEUGEOTの文字で飾られたコーナーはひとときは目立ち、道行く人の目を止め、休日ともなると熱心なお客様が訪れています。

こうしたプジョーの常設コーナーの設置にあたっては、ヤマハも、ディスプレイ用のパネルを始め、立体文字などを用意し、販売店の皆さんへの協力の態勢をとっています。〈プジョーコーナー拝見〉第一回の今月は、いち早く本店はもとより全支店にも設置準備をすすめている、千葉県の中山輪業さんをご紹介します。

高品質、高性能で世界一級の名声を得、ファンも増大しているプジョー。こういったところから、お店のムードを盛り上げると同時に、お客様の要望にも応えようとプジョーコーナーを設置する販売店さんが増えています。



「お客様の目を引きますし、ムードが出ました」中山巖専務。

# 用品も売れるシーズンとなりました。

【 間もなく本格的なオートバイ・シーズンが訪れます。そして躍動の季節は用品の売れ行きも急速に伸びてきます。お店の業績アップにヤマハの用品をお役立てください。なお仕入れ価格およびご注文の方法は担当のヤマハマンにおたずねください。】



## 使いやすい サドルバック(大、小)

春のツーリングには欠かせないアイデア商品がサドルバックです。シートにふりかけて使いますが、車を離れば、手に肩に、使い方はアイデア次第。防水キャンバスを施したモス・グリーン色調のシックなバッグで、サイズは、大(左右≒35cm)、小(左右≒28cm)の2種類があります。

**YAMAHA Power Cable Injector**

Completely lubricates and cleans control cables by forcing the lubricant through the inner cable. Quick and efficient. Fits all motorcycle and snowmobile cables. A must for every tool kit.

Another Motorcycle Specialty from Yamaha

**YAMAHA Power Cable Injector**

Remove cable with inner spring bands. Slip into cable jacket. (Cable and spring bands remove better and from engine before lubricating.)

Bring cable housing into the rubber portion of the cable injector. Then inject oil into cable and the movement power lubrication.

Inject slowly. Adjust the injection rate. Cable injector. Apply with caution. Do not allow oil to splash. Clean up oil before riding at your normal rate of operation.

We recommend that you use Yamaha Chain and Cable Lubricant with no additives. Synthetic designed specifically for chains and cables. These parts need that specializing Lubricant that brings air working under pressure. Use Chain and Oil don't get it in pressure. Better give water in completely removed. Each can comes with spray applicator. Watch to get at those hard to reach points.

Yamaha Parts Distributors Inc. & Subsidiary of Yamaha Motor Company, Ltd.  
Made in U.S.A. Home Dept. Dept. 8800  
AGC-11110-03-00

## これは便利 パワーケーブルインジェクター

これは米国製のケーブルインジェクション。注油のしづらいワイヤーのインナーケーブルに潤滑剤を送りこむ容器です。潤滑剤には錆止め、除湿に効果のあるスプレー方式の“WD40”をお使いください。インナーケーブルの動きはいっそうスムーズになります。

**YAMAHA GENUINE PARTS 14mm**

エンジン保護用品  
**STOR-SAFE ストアーセーフ**

2サイクル・4サイクル全てのエンジンを保護します。

エンジン保護の効果を高めるには、定期的にエンジンオイルを交換してください。

エンジンオイルを交換する際は、必ずこのストアーセーフを取り付けてください。

エンジンオイルを交換する際は、必ずこのストアーセーフを取り付けてください。

有効使用期間は2年間です。完全にエンジンオイルをマフラーと交換する必要があります。最適な使用期間をお知らせします。

**特 性**

- 取り付けたストアーセーフより強力な酸化性ガスがエンジン内部に入り、キャブレター又はマフラーを完全にクリーンアップし内部より発生する酸化性ガスを中和させ保護します。
- 従来の目的は異なることだけのスプレー式やオイル式と異なり全く無害な環境な一つ一つの部品を完全にクリーンアップし、保護します。
- 次のエンジンの始動が大変スムーズです。
- エンジンはいつでも新品同様の状態であるため、劣力の低下がなく経済的な維持費とエンジンの寿命が長持ちします。

**使用法**

- エンジン保護の際、外まわりを良く掃除した後、プラグを取り出しストアーセーフを取り付けて下さい。そして軽く締めつけておいて下さい。
- マフラーの交換の際、交換物を取出す必要はありません。
- 最後にマフラーの出口をビニールで良くカバーして下さい。
- 再び使用する時はストアーセーフを取りはずしプラグを取り付けて下さい。エンジンはすぐかかります。始動の際マフラーから白い煙(無害)が出ますがこれはガムが付着物がクリーニングされたからです。

**YAMAHA**

## スノーモビルの格納に ストアーセーフ

エンジン保管の際に、点火プラグ孔にこのストアーセーフを取付ければ、強力化学酸化性ガスが働いて、シリンダー、バルブ、キャブレター、マフラーなどをクリーニング。内部より発生する酸化性ガスを中和させ、エンジンを保護します。スノーモビルの格納時におすすめすれば喜ばれます。

**公認**

日本で最初、ただ一つの二輪車専門の指定自動車教習所です。原付免許教室をはじめ、二輪限定免許、二輪免許の実技試験の免除もうけられ、専門のインストラクターによる安全運転の指導もっております。どうぞご利用ください(定休・水曜日、木曜日)

**テクニカルセンター 磐田**

〒438 静岡県磐田市新貝2500 ☎(05383) 2-1111



プジョーのお求めは、  
この看板のお店で



プジョーには、フレームとタイヤとブレーキしかありません。だから、自転車なのだと考えています。

ヤマハ発動機株式会社

あなたも、プジョーにお乗りになりませんか。

**PEUGEOT** 

プジョー・フランス